

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → Жители Гродно предпочитают бы работать на частных предприятиях.
- 3 стр. → Профактивисты "выколачивают" новые льготы для гибнущих производств.
- 4 стр. → Сдача Кремля "красным" может отразиться на обстановке в Беларуси.
- 5 стр. → Не все банки в состоянии набрать требуемый уставный фонд.
- 6 стр. → Автоперевозчики теряют выгодные рынки из-за фискального налогообложения.
- 11 стр. → Создается новая организация профессиональных участников рынка ЦБ.
- 12 стр. → Инвестфонды будут совместно защищаться от произвола.
- 14 стр. → Беларусь отстает во вводе измененных таможенных пошлин.
- 18 стр. → Трактовка понятия "депозит" у разных ведомств разная.
- 19 стр. → Вопрос о частной собственности на землю проект программы реформирования АПК обходит.
- 21 стр. → Кто возьмется страховать риски граждан по предоплате строительства жилья.
- 25 стр. → Куда выгоднее вкладывать деньги? Эти и другие проблемы в блоке "Финансовые институты".
- 36 стр. → Мониторинг белорусской индустрии в блоке "Промышленная политика".

"Опыт" командной экономики экспугмирован и направлен в госсектор

Ожидаются трудные переговоры

Беларусь — МВФ

Очередная миссия Международного валютного фонда (МВФ) начала работу в Минске 25 января.

Эксперты Фонда в течение двух недель будут составлять обзор по выполнению Беларусью программы stand-by, в рамках которой МВФ одобрил 12 сентября 1995 года выделение белорусскому правительству займа общей суммой около 250 млн. USD. Как известно, пока выделена только первая часть кредита в размере 70 млн. USD.

По результатам оценки миссией хода выполнения Беларусью программы макроэкономической стабилизации, параметры которой были согласованы с МВФ летом 1995 года, руководство Фонда будет принимать решение о выделении республике второй части кредита. Политические переговоры МВФ, правительства и Президента Беларуси по поводу выделения кредита намечены на 5-9 февраля.

Как считают некоторые наблюдатели, переговоры с МВФ могут быть значительно затруднены из-за недавно объявленных правительством и Президентом Беларуси решений о валютном регулировании в республике, а также из-за ранее принятых ограничений на межбанковском валют-

ном рынке и на МВБ. Отмечается, что эти меры, равно как и введение 100-процентной продажи валютной выручки экспортерами и практически двух курсов, по которым будет продаваться валюта на межбанковской валютной бирже, прямо противоречат программе stand-by. Ведь отмена обязательной продажи экспортной выручки в середине 1995 года была проведена фактически под диктовку МВФ. А свободное курсообразование является одним из наиболее важных параметров программы stand-by. Так, согласно индикативным параметрам, прилагавшимся к этой программе, курс белорусского рубля по отношению к доллару должен был составить к 1 января 1996 г. 15.294 BRB, к российскому рублю — 3,2 BRB.

Дискуссионным в ходе будущих переговоров может стать также вопрос о внешних долгах Беларуси. Ведь правительство до сих пор не урегулировало договорные обязательства республики перед Россией за газ (долг по состоянию на 1 января 1996 года составляет 2.653,2 млрд. RUR). Между тем одним из усло-

Международное сотрудничество

Первый шаг

Сразу две белорусские делегации — парламентская и правительственная — 22-25 января приняли участие в заседаниях Парламентской ассамблеи и Комитета министров Совета Европы (СЕ).

Процедура принятия нашей страны в состав этой международной организации на правах полноправного члена, по мнению секретаря делегации Владимира Улаховича, может завершиться уже в ноябре этого года.

Столь стремительное развитие событий (до самого последнего времени досье РБ в Совете Европы было заморожено) объясняется успешным проведением в стране парламентских выборов. В обнародованном на сессии докладе экспертов СЕ, наблюдавших за выборами в Беларуси, последние квалифицированы как "свободные и справедливые". Правда, при этом было указано на некоторое несоответствие белорусского избирательного законодательства международным стандартам, а также давление властей на СМИ. Однако это не меняет сути — с избранием парламента исчезло главное препятствие на пути Беларуси в СЕ.

Несмотря на то, что официальная просьба РБ о приеме ее в СЕ в качестве полноправного члена была подана три года назад, реально для ускорения этого процесса делалось мало. По словам В. Улаховича, еще недавно в высших эшелонах власти особого значения этому шагу не придавали. Дело доходило до того, что власти отказывались принимать представителей СЕ, приезжавших для наблюдения за ходом выборов. А в созданный правительством Межведомственный совет по сотрудничеству с СЕ (в силу известных политических причин) "забыли" включить представителей Верховного Совета, хотя именно на законодательную власть ложится основная работа по выполнению условий, необходимых для вступления РБ в Совет Европы. (Окончание на 4-й странице).

Эхо недели

Эффективность — под страхом увольнения

Президент Александр Лукашенко провел 23 января совещание по результатам работы промышленности и ТЭКа Беларуси в 1995 году, на котором дал задание "закрепить положительные тенденции", пообещав, что снижение показателей производства в I квартале текущего года к уровню прошлого "будет означать немедленную отставку руководителей всех уровней", и сразу уволил министра промышленности Владимира Куренкова.

Открывая совещание, Президент кратко перечислил основные достижения белорусской экономики прошлого года: стабильный курс BRB, устойчивое состояние бюджета (по официальным данным, дефицит составил 2,6% ВВП), увеличение валютных поступлений и низкий уровень безработицы.

Оценивая недостатки, А. Лукашенко сразу указал, где, по его мнению, их корень: "Падение рентабельности промышленного производства является основной причиной тяжелого финансового положения многих предприятий, а также экономики республики в целом". Что интересно, вина за происходящее была возложена уже не на тяжелое наследие правительства Кебича, а на "стрелочников" из теперешнего. Оказываются, "руководителям предприятий и всех структур исполнительной власти" не хватило требовательности и ответственности.

Теперь всего этого будет хватать, так как Президент огласил Указ "Об утверждении важнейших параметров прогноза социально-экономического развития государства в 1996 г.", сразу уточнив, что это не что иное, как "конкретное задание сидящим в этом зале".

Вероятно, многие читатели "БР" еще помнят, что такое плановая экономика (от Ленина до Кебича), поэтому сразу перейдем к основным показателям, намеченным главой исполнительной власти, заметив только, что они даже более оптимистичны, чем первоначальный прогноз Минэкономки, подвергнутый критике в конце прошлого года.

В 1996 г. ВВП должен составить к уровню прошлого года 100-101%;
- объем промышленного производства — на уровне 1995 г.;
- объем производства в сельском хозяйстве — 102%;
- выпуск товаров народного потребления — 101%;
- денежные доходы населения — 144%;
- рост потребительских цен — в полтора раза;
- объем внешней торговли должен возрасти на 3%.

Основными задачами на 1996 г. названы "стабилизация производства и уровня жизни населения, снижение уровня инфляции в среднем до 2,5% в месяц".

Чтобы никто из руководителей предприятий и ведомств не сомневался по поводу возвращения плановой экономики, после рассказа о валютном коридоре и прелестях снова обязательной (под контролем МВФ, КГБ, ГТН и т. д.) продажи СКВ А. Лукашенко возвратился к теме выполнения показателей, пообещав по итогам I квартала уволить не справившихся.

Затем выступил вице-премьер Валерий Кокорев, который проанализировал всю статистику, касающуюся промышленности и ТЭКа.

Объем промышленного производства в 1995 году составил 88,5% к уровню прошлого года. Такой спад, по словам вице-премьера, большой, но на 5,6 пункта ниже, чем в 1994 г. Тем более есть положительные тенденции: устойчиво работала топливная, химическая, нефтехимическая отрасли, электроэнергетика. 40% предприятий по итогам 11 месяцев 1995 г. имели рентабельность свыше 9-20% (в среднем по промышленности — 11%). (Окончание на 2-й странице).

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА fisco®

лицензия на банковскую деятельность № 42

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

fisco® - DEALING

РОССИЯ, УКРАИНА, БАЛТИЯ, МОЛДОВА, КАЗАХСТАН, УЗБЕКИСТАН.

т.26-19-74, 68-71-86, 68-71-87, ф.23-68-79

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

fisco® - INVEST

МИНИМАЛЬНЫЙ ВКЛАД 50 КЛН. РУБ.; БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ.

т.68-71-92, 68-71-93, ф.23-80-76

Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.

Белорусский рынок

Еженедельная
аналитическая газета
для деловых людей

Учредитель —
КМП "Белорусский рынок"
Регистрационное
свидетельство
№ 114 от 21 ноября 1990 года

Главный редактор
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ
**Первый заместитель
главного редактора**
Александр АНДРЕЕВ
Ответственный секретарь
Виталий ДАЛИДОВИЧ
Телефон: (0172) 25-31-03

Отделы
Тел: (0172) 25-36-01, 25-36-02

Внутренняя политика

Павлюк БЫКОВСКИЙ,
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ,
Александр ПАТУТИН

Промышленность

Андрей ПОТРЕБИН,
Игорь ФИЛИПЕНКО

Международная политика

Юрий ШЕВЦОВ

Недвижимость

Юрий БЕХТЕРЕВ

Приватизация

Татьяна МАНЕНКО

Социальная политика

Константин СКУРАТОВИЧ

Товарный рынок

Александр АЛЕСИН

Финансы

Александр БУРДА, Елена ФАЛЕЙ

Фондовый рынок

Ирина КРЫЛОВИЧ,
Владимир ТАРАСОВ

Компьютерное обеспечение

Дмитрий ЕГИПКО, тел.: (0172) 25-36-02

Рекламный отдел

Юрий БЕДУЛИН, тел.: (0172) 25-36-04

Бухгалтерия

Галина КОХНО, тел.: (0172) 25-36-05

Адрес: 220001, Минск,
ул. Рабковская, 17
Редакция газеты
"Белорусский рынок".

Телефаксы:
(0172) 25-36-04, 25-36-05.

E-mail:
root@belmarket.belpak.minsk.by

Расчетный счет —
609304 в филиале АКБ

"Приорбанк" № 0111, код 228.

Подписной индекс —
63123.

Газета распространяется
по каналам компьютерных се-
тей SoNET (70-60-08) и Belpak
(27-32-06).

Типография издательств
"Белорусский Дом печати"
(Минск, проспект Ф. Скори-
ны, 79). Заказ № 450

Тираж — 20.000 экз.

Цена — в розницу — 4.000 руб.,
за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать
28.01.96 г. в 22⁰⁰.

Телефоны и факсы
для размещения рекламы:
(0172) 25-36-04,
25-36-05.

Ответственность за достовер-
ность рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан
на издательском комплексе
фирмы "Micro Express"

Брифинги

Грядет время визитов и миротворчества

Министр иностранных дел РБ Владимир СЕНЬ-
КО 25 января провел очередной брифинг.

Глава внешнеполитического ве-
домства прокомментировал недавнее
заявление А. Лукашенко, в котором
Президент, ссылаясь на угрозу со
стороны расширяющегося НАТО,
намекнул на возможность возврата
на территорию РБ выведенного ран-
нее ядерного оружия — в качестве
вынужденной меры противодей-
ствия. По словам министра, заявле-
ние главы государства было сделано
чисто в гипотетическом, а отнюдь не
в прагматическом плане, и не содер-
жало ссылки на какое-либо конкрет-
ное решение.

В. Сенько также заявил о необо-
ходимости отказа от концепции не-
участия Беларуси в миротворчес-
ких операциях ООН, поскольку та-
кая позиция "ведет нас к изоляции".
По мнению министра, участие РБ в
акциях ООН могло бы выразиться
в виде технической и медицинской
помощи, а также посылки своих
наблюдателей. Тем более что подоб-
ный опыт у РБ уже есть: белорус-
ские дипломаты участвуют в каче-
стве наблюдателей в урегулировании
конфликта в Карабахе, в стадии
подготовки находятся также от-
правка наших наблюдателей в зону
боснийского конфликта.

Касаясь программы предстояще-
го визита в Минск своего россий-
ского коллеги Евгения Примакова,
В. Сенько сообщил, что предстоит
"максимально откровенно" обсу-

дить проблемы военно-
технического и экономи-
ческого сотрудничества, а их, по
словам министра, "у нас накопилось
немало". Глава МИДа также посето-
вал, что в сфере экономического со-
трудничества "активность РБ пока не
встречает адекватного ответа со
стороны РФ" и уровень взаимодействия
двух стран в военно-политической
сфере "по-прежнему опережает раз-
витие экономических связей".

В конце февраля — начале марта,
сообщил В. Сенько, ожидается визит
А. Лукашенко в Москву, который,
возможно, будет предварять встреча
премьер-министров РБ и РФ.

Кроме того, идет активная подго-
товка к визитам в Беларусь прези-
дентов Туркменистана и Узбекиста-
на, которые состоятся в ближайшее
время. В. Сенько критически ото-
звался о концепции приоритетного
сотрудничества в "узком кругу" уча-
стников Таможенного союза и выска-
зался за развитие отношений со все-
ми республиками бывшего Союза.
По мнению министра, рынки этих
стран "по причине совпадения наших
стандартов" сегодня более перспек-
тивны для отечественных предприя-
тий, нежели европейский рынок, где
для успешной торговли нам "слиш-
ком много чего не хватает".

Александр ПАТУТИН.

Аукционы

20 февраля Минскгоримущество в
сотрудничестве с Международной
финансовой корпорацией (МФК) в
рамках проекта "Малая приватиза-
ция в Беларуси" при финансовой
поддержке Агентства США по меж-
дународному развитию проводит оче-
редной аукцион по продаже город-
ской коммунальной собственности.

На аукцион выставляются 16
объектов, 8 из которых — дейст-
вующие предприятия. Среди них —
производственный магазин № 21 ТПФ
"Спажытак" по ул. Октябрьской.
Несмотря на то, что магазин распо-
ложен в центре города, его начальная
цена составляет всего 57 млн. рублей.
Принципиальное отличие нынешне-
го столичного аукциона от предыду-
щих — значительное снижение стар-
товых цен на ранее выставившиеся
объекты. На открытые торги выст-
вляются также 6 действующих
объектов и 2 объекта незавершенного
строительства.

Дополнительная информация —
по телефону: (0172) 20-66-24.

Семинары

6 - 16 февраля 1996 года Выс-
шая школа управления и бизнеса
при БГЭУ и фирма "Интербиз-
нес" проводят белорусско-герман-
ский обучающий семинар "Фи-
нансовый анализ предприятий и
оценка рисков при выдаче креди-
тов". Занятия ведет г-н Эдвин
Грайнер, ведущий специалист
Private Wirtschafts- und Bildung-
sakademie GmbH. Предполагает-
ся, что в семинаре примут участие
представители белорусских
банков, аудиторских и консал-
тинговых компаний, возможно
участие специалистов промыш-
ленных предприятий, а также ли-
зинговых и инвестиционных ком-
паний. Участники семинара озна-
комятся с немецким опытом про-
ведения финансового анализа,
обучатся современным методам
анализа баланса и оценки кредит-
ных рисков в условиях РБ.

Дополнительная информация —
по тел./факсу: 49-00-48,
тел.: 30-51-08.

Выставки

С 1 по 3 февраля в РВЦ (ул. Я. Купалы, 27) пройдет III Международная
книжная ярмарка, в которой примут участие более 300 экспонентов —
полиграфкомбинаты, книготорговые и издательские фирмы из РБ, РФ, дру-
гих стран СНГ, а также Германии, Польши, Чехии, Голландии, Румынии.

ПКФ "Макбел": (0172) 390-931.

С 30 января по 2 февраля в ВК "Минскэкспо" пройдет II Междуна-
родная специализированная выставка "Обувь-текстиль-одежда — 96".

ВК "Минскэкспо": (0172) 269-936.

Юбилейный аукцион под эгидой МФК

30 января в Гродно пройдет 50-й аукцион, организованный
в Беларуси при техническом содействии международных
консультантов.

На него приглашены посол США
в Беларуси Кеннет Д. Ялович, представители Мингосимущества,
властей Гродно, Гродненской обла-
сти, Минска и других городов.

Малая приватизация в форме от-
крытых аукционов началась в стране
29 сентября 1993 года в Бресте. За
два года под эгидой МФК на аукци-
онах в Бресте, Гродно, Орше, Мин-
ске, Кобрине, Сморгони, Новогруд-
ке, Лиде и Барановичах продано 180
объектов, что принесло местным
бюджетам более 30 млрд. рублей.

Гродно — второй город респуб-
лики, где аукционы начали прово-
диться регулярно. 24 марта 1994
года подписан договор о сотрудни-
честве города с МФК, а в мае про-
веден первый совместный аукцион.
К началу 1996 года в Гродно прива-
тизирован 81 объект городской ком-
мунальной собственности. Опрос
общественного мнения, проведен-

Дополнительная информация —
по телефону: (0152) 45-29-81 и в
МФК — (0172) 39-49-62.



Эффективность — под страхом...

(Окончание.
Начало на 1-й странице).

Увеличили выпуск продукции 559
промышленных предприятий (каждое
третье).

В выступлении отмечалось, что са-
мое худшее положение в 1995 году сло-
жилось в легкой промышленности
(спад производства вдвое), в машино-
строении и металлообработке (сниже-
ние на 21%). Выпуск товаров народно-
го потребления сократился на 25,8%.
Это значительное снижение не только
мешает улучшению торгового баланса с
Россией, но и лишает самого глав-
ного — традиционных рынков сбыта.

Устойчиво сохраняется положитель-
ное сальдо торгового баланса со стра-
нами дальнего зарубежья, которое состав-
ляет 249 млн. USD. Но с учетом торго-
вли с РФ сальдо отрицательное
(6,2 трлн. BRB).

Нарастающая лавина неплатежей
сводит на нет усилия по возобновлению
и росту производства. На 1 декабря
1995 г. дебиторская задолженность в
промышленности превысила 22,5 трлн.
рублей, кредиторская — 29 трлн. руб-
лей. Причем около 80% всей задолжен-
ности приходится на внутрисреспубли-
канские расчеты. За год это соотноше-
ние ухудшилось в 4 раза. На 1 декабря
1995 г. в промышленности насчитыва-
лось 200 убыточных предприятий, или
12%. Из них четвертая часть приходит-
ся на долю машиностроения и металло-
обработки.

По оценке вице-премьера, в целом
промышленность находится на этапе
неустойчивого движения к стабилиза-
ции, и необходимо распространить по-
ложительные тенденции отдельных "то-
чек роста" на всю промышленность и
ТЭК.

Призывая руководителей сосредото-
читься "на кропотливой работе" по вы-
полнению президентского задания,
В. Кокорев заявил, что правительство
обеспечит для этого постоянство эконо-
мических условий. Одна из предпосы-
лок — ослабление налогового пресса на
товаропроизводителей на 4,4%, преду-
смотренное проектом бюджета.

Будет продолжена практика взаимо-
зачетов. Кризис неплатежей, на взгляд
вице-премьера, разрешит участие во вза-
имозачетах бюджетной сферы и ТЭК.
По неплатежам в бюджет и за энергоно-
сители понадобятся отсрочки. Кроме
того, на уровне правительства и Прези-
дента следует договориться с РФ о рес-
труктуризации долга за энергоносители.
(По состоянию на 1 января 1996 г. гос-
предприятие "Белтрансгаз" должно за
нефть и газ более 600 млн. USD.)

Было заявлено, что во взаимозаче-
тах смогут участвовать лишь предприя-
тия, имеющие рост объема производ-
ства и сбыта продукции, сохранение
оборотных средств и снижение склад-
ских запасов. Финансовую помощь по-
лучат отдельные заводы, "которые ви-
дят выход из тупика и предпринимают
энергичные действия". Остальные жде-
т санация либо банкротство. В. Кокорев,
впрочем, отметил, что банкротство —
не панацея в решении проблемы непла-
тежей и надо пользоваться этим обо-
доустрым инструментом осторожно.

Сегодня разрабатываются програм-

ма импортозамещения, которая защи-
тит отечественного производителя, и
меры по снижению налогов с предприя-
тий-экспортеров, для поддержки кото-
рых создается специальный фонд.

Правительство попытается снизить
тарифы на энергоносители. В 1996 г.
цена природного газа путем длитель-
ных переговоров снижена на 5 USD и
сегодня составляет 48 USD на границе
из Беларуси. Соответственно предпола-
гается, что с принятием решения о пе-
реоценке основных фондов (с 1 апреля
либо с 1 июля) электроэнергия подеше-
вет на 3%, тепловая — на 5%. Хотя
сегодня уже цена тепловой энергии для
ряда областей снижена на 3-16%, в
частности, по Минску — на 12%.

Вице-премьер рассказал о проекте
постановления КМ об улучшении фи-
нансового состояния промышленных
предприятий и об условиях, на кото-
рых правительство пойдет на отсрочки
по погашению задолженности перед
бюджетом. Будет определен перечень
предприятий, которые нуждаются в та-
кой поддержке.

Оценивая ситуацию на крупнейших
заводах, В. Кокорев привел в пример
МТЗ. Надежд на то, что тракторный
самостоятельно заработает в ближай-
шие 3 месяца, нет. Ему, по расчетам
правительства, нужна очень большая
поддержка (около 60 млн. USD), что-
бы за год выйти хоть на какую-то реп-
табельность и завоевать рынки.

Выступающий обвинил в некомпе-
тентности маркетинговые отделы гос-
предприятий. Маркетинговые исследо-
вания, отметил он, должны определять
техническую политику, а требования
рынка — быть законом для предприя-
тия. Парадоксально, когда директор за-
являет, что у него есть заказчик, но у
того нет денег. Заказчиком может быть
только тот, кто имеет деньги!

Однако, несмотря на столь рыночные
формулировки, можно сделать вывод,
что совещание знаменует возврат к ко-
мандно-административным методам
управления экономикой. Управляемость
госектором понятия даже не как введение
госкапитализма, а как голое админи-
стрирование в традиционном советском
стиле. Только курс партии сменила воля
"бабки". Судя по всему, исполнитель-
ная власть собирает приказыми при-
вести предприятия к эффективности.

На этой неделе вновь выявились как
бы две ипостаси Президента: на встре-
че с немецкими деловыми кругами — за-
ботливый мудрый реформатор, радею-
щий о благе для инвесторов, на совеща-
нии в Кабинете министров — жесткий
администратор и сторонник плановой
системы, дающий разное подчиненным.
Это очень сильно повлияло на коман-
диров индустрии и на чиновников, ко-
торые вновь оказались перед зада-
чей — добиться прогресса и эффек-
тивности без всяких реформ, соблюдая
субординацию и колеблясь, как и
встарь, вместе с генеральной линией.

А впереди — обещающее быть не ме-
нее "судьбоносным" совещание по аг-
ропромышленному комплексу.

Павлюк БЫКОВСКИЙ,
Андрей ПОТРЕБИН.

Парламент

Выборы, возможно, продолжатся

В повестку дня парламента включен вопрос о назначении довы-
боров в Верховный и местные Советы.

Вопрос был поднят по инициативе
лидера коммунистической фракции ВС
Сергея Калыкина. До сих пор не смогли
прислужиться к работе более половины
городских Советов нового созыва. Там
некому утверждать бюджет, а значит,
исполнительная власть подталкивается
к нарушению закона — работать без
бюджета.

Включив назначение выборов в по-
вестку дня, парламентарии проявили
определенную смелость. Еще перед
проведением повторных выборов Пре-
зидент однозначно заявил, что, незави-
симо от их результатов, в ближайшие 5
лет подобных мероприятий он не до-
пустит. Здесь же депутаты замолчали
даже не на повторные, а на "потрой-
ные" выборы, да еще планируют их
назначить (со всеми вытекающими рас-
ходами) до ближайшей посевной, когда
село вновь потребует кредитов.

Кроме того, проявление депутатской
заботы о прекращении Советской

власти в центре и на местах не вполне
совпадает с направлением ряда прези-
дентских указов, упреждающих и лик-
видирующих ее оптом и в розницу. По-
этому, если при внесении вопроса в по-
вестку дня "против" проголосовали
лишь 17 человек, то при детальном его
рассмотрении следует ожидать попы-
ток близких к исполнительной власти
депутатов тему выборов "заговорить"
или снять.

Если самые долгие выборы все же
продолжатся, то проводить их, скорее
всего, будет уже новый глава Центриз-
биркома, поскольку прежний его пред-
седатель Александр Абрамович указом
Президента назначен заместителем ру-
ководителя Администрации Президен-
та и уже подал заявление спикера пар-
ламента с просьбой об отставке.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

Давайте рисковать и открываться

По определению внешних наблюдателей, Беларусь совершила чуть ли не подвиг, сумев в максимально короткий срок и, в принципе, без серьезных ошибок перейти на новую систему банковского учета и отчетности. Об успехе свидетельствуют и отсутствие критики в прессе, и январская зарплата, полученная теми, кто еще получает зарплату, и то, что Россия, например, пока только обсуждает возможность аналогичного шага.

Необходимость перехода на новый план счетов была продиктована, прежде всего, декларированной Беларусью стратегией на интеграцию в мировое хозяйство. Одна из причин, по которой западные эксперты часто просто не могли адекватно оценить состояние экономики нашей страны, в том, что в старой банковской системе они ничего не понимали: уж слишком много функций было "зашито" в отдельно взятом счете.

Преимущества нового плана, думается, сполна оценят и чиновники отечественных государственных управляющих институтов, объективно нуждающиеся в качественной статистической информации. Нацбанк, в частности, сможет, наконец, полноценно отслеживать операции сомнительного характера, что позволит ему оперативнее делать выводы и принимать меры.

Старый план счетов, ориентированный на бухучет как таковой, не был рассчитан на оперативный анализ банками характера собственной деятельности. Теперь же и у них появился инструмент, помогающий разобраться, "на каком свете" каждый из них находится. Качественное отличие нового плана от старого и в том, что финансовая деятельность в нем фиксируется на реальный момент времени, то есть доходы и расходы банка отражаются в текущем периоде и не могут переноситься на перспективу.

Итак, новый план впитал в себя основные принципы мирового учета: непрерывность, постоянство правил, раздельное отражение активов и пассивов, преемственность входящего баланса, приоритет содержания над формой, открытость и др.

Принцип открытости представляется одним из наиболее прогрессивных и демократичных для клиентов банков нововведений (если, конечно же, позиция банка "откроют" и для них), ибо в бухучете практически не остается двусмысленных или неясных для не-

искушенного человека мест. Указанным принципам следуют во всех цивилизованных странах, посредством чего эксперты разных государств понимают бухгалтерскую информацию однозначно.

Новый план более подробный. Балансовые счета теперь классифицируются по характеру операций, по видам контрагентов и степени убывания ликвидности; клиентам банковских учреждений открываются балансовые счета по видам деятельности, по признакам резидентства и формам собственности. Отдельное отражение банковских операций (таких, например, как расчеты посредством банковских пластиковых карточек) будет способствовать расширению спектра банковских услуг, ибо всякая новая услуга легко внедряется в систему (впрочем, как и удаляется из нее).

Столь быстрый переход на новый план счетов можно назвать большой удачей, поскольку он сопровождался значительным риском. Традиционно на такие радикальные шаги финансовый мир решается очень медленно и, как правило, оставляет определенный период параллельного сосуществования старой и новой систем бухучета.

Вряд ли стоит отдавать лавры почести Нацбанку (хотя он и проявил необходимую твердость в отношении тех, кто предлагал подождать полгодика), БМРЦ или эшелона коммерческих банков — сработала памятьная еще со времен Госбанка СССР старая записка монолита.

Начиная с 4 января Белорусский межбанковский расчетный центр приступил к обработке банковской информации в полном объеме. В таком напряженном режиме без ошибок не обойтись, посему уже заранее январь был определен как месяц опытно-промышленной эксплуатации новой системы.

Елена ФАЛЕЙ.

Льготы вместо забастовок

Совет профсоюза автосельхозмашиностроения провел заседание совместно с профсоюзами МТЗ, ММЗ, МАЗа, минских моторовозавода, подшипникового и завода шестерен.

Участие в нем премьер-министра М. Чигиря, председателя ФПБ В. Гончарика, заместителя министра промышленности В. Галко показало, что надо ждать не забастовок, а новых льгот госпредприятиям.

Иного тактического выхода никто не предлагал. Ситуация неблагоприятна: на 42 заводах коллективы по-прежнему в споре с администрацией, поскольку не выполнены декабрьские требования (ликвидировать долг по зарплате, обеспечить нормальную температуру в цехах). Пора заключать коллективные и отраслевые соглашения на год, а предприятия так и не работают в полную силу. Снижение номинальных зарплат (выплата за декабрь — 471 тыс. рублей по Указу № 483) привело к массовому недовольству.

Профсоюзы предложили правительству не ждать стихийных взрывов, а действовать. В частности, отменить Постановление КМ № 700 ("явной ошибкой" назвал его В. Гончарик) и пересмотреть порядок реализации Указа № 483. Предложено до 1 февраля пойти на отсрочку задолженности перед бюджетом для тех, кто вносит текущие платежи (в России дана такая отсрочка), продлить действие Постановления № 435 от 8 августа 1995 г.

Сообщив, что правительство не намерено разрушать промышленность, премьер дал понять, что судьба заводов зависит от способности продать продукцию, а не от умения просить льготы. Тем более что недоимка по платежам в бюджет на 1 января — 1 трлн. рублей, а долг перед бюджетниками — 1 трлн. 600 млн. Премьер обещал и впредь поддерживать заводы-гиганты, которые определяют социально-экономическую ситуацию. Каждый из них курирует вице-премьер (В. Долголев — "Горизонт", В. Гаркун — МТЗ, В. Кокорев — МАЗ). Обещано вернуться к порядку выплаты зарплат, к НДС на ввоз комплектации и сырья (МАЗ уже получил отсрочку по уплате таможенных пошлин на их ввоз).

Уже не ведя речь о забастовках, профактивисты обратились с просьбой к Президенту о встрече и наметили на февраль — март массовые митинги (если не договорятся с властью). Вместе с тем профкомы добиваются при заключении коллективных договоров на 1996 год предоставления программ выживания предприятий.

Андрей ПОТРЕБИН.

МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

СТУЛЬЯ КРЕСЛА
МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

ПОСТОЯННО
В САЛОНЕ

OMNIS

Минск, ул. Сурганова, 6,
(ст. М. Академия наук,
здание Ин-та Технической Кибернетики)
с 9.00 до 19.00
тел. 68 58 01, 68 55 22,
вднх, ул. Я. Купалы, 27

ПО САМЫМ НИЗКИМ ЦЕНАМ

Некоторые показатели социального и экономического развития РБ за 1995 год

	1995 г.	1994 г.
Изменение реального ВВП, %	-10,1	-12,6
Прирост объемов производства:		
промышленной продукции, %	-11,5	-17,1
продукции сельского хозяйства, %	-5	-14,9
товаров народного потребления, %	-25,8	-16
продовольственных, %	-22,6	-12,9
непродовольственных, %	-32	-20,3
Прирост:		
розничного товарооборота, %	-25	-11
платных услуг, %	-8	-13
объема инвестиций, %	-27	-11
Рост денежных доходов населения		
в среднем за год, раз	6,3	17,8
в течение года (декабрь отчетного года к декабрю предыдущего года), раз	2,9	17,3
Изменение реальных располагаемых денежных доходов населения (доходы за вычетом обязательных платежей и взносов, скорректированных на индекс потребительских цен) в среднем за год, %	-22,5	-18,1
Удельный вес денежных доходов населения в ВВП, %	58,3	61,6
Дефлятор ВВП (совокупный индекс цен), раз	7,5	20,7
Рост совокупной денежной массы, раз	2,6	19,9
Рост внутренних кредитов банковской системы, включая кредиты в инвалюте, раз	2,6	19
в том числе кредиты Национального банка, раз	2,6	13,3
Доходы государственного бюджета (без внебюджетных фондов), % от ВВП	30	36,8
Дефицит государственного бюджета, % от ВВП	-2,6	-3,5
Сальдо экспорта и импорта товаров и услуг, % от ВВП	-4,7	-13,3
Снижение обменного курса белорусского рубля по отношению к доллару США, раз	1,1	15,2

Сотрудничество

Пять главных аргументов

В пятницу 27 января состоялась встреча Президента Республики Беларусь Александра Лукашенко с представителями немецких деловых кругов.

В своем выступлении Президент РБ положительно оценил интенсивность и динамику развития белорусско-германского сотрудничества в последние годы, а также изложил свое понимание тех потенциальных преимуществ Беларуси, которые могут быть реализованы в дальнейшем.

Во-первых, это выгодное географическое положение Беларуси на континенте, в связи с чем она может выполнять роль своеобразного моста между Западом и Востоком, Севером и Югом. Данный аргумент если и не совсем банален, то принципиальной новизной не отличается. Со времени интенсивной эксплуатации пути "из варяг в греки" существенных географических открытий в Европе не было, географическое положение Беларуси не менялось, но от этого она получала гораздо больше вреда, чем ощутимой пользы. Впрочем, может та полнота власти, которой, несомненно, обладает Александр Лукашенко, поможет ему реализовать заветную мечту президента белорусских бизнесменов Владимира Карягина — превратить-таки Беларусь в Швейцарию.

Тем более что этому может способствовать (второй аргумент) наличие самой развитой на территории бывшего СССР инфраструктуры, включающей сеть железных, автомобильных, водных и воздушных магистралей. С этим утверждением также невозможно спорить, как и ответить на вопрос: если она беременна, то почему до сих пор не родила?

Но, по мнению Президента, если что и мешает реализации

имеющихся возможностей, то только не люди, которых в качестве квалифицированной и относительно дешевой рабочей силы имеется в достаточном количестве. При этом присутствует и значительный научно-технический потенциал. Вдобавок в последние годы в Беларуси сформирована психологическая атмосфера, благоприятствующая частной инициативе (третий аргумент).

Правда, в утверждении об априорной рыночной ментальности белорусов и сам Президент, и представители немецкой стороны внесли определенные коррективы, необходимость которых обусловили пережитками социализма в сознании. Все это вызвало живые ассоциации с недавним прошлым, когда мы преуспевали в искоренении необходимых для экономического здоровья предрасудков.

Впрочем, отдавая должное ментальности белорусов, Президент высоко оценил и черты немецкого национального характера, ввиду чего без особых натяжек можно было бы белорусов назвать и эсэновскими немцами.

Четвертый аргумент А. Лукашенко можно было бы считать самым сильным, если бы в нем оценка политической ситуации не превратилась над оценкой качества экономической среды. Действительно, положение в Беларуси, в отличие от других постсоветских регионов, можно считать относительно стабильным в политическом и социальном плане, однако потенциального инвестора волнуют не столько вопросы глобального характера, сколько конкретные

возможности ведения дела. А они сегодня таковы, что самой значительной гарантией от экспроприации служит только "честное слово" Президента. К сожалению, оно часто не способно защитить ценности от элементарного воровства.

Как кажется, Президент, понимая это, заявил, что важнейшим условием дальнейшего развития сотрудничества является взаимная выгода, гарантируемая высшим руководством республики (пятый аргумент). Для реализации одной из гарантий даже создана специальная комиссия по сотрудничеству, в которой намерен принимать участие и сам А. Лукашенко. По его словам, самая радикальная поддержка будет оказана любому проекту, экономической эффективности которого обоснована. Таким образом, будут окончательно преодолены бюрократические рогатки там, где они еще существуют.

Впрочем, выступающий тут же сделал принципиальное дополнение, которое можно свести к утверждению о том, что столь высокое внимание, проявляемое к иностранным капиталистам, не следует считать проявлением отчаяния, поскольку экономическая ситуация в стране надежно контролируется высшим руководством и о спасении экономики речь не идет. Только взаимовыгодные интересы определяют сам факт такого внимания.

После этого последовало категорическое сформулированное утверждение о недопустимости смешения бизнеса и политики, но, будучи главой государства, трудно, очевидно, удержаться от политических заявлений. В стиле "не посягать на принципы!" оно было сформулировано в отношении категорического неприятия Беларусью возобладавшей в Европе тенденции по распространению

НАТО на Восток. Далее последовала знакомая по эпохе "ленинской внешней политики" ссылка на армию, которая готова в любой момент отстоять рубежи. Однако она завершилась довольно неожиданным пассажем о возможности защищать иностранные, в том числе и немецкие инвестиции, при необходимости и силой оружия. Представляется, что это заявление не добавило энтузиазма бизнесменам. Тем не менее они хорошо отреагировали на шутку Президента, заявившего о возможности продать сотню-другую танков, которых немцы серьезно опасались в недавнем прошлом.

После этого последовало завершение в необратимости капиталистического развития в Беларуси, которое, однако, осуществляется "с умом" и не "лаборантами", как в некоторых сопредельных государствах. В этой связи можно отметить, что изложение собственного понимания системной трансформации экономики в данной аудитории, состоящей из бизнесменов новых и старых немецких земель, выглядело не совсем уместным ввиду принципиального различия подходов и масштабов сделанного в бывшей ГДР и в Беларуси.

Впрочем, представители немецкой стороны сочли нужным подчеркнуть, что в деловых кругах Германии действительно существует достаточно прочный интерес к сотрудничеству с Беларусью. Так, на данную встречу должно было прибыть 50 бизнесменов, приехало 70, а некоторым помешало это сделать причины чисто технического характера.

СКОТАНТИН
СКУРАТОВИЧ.

Обещания, претензии и соглашения

Об итогах визита представителей германских фирм рассказали на пресс-конференции министр ВЭС М. Маринич и посол ФРГ г-н Г. Альбрехт.

Они сообщили, что Министерство экономики ФРГ передало правительству РБ письмо, подтверждающее продление кредитной линии "Гермес" на 1996 год в сумме 100 млн. DM. Беларусь ускорит погашение долга по кредитам прошлых лет.

Делегация из ФРГ побывала в Кабинете министров, где премьер М. Чигирь обещал скорое введение права собственности на землю для иностранных инвесторов. Немецкие бизнесмены дали понять, что рост инвестиций ускорит только приватизация. Они высказали правительству РБ претензии по пограничным процедурам, по налогам (НДС), по пошлинам на ввоз оборудования, сырья и ряда товаров. Белорусская сторона сослалась на Таможенный союз с Россией, признав, что менять таможенный режим без согласования не может. И все же РБ наращивает ввоз из Германии материалов и промышленных полуфабрикатов: золотую проволоку для радиоэлектроники, например, дешевле купить там, чем в России.

Во время встречи шла работа в отраслевых группах белорусско-германского совета по экономическому сотрудничеству, а там давно готовились проекты, названные результатами этого визита. Так, подписан масштабный договор с концерном "Сименс" о сотрудничестве в энергетике, телекоммуникациях, выпуске медоборудования, автоматизации предприятий (БМЗ, ПО "Атлант"). Заключено соглашение между немецкими "Варта", "Бош" и "БелВАР": привлекается 9 млн. USD в уставный фонд СП по производству аккумуляторов для сельхозтехники и автомобилей, планируется инвестировать в него около 11 млн. USD.

Министерство транспорта ФРГ, видимо, поможет РБ модернизировать пограничный переход в Бресте — самое узкое место на пути германских товаров на Восток (Президент обещал немцам сделать Брест первой свободной экономической зоной).

Андрей ПОТРЕБИН.

Первый шаг

Международное сотрудничество

(Окончание. Начало на 1-й странице). пы, и именно Парламентская ассамблея СЕ (ПААСЕ) принимает окончательное решение о приеме той или иной страны в свой состав.

В ходе недавнего визита в РБ заместителя директора Политического департамента Совета Европы Жана-Луи Лорана и его встречи с Председателем ВС Семеном Шарепком были изложены условия приема в СЕ. В частности, одним из требований является активное участие постоянной парламентской делегации РБ в работе ПААСЕ и ее комитетов. Следующим шагом станет экспертиза белорусского законодательства и его совершенствование в соответствии с европейскими стандартами в области прав человека и

гражданских свобод, а также, возможно, присоединение Беларуси к ряду европейских конвенций. В связи с этим в течение года нашу страну посетят специалисты головных департаментов СЕ, включая главу этой организации. Ожидается также ответный визит в Страсбург спикера белорусского парламента.

По итогам этой работы экспертами СЕ, включая судей Европейского суда по правам человека, будет подготовлен доклад, который и станет основой для приема РБ в эту организацию.

Выгоды от вступления РБ в СЕ вполне ощутимы. Во-первых, этот шаг станет актом признания Беларуси как суверенного демократического государства, в то время как сегодня мы для Европы, по

словам В. Улаховича, — "темная страна". Во-вторых, Минск вполне может использовать Совет Европы в качестве международной трибуны и, например, с его помощью обратиться к мировому сообществу с просьбой об оказании более действенной помощи для ликвидации последствий катастрофы на ЧАЭС. В-третьих, уже сегодня СЕ реализует в Беларуси ряд культурных и научных программ, с принятием же РБ в СЕ эта помощь, вероятно, увеличится.

Кроме того, вступление Беларуси в СЕ, по-видимому, станет переломным событием в истории ее отношений с Европейским Союзом (ЕС). Напомним, что условием ратификации рамочного соглашения о партнерстве и сотрудничестве между ЕС

и РБ, подписанного еще в начале 1995 года, Европарламент поставил проведение свободных демократических выборов в Верховный Совет. Почти на год официальные контакты Беларуси с Евросоюзом были сведены к минимуму. Теперь же, учитывая большую взаимозависимость ЕС и Совета Европы, жесткая позиция Евросоюза в отношении РБ, вероятнее всего, существенно изменится. Во всяком случае, уже идет подготовка к визиту премьер-министра Михаила Чигиря в Брюссель для подписания Временного соглашения с ЕС о торговле, которое позволит смягчить дискриминационные меры союза в отношении белорусских экспортных товаров.

В политическом смысле вступление РБ в СЕ станет

ПОЛИТИКА



первым реальным шагом страны на пути ее интеграции в европейское сообщество. Причем не меньшую, а может, и большую заинтересованность в этом процессе проявляют сами европейцы, которые не скрывают, что одной из главных целей своей деятельности ставят "содей-

Справка "БР".

Совет Европы (СЕ) — политическая организация, объединяющая 39 государств (с учетом России, принятой 25 января этого года). Создан в 1949 году с целью защиты прав человека на территории стран-участниц, оказания помощи в проведении политических и законодательных реформ, обмен опытом в области защиты прав человека, развития местной демократии, образования, культуры, решения экологических проблем и т. д.

БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК № 4/1996

ствие осознанию европейской культурной самобытности, основанной на общечеловеческих и преобладающих над различиями культур". Именно СЕ призван осуществлять своеобразную культурную "экспансию" в страны Центральной и Восточной Европы, включая Россию, подготавливая таким образом почву для прихода туда капитала Евросоюза. Без Беларуси же, расположенной на рубеже между Европой и РФ, такая "экспансия" была бы затруднена.

Кроме того, если принятие России в действительные члены Совета Европы на нынешней сессии ПААСЕ после серии терактов на ее территории выглядит скорее как под-

держка реформаторов во главе с Б. Ельциным накануне президентских выборов и, возможно, как попытка надеть на Москву "поводок", то принятие Беларуси, не обремененной ни межэтническими, ни религиозными конфликтами, позволило бы СЕ предупредить возможные обвинения в применении "двойных стандартов". Достаточно сказать, что в компании с Беларусью из европейских государств — не членов СЕ остались лишь Босния и Хорватия — государства, в которых до последнего времени шла война.

Александр ПАТУТИН.

В рамках СЕ действует Парламентская ассамблея (ПААСЕ), в работе которой участвуют представители законодательных органов из 44 государств (в том числе США и Израиль, имеющих статус наблюдателей).

Штаб-квартира СЕ — в Страсбурге (Франция).

Беларусь с сентября 1992 года имеет в ПААСЕ статус специального приглашенного. Официальная заявка на вступление РБ в СЕ в качестве полноправного члена подана в марте 1993 года.

Россия

Когда в Москве не хватает кислорода, вспоминают Беларусь

Возможно новое обострение братской любви славянских народов. Дудаевские боевики подталкивают Бориса Николаевича к объятиям Александра Григорьевича.

Демократы: назад в СССР!

Фактический провал "первомайской" операции обострил внутриполитическую ситуацию в России (не говоря уже об ухудшении международного имиджа, что создало дополнительные сложности при вступлении в Совет Европы). Заявление Егора Гайдара о выходе из состава Президентского совета вызвало сверхмандраж у страстих коммунистического рванца представителей российской политической элиты, сделав их (первые с 1991 г.) сторонниками политической интеграции со странами бывшего СССР.

Глашатаям такой перемены настроений стала небезызвестная Галина Старовойтова (кстати, наполовину этническая белоруска), заявившая СМИ о желательности и даже необходимости начала законодательного оформления белорусско-российского конфедеративного союза. На другом берегу Атлантики пропагандой этой идеи среди западной элиты занимается известный русский политолог Александр Ципко, ведущий сейчас научную работу в одном из университетов США. Член Президентского совета г-жа Чумакова в интервью Radio Liberty размахивает жупелом коммунистической угрозы с энергией печально окончившего жизненный путь Роберта Макнамары, заранее оправдывая возможность применения мер, расходящихся с действующей российской Конституцией...

Такому целенаправленному расшатыванию конституционного поля со стороны тех, кто по всем законам жанра должен отстаивать идеалы демократии и прав человека, может быть одно-единственное объяснение — в недрах кремлевского режима "выскапывают" достаточно резкие телодвижения.

С панславизма — хоть шерсти клоч

Московский политический бомонд обсуждает выпадение из "ельциновской обоймы" "последних могикан" либерально-прозападного направления: г-д Гайдара, Ковалева, Козырева и Чубайса. Причины понятны — весьма чуткий к импульсам электората российский Президент начал избирательный забег с попытки оседлать леводержавнического коня, что не могло не способствовать реанимации покинувшей в последние месяцы политическую авансцену идеи российско-белорусской конфедерации.

Подоплека этого процесса довольно проста. Потеря голосов "твердых гайдаровцев" угрожает Борису Николаевичу невыходом во второй тур президентских выборов. Следовательно, до прояснения политической обстановки было бы неплохо оттянуть сроки проведения выборов.

Относительно благовидных предложениям для нарушения ранее данных обещаний могут быть только, резкое

обострение ситуации на Северном Кавказе и необходимость проведения ряда законодательных процедур по образованию "РосБела". Если первый вариант угрожает непредвиденными осложнениями (что даст лишние козыри политическим противникам и ухудшит международное положение России), то второй создаст возможности для приобретения имиджа Ивана Калиты II. Даже если выборы отсрочить и не удастся, то на гребне эйфории панславизма можно будет отыграть те же 4-6% голосов, потерянных из-за ухода "Егора и его команды".

Зюгановцы: тоже, но попозже

Соответственно, противниками инспириции белорусско-российского объединения могут выступить "яблоковцы" и "демвыбороссы" (которые, за неимением лучшего, поддержат кандидатуру г-на Явлинского) и, как это ни парадоксально, "зюгановцы". КПРФ, явно находящаяся на подъеме, не заинтересована в отсрочке выборов даже по причине, соответствующей ее программным заявлениям и, как можно предположить, выскажется в том смысле, что объединение с "младшей сестрой" станет делом номер один для Президента России тов. Зюганова.

КРО, скорее всего, займет выжидающую позицию. "Лебедевцы" достаточно ясно понимают, что реальные шансы у их кандидата появятся только в случае выхода во второй тур вместе с Ельциным (или его дублером Черномырдиным). Поэтому они объективно заинтересованы в некотором упорочении позиций теперешней власти.

"Жириновцы" должны поддержать объединительную инициативу. Не имея реальных шансов на успех, Владимир Вольфович постарается вырвать максимум обещаний от власти, придерживаясь за свою косвенную лояльность, при этом показывая изю всех сил, что главным-то интегратором славян является он сам. Принцип простой — а вдруг кривая вывезет? В русской истории и не такое случалось...

В качестве крайнего кремлевских стратегия разрабатывается вариант, согласно которому Борис Николаевич снимает свою кандидатуру. Виктор Степанович, как "человек с чистыми руками", вступает в переговоры с Гайдара, Хакомадой, Борисом и Святославом Федоровыми и т. д. Но, зная амбициозность Ельцина, отказавшегося ради надлежащей физической формы даже от своего любимого напитка, в такое верится с трудом.

Поперед батьки в рай

Запланированный визит г-на Примакова в Минск (первый в новом качестве министра иностранных дел РФ) может дать ответ на некоторые вопросы уже в самом ближайшем времени.

В случае приведения "интеграционного" плана в действие белорусские правящие круги попадут в довольно шекотливое положение. С одной стороны, Минск усилит свою позицию по "долговому" вопросам, но с другой — окажется в чересчур сильной политико-экономической привязке к ельцинско-черномырдинскому клану.

Осторожную позицию вынуждены будут занять и такие борцы за славянское единство, как ПКБ. Кроме естественной комсомольской солидарности со своими российскими единомышленниками, трезвым головам из ЦК не нужно объяснять, что до тех пор, пока продолжается вооруженная стадия российско-чеченского конфликта, набирать на конфедеративном референдуме даже от "принявших участие" 50% голосов "за" будет достаточно проблематично.

Не нужно также забывать и о достаточно ярко выраженной государственнической позиции аграрной фракции, свидетелем чего являются неоднократные "незалежнички" заявления г-на Шарепского. Председатели колхозов за последние годы отучились быть мальчиками для исполнения приказов и ездить в "белокаменную" за руководящими указаниями московских бонз явно не пожелают. Тем более что влияние их российских коллег упало, и на роль проводников по московским коридорам власти они уже не тянут.

Вряд ли при такой ситуации упустят свой шанс "гражданские" и непропрезидентские индигенты эсдовского союза, мечтающие перетянуть в свои ряды прагматичную часть низовых структур БНФ и "национально-свободную" (нервнодушной к политике, в отличие от купно-продажного большинства) молодежь. Для этих политических субъектов будет слишком большой политической благотворительностью дать возможность г-ну Позняку со товарищи в очередной раз под лозунгами типа "Народный фронт зауседа казау прауду" собрать многотысячные митинги. Нарождающаяся белорусская элита, по идее, должна использовать возможную конфедеративную встряску как идеальную возможность быстрой монополизации БНФ как выразителя белорусской национальной идеи...

Небезынтересно спрогнозировать и возможную позицию А. Лукашенко. С одной стороны, Александр Григорьевич должен будет ощутить себя в малоприятной роли репродукционера, присутствующего при регистрации своего чада как законного плода любви совсем другого батьки. С другой стороны, если белорусский Президент сможет подавить вполне понятную ревность, имеет смысл "под шумок" выторговать у Бориса Николаевича почти неограниченный доступ к российским государственным СМИ. И вот уже тогда!.. Но это уже тема для совсем другого прогноза.

Вадим АЛЕКСАНДРОВИЧ.

Гангукан для партии власти

Отставки членов Президентского совета накануне окончания регистрации кандидатов на пост президента России вносят интригу в вопрос: кто станет кандидатом от партии власти?

Чтобы проанализировать операцию по "освобождению" заложников в селеении Первомайское, необходимо вернуться к реакции властей и общественности на события в Буденновске.

Тогда главными действующими лицами стали премьер Черномырдин и руководитель террористов Басаев. Цели, которые обе стороны ставили перед собой, были достигнуты. В Грозном возобновились (хотя и не на продолжительное время) переговоры, а заложники были освобождены почти без потерь.

За все время телевизионных "спецвыпусков" о трагедии в Первомайском Президент Ельцин так и не появился на телевизионном экране со своими комментариями или заявлениями. Все это время "на арене" находился премьер Черномырдин. На вопросы журналистов: "Что по этому поводу думает Президент?" — следовал ответ: "Президент в курсе происходящего".

Создается впечатление, что информационный вакуум вокруг этой видной политической фигуры был создан преднамеренно. На электорате необходимо было опробовать иную концепцию освобождения заложников, на этот раз силовым методом. Не зная заранее, чем может закончиться заведомо рискованный эксперимент, необходимо было в случае неудачи не дать "засветиться" на этой операции всем возможным кандидатам на пост президента от партии власти.

Сама войсковая операция в Первомайском, проведенная при поддержке авиации и артиллерии, не выдерживает критики ни по одному критерию.

Во-первых, цель, поставленная изначально, — устроить в Первомайском, несмотря на возможные жертвы среди заложников, показательную "братскую могилу" для террористов — была успешно провалена. Мало того, последним удалось вырваться из тройного окружения вместе с частью заложников, сохранив при этом главный раздражитель — Радугу.

Во-вторых, кровавая бойня, преднамеренно устроенная на земле Дагестана, вряд ли добавила популярности федеральным властям в глазах национальных субъектов РФ.

Игнорирование ценности отдельной взятой человеческой жизни — весьма характерный показатель степени цивилизованности нынешней российской власти. Более всего это продемонстрировала сама война в Чечне, которая фактически ведется не против Дудаева, а против чеченского народа. В недавнем телешоу, устроенном спецслужбами России после "взятия" Первомайского, один из наиболее приближенных к Ельцину людей — руководитель ФСБ Барсуков — позволил себе высказывание, которое в любой другой стране поставило бы крест на политической карьере лидера любого масштаба:

"Чеченец может или убивать, или грабить, или воровать". Из этого следовало логическое продолжение: "Лучший чеченец — это мертвый чеченец".

Война в Чечне уже давно стала своеобразным водоразделом в политической среде и рядах российской интеллигенции. Притом, что вроде бы никто не выступает за ее продолжение, методы разрешения этого политического конфликта абсолютно полярны. Именно этим и объясняется цепь отставок наиболее заметных фигур в Президентском совете — Отто Лашиса, Егора Гайдара, Сергея Ковалева...

Понятно, что ни один из этих людей не станет поддерживать Ельцина на предстоящих президентских выборах. Вообще, кандидатура от демократического блока пока что не просматривается. Фигура Явлинского в глазах избирателя может ассоциироваться не просто с "ЯБЛОКОМ", а с красным, хоть и неспелым, яблоком. Из возможных кандидатов на этот пост от различных политических сил лишь два человека имеют должный управленческий опыт: Черномырдин и генерал Лебедь. При этом опыт последнего скорее применим для управления армией, чем страной.

Российским социологам еще предстоит выяснить, какой из вариантов разрешения ситуаций, связанных с захватом заложников, нашел поддержку у российского избирателя. Не исключено, что именно данный рейтинг и определит окончательно кандидатуру от партии власти: Ельцин или Черномырдин. В случае выхода на предвыборную орбиту Виктора Черномырдина предстоит не менее сложная процедура согласования единого кандидата от демократических сил.

Особо хотелось бы остановиться на освещении последних событий электронными средствами массовой информации России, которым в предвыборной гонке предстоит ведущая роль по раскрутке претендентов на президентский пост.

Телекомпания ОРТ, несмотря на то, что лишь половина ее акций принадлежит государству, продемонстрировала полную пропрезидентскую позицию, тиражируя самые нелепые небылицы и сказки, придуманные пресс-службами силовых структур. Российский канал проявлял в этом меньшее рвение, но тем не менее не всегда говорил правду. Лишь НТВ в своих репортажах старалось представить объективную информацию, но и ей не всегда удавалось отделить факт от комментария.

Таким образом, у партии власти уже есть значительный гандикап перед остальными участниками сражения за президентское кресло.

Александр ГАЛЬКЕВИЧ.

Финансовая хроника

На текущую неделю намечено очередное заседание совета Ассоциации белорусских банков. Банкиры планируют продолжить обсуждение проекта "Основных направлений денежно-кредитной политики на 1996 год". (Кстати, во вторник перед парламентариями с докладом об "Основных направлениях..." выступит и. о. председателя правления Нацбанка Николай Кузьмич). Другая проблема, волнующая сегодня банковское сообщество, — проникновение на отечественный рынок иностранных банков, финансовых институтов. Вполне возможно, что уже в ближайшем будущем белорусские банкиры поставят вопрос о необходимости принятия моратория (по примеру России) о запрете на регистрацию в Беларуси иностранных банков.

Совет АББ на минувшей неделе направил в Нацбанк подготовленные юристами комбанков предложения о внесении изменений в действующее положение о порядке применения НБ РБ экономических санкций. Совет АББ считает необходимым зарегистрировать положение в Минюсте РБ.

На прошлой неделе в Нацбанке состоялось совещание руководителей банков, на котором обсуждался вопрос о проведении республиканского взаимозачета (который планируется на 10 февраля), а также проект инструкции о порядке обязательной продажи инвалютных поступлений на счета субъектов хозяйствования РБ.

До сведения комбанков доведено письмо, в котором регламентирован порядок размещения Нацбанком кредитов на аукционной основе. Ориентировочные объемы кредитов, выделяемых банкам через аукционы, говорится в документе, определяются "Основными направлениями денежно-кредитной политики" на соответствующий год и ежеквартально уточняются исходя из задач регулирования ликвидности денежного рынка. Кредиты предлагаются на срок до трех месяцев и выдаются под залог ценных бумаг, указанных в лоббардном списке НБ. Документ "намекает" и на то, что к участию в аукционе должны допускаться лишь самые дисциплинированные банки.

Совет директоров НБ установил следующий порядок ввоза и вывоза расчетных билетов НБ и наличных рублей РБ резидентами и нерезидентами Беларуси: ввозить и вывозить белорусские деньги можно на сумму, не превышающую 500 МЗП, установленных в РБ. Ввозить и вывозить наличные рубли РБ можно на сумму не превышающую 500 минимальных окладов, установленных в РБ.

Руководство Белпромстройбанка представило в Администрацию Президента программу реформирования банка, предусматривающую значительное увеличение в УФ доли государства.

Нацбанк установил для АСБ "Беларусбанк" лимит открытой валютной позиции по мягкой валюте — по длинной позиции в размере 250 млрд. BRB, что, по мнению менеджеров АСБ, позволит им в ближайшие полгода заработать гарантированный доход за счет передачи в доверительное управление ресурсов банка в Сбербанк России и покупки у него государственных ценных бумаг РФ. Доход планируется получить в рамках действующего в России валютного коридора в 100-110% годовых.

Как сообщает БелаПАН, заключено Генеральное соглашение о финансировании проектов в рамках швейцарской правительственной линии между БелВЭБом и банком Union Bank of Switzerland (Швейцария). Размер кредитной линии составляет 28 миллионов швейцарских франков и выделяется под импорт товаров в РБ. В качестве обеспечения кредитной линии выступают гарантии белорусского правительства. Приоритетными для финансирования будут являться проекты, направленные на развитие экспортно ориентированных технологий.

Кабинет министров РБ принял постановление, в котором счел необходимым "принять предложение МИДа РБ о заключении соглашения между правительством РБ, Нацбанком РБ и правительством Казахстана, Нацбанком Казахстана о мерах по обеспечению взаимной конвертируемости и стабилизации курсов BRB и казахского тенге".

Нацбанк разъяснил в письме комбанкам, что требования по соблюдению банками предельного размера привлеченных межбанковских кредитов не распространяются на кредиты, полученные филиалами от головных банков, банков-нерезидентов, МВФ, МБРР под гарантию правительства РБ. В отчетности, представляемой Нацбанку, эти кредиты отражаются обособленно и не регламентируются 100% размером собственного капитала.

Разместить информацию в рубрике "Финансовая хроника" можно по телефону: (0172) 25-36-01, факс: (0172) 25-36-04.

Состояние финансового рынка РБ на 26.01.1996 г.						
Валюта	Курс НБ РБ	Итого МВБ	Курс обмена нал. валюты в КБ		Внебанковский рынок	
			покупка	продажа	покупка	продажа
USD	11.500	11.500	11.500-11.600	11.900-12.000	11.800	12.200
DM	7.783,42	8.000	7.700-7.800	8.150-8.200	—	—
RUR	2,44	2,44	2,35-2,40	2,50-2,55	2,44	2,52
KRB	0,065	0,063	—	—	0,063	0,067

Служба информации ассоциации RONAS.
Телефоны: 32-87-15.

Японский опыт управления финансами

Размещение свободных денежных средств предприятий

СЭКАЙ
ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

(0172) 33 46 53



Уставные фонды

У рубикона: надо выбирать

На заседании правления Нацбанка, запланированном на текущую неделю, предполагается рассмотреть вопрос, являющийся для банков намного более важным, чем события, происходящие в последнее время на валютном рынке республики и привлекающие к себе пристальное внимание прессы. Правление должно решить судьбу банков, не набравших к 1 января положенных 2 млн. ECU уставного фонда.

Вопрос чрезвычайно важный и деликатный. По состоянию на 1 января 1996 г. в Беларуси действуют 40 комбанков, из них 32 — АО (в том числе 10 — закрытого типа), 5 — в форме ООО; 1 частный банк и 2 филиала иностранных банков. Из этого числа лишь 18 банков (по данным на 15 января) смогли выполнить норматив Нацбанка по формированию УФ. Многим из тех, кто не смог уложиться в предложенный график, вряд ли удастся осуществить это в ближайшее время.

Ситуация в банковской сфере Беларуси, сложившаяся к настоящему моменту, отнюдь не способствовала развитию небольших банков. Благодаря событиям последних месяцев они оказались в своего рода тисках.

С одной стороны — Нацбанк, постоянно ужесточающий свои требования. Среди последних требований можно назвать: повышение нормативов платежеспособности и ликвидности; введение нового плана счетов, при котором завуалировать банковские проводки (что делалось ранее) крайне сложно; повышение размеров отчислений в резервный фонд НБ; ограничение

возможностей для работы на валютном и межбанковском рынке и др.

С другой стороны, отчетливо прослеживается политика концентрации банковского сектора в одном гигантском (для Беларуси) банке, проводимая руководством нашего государства и близкими к нему предпринимательскими кругами. Для этого был осуществлен целый комплекс мероприятий: объединение Сбербанка и Беларусбанка, перевод в эту новую структуру счетов бюджетных организаций, позволивший АСБ "Беларусбанк" из постоянного покупателя ресурсов на рынке МБК превратиться в крупнейшего их продавца.

В потоке этих событий интерес и сам факт существования мелких и средних банков как бы отходит на задний план. Не до них. Плановое ужесточение условий существования банковских учреждений, да и всей предпринимательской среды в республике привело к падению интереса представителей крупного и среднего бизнеса, являющихся основными акционерами банков, и к поддержанию последних "на плаву". За последние

два года при безусловном росте цен на все самые стабильные являются цены на акции наиболее удачливых комбанков; акции других при этом только падают в цене.

Однако и в этих, с каждым днем ужесточающихся, условиях небольшие банки продолжают работать, получая прибыль. Какую же судьбу готовит им ближайшее заседание правления Нацбанка?

Наблюдатели предсказывают, что главный банк республики останется верен своим обещаниям и ситуация будет развиваться согласно проекту "Основных направлений денежно-кредитной политики РБ на 1996 год", где записано, что "банки, не обеспечившие минимальных требований к уставному фонду, преобразуются в кредитные учреждения или ликвидируются". Вероятность подобного развития событий возрастает и в свете позиции АСБ "Беларусбанк", которая обычно отождествляется с мнением Президента. Возрождение административно-командной системы в банковской сфере, чем занимается в последнее время исполнительная власть, требует максимального упрощения структуры банковской системы, и место для неких крупных банков, которые в наибольшей степени являются коммерческими в силу своей удаленности от государства, тут явно не предусмотрено.

Таким образом, двум из каждых трех банков грозит ликвидация или преобразование в кредитные учреждения. При этом механизм осуществления второго варианта весьма туманен. Пока неясно, каким обра-

зом будут производиться подобные преобразования: изменится правовой статус или будет сужен круг операций банка. В последнем случае вполне вероятно, что у небольших банков сохранится возможность восстановить свой полноценный статус, и подобное компромиссное решение будет наилучшим для всей банковской системы, а не только для отдельных ее субъектов.

На прошлой неделе пресс-служба НБ сообщила, что правление Нацбанка намерено рассмотреть индивидуальный график увеличения УФ, и только после этого будет приниматься определенные решения по каждому конкретному банку. Таким образом, к Корпобанку, имеющему среди учредителей церковную организацию, благодаря которой ему уже продлен срок формирования УФ, могут присоединиться еще несколько банков, которые смогут убедить НБ и исполнительную власть в возможности быстрого достижения установленных показателей или же в полезности и необходимости своего существования. Здесь крайне сложно избежать злоупотреблений: весьма ответственное решение зависит от узкого круга высокопоставленных чиновников. В этом контексте хочется пожелать руководству Нацбанка не попасть под давление извне и подойти к решению этого вопроса с позиции пользы, в первую очередь, для экономики республики.

Анатолий ТАРАХОВИЧ,
Александр ВАСИЛЕВИЧ.

Опасения не подтвердились

В конце минувшей недели Белорусское телевидение и радио сначала выпустили в эфир, а после неоднократно опровергали со ссылкой на Нацбанк информацию агентства "Интерфакс", касающуюся "Инфобанка", банка "Белбалтия" и минского филиала украинского банка INKO.

Информация вызвала у части вкладчиков беспокойство о судьбе этих банков. Нацбанк же в своем пресс-релизе разъяснил, что никаких санкций к ним применять не собирается, что все три банка являются платежеспособными и ликвидными. Действительно, по каналам "Интерфак-

са" прошла информация, которая могла вызвать определенное разнотечение в банковских кругах. Однако упомянутое сообщение было подано логически не совсем точно из-за технической оплошности (о ее случайности говорит мировая известность агентства "Интерфакс", которую ему удалось приоб-

рести всего за пять лет существования).

Вместе с тем абсолютно беспочвенными являются попытки оценить эту информацию как преднамеренную дискредитацию банковской системы Беларуси. Глубинная причина происшедшего в другом. Объективную и неискаженную картину ситуации в банковской сфере возможно создать лишь при условии активной информационной поддержки самих же банков.

Елена ЛАЗАРЧУК, "Интерфакс".

Кросс-курсы валют на 22 января 1996 г.

Валюта	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,515	2,235	7,639	2407	160,2
доллар США	0,660	1	1,475	5,042	1589	105,7
нем. марка	0,447	0,678	1	3,418	1077	71,68
фр. франк	1,309	1,983	2,926	10,0	3151	209,7
итал. лира	0,042	0,063	0,093	0,317	100,0	6,656
яп. иена	0,624	0,946	1,395	4,768	1502	100,0
ECU	0,824	1,249	1,843	6,298	1984	132,1

фр. франк — 10, итал. лира — 100,00, яп. иена — 1000,00.

СКВ-gaigжест

Споры по бюджету в США и спекулятивный подъем биржевого курса американской валюты на позапрошлой неделе вывели кривую роста на критический уровень, после чего доллар упал на торгах Лондонской биржи 22 января с 1,479 DM до 1,4755 DM. Это падение не смогло предотвратить положительная оценка существующих позиций, данная на встрече министров финансов стран большой семерки 20-21 января в Париже. Доллар понизился и по отношению к фунту стерлингов с 1,510 USD до 1,5149 USD, однако поднялся по отношению к японской иене с 105,4 Y до 105,7550 Y.

Одним из факторов сдерживания роста американской валюты явился успех немецкой марки — ее курс укрепился по отношению к основ-

ным евровалютам после заявления президента Бундесбанка Ханса Тайтмайера о том, что очередное сокращение процентных ставок последует не так скоро, как этого ожидали на бирже, и будет зависеть от данных по денежной массе M3. Марка выросла на торгах 22 января с 3,413 FFg и 1,072 L до 3,418 FFg и 1,077 L.

Аналитики считают, что высказывания, прозвучавшие на встрече стран большой семерки, вряд ли выльются в конкретные действия в поддержку USD. Скорее всего, спад его курса во многом обусловлен чисто техническими причинами, и сразу же после окончания парламентских баталий вокруг бюджета США можно ожидать очередного повышения.

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА **fico**

ПРОФЕССИОНАЛЬНО ОСУЩЕСТВЛЯЕТ

- ⇒ ПРИВАТИЗАЦИЮ ПРЕДПРИЯТИЙ
- ⇒ ОЦЕНКУ СТОИМОСТИ ИМУЩЕСТВА
- ⇒ ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ
- ⇒ РАЗРАБОТКУ БИЗНЕС-ПЛАНОВ

Минск, ул.Кирова, 7 (г-ца "Свислочь"), к.507

"ФИКО - Консалт"
тел.(0172) 20-41-39
факс(0172) 20-48-51

ДЛЯ ТЕХ, КТО НАУЧИЛСЯ РАБОТАТЬ

ПРОДАЖА СО СКЛАДА и поставка под заказ в течение 5 недель комплексного мебельного оборудования для банков и офисов (производство Германии, Италия).
ДА! Завтра Вы можете работать за этим рабочим местом (система DIN).

...Если сегодня Вы оплачиваете заказ.

Стол-приставка круглая	\$ 197
Рабочий стол 160x80	\$ 239
Ролликовый контейнер 45x52 (4 отделения)	\$ 298
Стол ролликовый с подлокотниками	\$ 115
Стол ролликовый	\$ 92
Стол-приставка 110x49	\$ 156
Подвесной контейнер 21x39x21H	\$ 66
Угловой сектор 90°	\$ 95
Рабочий стол 140x80	\$ 226
Контейнер 45x52 для подвесной регистрации	\$ 262
Шкаф для документов	\$ 429
левая секция со стекл. дверцами 90x47x135H	\$ 203
центральная секция 45x47x135H	\$ 322
правая секция 90x47x135H	\$ 322

АСПЕКТ Тел. (0172) 753-525, 753-652

Мы рады видеть Вас в нашем офисе, расположенном по ул. Стебенева, 20 (район АВТОВАЗА, первый поворот направо по ул. Серова, институт БелНИИагроэнерго, 2 этаж, левое крыло)

Грабёж на большой дороге

ПРИБЫЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ МОЖЕТ ПРЕКРАТИТЬ СВОЕ СУЩЕСТВОВАНИЕ ИЗ-ЗА ПРАВОВОГО НЕПРИЗНАНИЯ В БЕЛАРУСИ ЛИЗИНГА

С 1992 года концерн активно взялся за модернизацию подвижного состава путем привлечения иностранных инвестиций в экономику в форме лизинга конкурентоспособных на международном рынке автомобилей и прицепов. Как без гарантий государства и банков специалистам удалось привлечь иностранные инвестиции и получить отвечающий европейским стандартам подвижной состав через заводы-изготовителей ("Мерседес-Бенц", "Шмиц", "Блумхард" и др.), — своего рода экономического феномена.

Объемы привлеченных только по концерну кредитов в форме лизинга — 13,7 млн. немецких марок — можно сравнить, считают специалисты, с выполнением отдельной государственной программы. Благодаря лизингу концерн смог закрепиться на международном рынке транспортных услуг — создать в Польше, Германии и России предприятия системы "Белмагистральавтотранс" со 100-процентным белорусским капиталом.

Однако, прибегнув к спасительному лизингу, автомобилистам, по существу, пришлось работать в правовом вакууме: законодательство Беларуси до сих пор не признала такую экономическую категорию, как лизинг.

Лизинговые контракты концерну пришлось заключать при отсутствии соглашения РБ с Германией об избежании двойного налогообложения доходов и имущества. Руководство валилось соглашением СССР и ФРГ от 14 марта 1981 года, согласно которому концерн рассматривал лизинговые платежи как "денежные суммы, выплачиваемые за продажу, использование или предоставление права пользования промышленного, торгового или научного оборудования" (ст. 9 указанного соглашения), а также, в соответствии со ст. 11, п. 4, — "доходы, получаемые от продажи имущества", и со ст. 17 — "все другие виды доходов облагаются налогом только в том договаривающемся государстве, резидентом которого является лицо, отчуждающее имущество или получающее доходы". То есть, считают специалисты, в данном случае налог должен был уплачиваться по месту нахождения иностранного юридического лица.

Три года налоговые органы не обращали внимания на взимание налога на доходы иностранных юридических лиц. Когда же в мае 1995 года получили указание о проверке на автотранспортных предприятиях налога на доходы иностранных юридических лиц, не связанных с деятельностью в РБ, отнесли лизинговые плате-

жи к арендным.

Анализ заключенных лизинговых договоров показывает, что структура лизингового платежа выглядит примерно так:

затраты на приобретение лизингового оборудования	86%
банковский процент за кредит, взятый для приобретения лизингового оборудования	7%
расходы по страхованию	4%
маржа лизинговой компании	3%

Конечно же, иностранные инвесторы подвергли обструкции методику расчета такого налога, который в несколько раз превышает их доход. Иначе считает налоговая инспекция: этот налог должен заплатить предприятие, выплачивающее доход иностранному юридическому лицу. Белорусские же транспортники видят в этом нарушение ст. 10 закона о налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций, где законодатель однозначно указывает, что налогом облагается доход иностранного юридического лица, только выплачивается он по месту образования. Кроме того, источником уплаты этого налога может быть только прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия. В период лизинга рентабельность предприятия находится на уровне 3-6%, поэтому очевидно, что финансовое состояние предприятия не позволит уплатить этот налог. И если налоговая инспекция будет настаивать именно на этой методике расчета (15% платежа), то все предприятия лизингополучатели станут банкротами.

Отдельного внимания заслуживает требование налоговых органов по уплате наряду с 15-процентным налогом штрафных санкций и пени за период с 1992 года. В который раз предпринимается попытка подправить несовершенное законодательство ведомственным нормативным актом обратного действия.

Расторжение лизинговых контрактов и возврат оплаченного (более 70%) подвижного состава приведет к оттоку инвестиций из республики, подрыву доверия иностранных инвесторов к национальным транспортным компаниям и государству в целом. Экономика, как и природа, не терпит вакуума. Место белорусских транспортников не только в Европе, РБ также займут иностранные транспортные компании. Нас же ожидает массовая безработица среди автомобилистов. Потерять завоеванное положение из-за некомпетентности отдельных ведомств можно быстро, на восстановление же утраченных позиций уйдут годы.

■

Предприятия концерна "Белмагистральавтотранс" осуществляют международные автомобильные перевозки грузов. После распада Союза это направление экономики республики практически пришлось создавать с нуля. Чтобы приобрести конкурентоспособный и отвечающий мировым стандартам подвижной состав, который сегодня производится только в странах Западной Европы, у концерна не оставалось иного пути, кроме одного, — обратиться за помощью к лизингу и иностранным инвесторам.

Расчет платежей при использовании транспортных средств на перевозках грузов в страны Западной и Восточной Европы

I. Работа лизинговых автомобилей РБ на международных перевозках	
Количество единиц подвижного состава	1.000
Среднедневная ставка на 1 круг рейс	4.500 USD
Количество рейсов, выполненных лизинговыми автомобилями (в год)	18.000
Общий объем доходов от работы лизинговых автомобилей на международных перевозках:	
в год	4.500 USD x 18.000 = 81.000,0 тыс. USD
в месяц	6.750,0 тыс. USD
Прибыль от международных перевозок:	
в год	81.000,0 x 30% = 24.300,0 тыс. USD
в месяц	2.025,0 тыс. USD
II. Платежи и налоги от работы лизинговых автомобилей:	
1% поддержки сельхозпроизводителей:	
в год	810,0 тыс. USD
в месяц	67,5 тыс. USD
1% в фонд вневедомственного жилья:	
в год	801,9 тыс. USD
в месяц	66,8 тыс. USD
Дорожные фонды:	
1%	
в год	793,9 тыс. USD
в месяц	66,2 тыс. USD
2%	
в год	1.587,8 тыс. USD
в месяц	132,3 тыс. USD
Налоги на ФОТ:	
водителей	
в год	2.764,8 тыс. USD
в месяц	230,4 тыс. USD
Налоги на прибыль:	
в год	7.290,0 тыс. USD
в месяц	607,5 тыс. USD
Налоговые отчисления от работы лизинговых платежей:	
в год	14.048,4 тыс. USD
в месяц	1.170,7 тыс. USD
III. Налог на доходы иностранных юридических лиц по лизинговым платежам (15%)	
Среднемесячный лизинговый платеж	
за 1 автопоезд	3.950 USD
Всего платежей:	
в месяц	3.950 x 1.000 = 3.950,0 USD
в год	3.950,0 x 12 = 47.400,0 тыс. USD
Налог в размере 15% составил:	
в месяц	592,5 тыс. USD
в год (1995 г.)	7.110,0 тыс. USD

Забыли принцип "не навреди"

На вопросы корреспондента "БР" о сложившейся ситуации в концерне "Белмагистральавтотранс" отвечает президент Белорусской ассоциации международных перевозчиков, генеральный директор концерна Николай БОРОВОЙ.

— В то время, когда во всех отраслях экономики продолжается падение производства, международно-транспортные услуги представляют сектор, который успешно развивается в основном за счет перевозок транзитных грузов.

Возможность поддержания тенденций обуславливается многими факторами. Однако главный из них — инвестиции, то есть политика автотранспортных компаний по приобретению конкурентоспособного подвижного состава по лизингу. Ведущие лизинговые автомобилестроительные фирмы Западной Европы при осуществлении лизинговых операций, как правило, требуют гарантий авторитетных банков. Поскольку в тот период ни наше государство, ни наши банки не могли кредитовать подобные выгодные для Республики Беларусь сделки, концерн проявил инициативу. Как фирма, пользующаяся достоянием авторитетом на западном рынке, концерн под свои гарантии начал получать по лизингу подвижной состав, и не только для предприятий, входящих в его состав, но и для некоторых других. Подобное решение технического перевооружения и помогло нам занять свою нишу на международном рынке транспортных услуг.

Сегодня правительство верно ставит вопрос об уплате налогов иностранными юридическими лицами при проведении лизинговых операций. Однако любой налог должен разумно регулировать экономические процессы. Совершенно не оправдано, по нашему мнению, допустить замедление процессов в развитии международных перевозок.

— По-вашему мнению, каким образом?

— Прежде всего, необходимо принять четкое законодательство в области лизинговых операций. Следует комплексно разобраться в этой проблеме, начиная с подписания договора, применения таможенных пошлин, отражения себестоимости в структуре затрат и т. д. тех предприятий, которые приобретают транспортные средства, ибо от этого зависит их завтрашний день.

Я убежден, что именно в нашем государстве сегодня международные транспортно-экспедиционные услуги должны развиваться устойчивыми темпами, особенно в области обслуживания транзитных перевозок. Ибо международные перевозки — это тот сектор, который может самостоятельно и активно развиваться. Мы ведь не просим у государства денег, нам просто надо помочь закрепиться на международном рынке транспортных услуг. Государство от этого получит только

выгоду: рабочие места, валюту и имидж.

— Как скажется на экономике белорусских транспортников требование налоговиков заплатить налог на доходы иностранных юридических лиц?

— Мы уведомили фирмы-лизингодатели о необходимости уплаты налога при проведении лизинговых операций и получили отрицательный ответ. Скорее всего, нашим транспортным предприятиям придется платить налог за иностранные фирмы. Источником может быть только один — прибыль. Проанализировав экономику предприятий, могу сказать однозначно: всей прибыли транспортных предприятий не хватит, чтобы погасить долги по налогам. Кроме того, если раньше мы покупали конкурентоспособный подвижной состав за рубежом, то теперь мы вынуждены закупать технику, которая производится в СНГ. По многим параметрам она не соответствует международным нормам, предъявляемым к подвижному составу. Если нам идти по такому пути, то совершенно ясно, что в ближайшее время наш автомобильный транспорт будет обслуживать перевозки только в рамках стран СНГ.

— Близорукая политика государства в отношении национальных перевозчиков, видимо, приведет к тому, что вас просто вытеснят с рынка транспортных услуг Беларуси.

— Это государство уже делает с помощью НДС. Представьте ситуацию. Если иностранный покупатель товара самостоятельно вывозит продукцию с какого-то белорусского завода и нанимает нашу фирму для перевозки, то в этом случае НДС за перевозку не платится. Если же мы заключим прямой контракт и будем осуществлять перевозку, то нам в этом случае придется заплатить НДС в размере 20%. Так что несложно оценить нашу конкурентоспособность: зачем отдавать груз белорусской фирме, если выгоднее отдать его иностранному экспедитору?

В результате сегодня и происходит вытеснение с нашего рынка белорусского перевозчика и экспедитора. Система НДС применяется и в других странах, однако в отношении экспортных операций там введена система возмещения НДС. У нас эта проблема не решена на законодательном уровне. Сегодня мы имеем информацию о том, что Германия прекращает возврат НДС на топливо для белорусских транспортных компаний с 1.01.1996 г.

Р. С. Когда материалы были подготовлены к печати, стало известно, что Кабинет министров РБ 3 января 1996 года принял Постановление "Об уплате налога на доход с арендных платежей за пользование автотранспортными средствами, взятыми у иностранных юридических лиц на условиях долгосрочной аренды (лизинга)". Согласно постановлению, предприятиям, осуществляющим международные перевозки автотранспортными средствами, приобретенными у иностранных юридических лиц по лизингу, разрешено производить уплату налога на доход с арендных платежей, перечисленных с 1 января 1992 года по 30 июля 1995 года, в рассрочку в течение января — июня 1996 года без уплаты пени.

Долгожданный документ, по мнению специалистов, не снимает главной проблемы, нависшей сегодня перед автотранспортными предприятиями, — возможного банкротства, он лишь на полгода отодвинул его сроки.

Государство готово признать лизинг

Комментарий

Белорусское правительство наконец-то уложило специалистов, работающих на рынке лизинговых услуг (см. "Белорусский рынок", № 31/1995), и в ближайшее время готово взять развитие лизинга под свой контроль.

В течение нескольких лет белорусские лизингисты тщетно пытались "пробить" в коридорах власти документы, направленные на признание лизинга. Еще в июле 1993 года в правительство был передан пакет нормативных законодательств и документов, однако там он был и "похоронен".

Спустя время, пытаясь добиться включения понятия "лизинг" в законодательство РБ, специалисты разработали "Положение о лизинге и лизинговых операциях", которое постигла подобная участь. Вот почему до сих пор единственным нормативным актом, регулирующим операции лизинга в Бе-

ларуси, являются методические указания Минфина РБ "О порядке учета лизинговых операций".

И вот теперь правительство готово признать лизинг видом предпринимательской деятельности и гарантировать меры государственной поддержки лизинговых операций.

На исходе 1995 года на рассмотрение правительства представлены новые документы, разработанные специалистами Минэкономики, Минфина, Минюста и других центральных органов управления при участии деловых кругов и объединений "Союз лизинговых предприятий", — "Временное поло-

жение о лизинге на территории Республики Беларусь" и "О лизинге в Республике Беларусь".

Можно предположить, что правительство будет форсировать их принятие, поскольку признало: сегодня ключевая задача для экономики — привлечение инвестиций. Вот почему в документах делается ставка на лизинг как на вид инвестиционной деятельности и признается, что лизинг является одним из наиболее эффективных способов инвестирования временно свободных средств в имущество.

Правительство четко обозначило преимущества лизинга как формы инвестирования капитала. Прежде всего, лизингополучателю не нужно сразу полностью оплачивать стоимость имущества: он может не приобретать имущество в собственность, а использовать его вре-

менно. Немаловажно, что лизинговый договор более гибок, чем кредит, ибо предоставляет возможность выработать удобные для покупателя схемы финансирования и платежа.

В проекте постановления об активизации лизинговой деятельности говорится о том, что применение лизинга наиболее эффективно в отраслях, выпускающих продукцию высокой степени готовности. Подчеркивается, что создание разветвленной системы лизинга автомаши, сельскохозяйственной техники, станкостроительной продукции, других промышленных товаров поможет смягчить проблемы сбыта и неплатежеспособности.

Кроме того, использование ускоренной амортизации при лизинговых операциях позволит оперативнее обновлять оборудование и вести техниче-

ское перевооружение, в чем сегодня нуждаются все без исключения отрасли Беларуси. Разработчики обращают внимание на то, что лизинг в строительстве создаст условия для реализации программы жилищного строительства и индивидуального домостроения. А на лизинг оборудования в период структурной перестройки промышленности правительство возлагает надежды как на "амортизатор" последствий банкротства предприятий, поскольку он позволит создать дополнительные рабочие места в сфере малого бизнеса.

Весьма привлекательны операции по международному лизингу, при проведении которых стороны могут использовать налоговые льготы стран-

участниц. Более того, международный лизинг не оказывает отрицательного влияния на платежный баланс и внешний долг республики.

Что же требуется от государства для развития этого широко распространенного в мире инструмента привлечения инвестиций, каким является лизинг? Как и во всем мире, — создать благоприятные условия. С этой целью в проекте документов говорится о внесении соответствующих изменений и дополнений в налоговое законодательство и Таможенный кодекс РБ. Ставится также задача о присоединении Беларуси к Оттавской конвенции 1988 года о международном лизинге.

Материалы страницы подготовила Татьяна МАНЕНОК.

Туссон

КОМПАНИЯ «ТУССОН»
официальный представитель
"Northern Telecom"

Современная технология,
модульная архитектура,
от 3-х до 10 000 линий.

Гарантия, обучение, сервисное
обслуживание, информационная поддержка.

Тел. в Минске 36-59-31, 36-42-88, 36-21-82, 35-64-83.
Факс 36-52-93. Тел. сервис-центра в Минске 36-31-37.
Брест-5-99-37. Витебск 36-20-49. Гомель 53-91-82.
Могилев 44-55-68. Гродно 44-30-91.

© МОНИТАР 34093



NORSTAR

ЦИФРОВЫЕ АТС

MERIDIAN

Самый широкий выбор систем спутникового телевидения

Прямники и позиционеры:

- EchoStar SR-9700
- EchoStar LT-9700
- EchoStar LT-7000
- EchoStar LT-730
- EchoStar Rn-70 plus
- EchoStar AP-700-B/C
- RACE MRS-1030B
- RACE MRS-1034P
- RACE MRS-232
- RACE MRS-534P
- RACE MRS-950 plus
- RACE MRS-960 plus
- RACE RMR-844 plus
- RACE RMR-914 plus
- RACE RMR-918
- RACE RMR-945
- NOKIA 5122
- Manhattan 7700
- Manhattan 4000
- Lasat 2500
- Lasat 4000
- Lasat 3700
- Lasat SR-1000
- Alcatel SR-790
- Conexion CS-200A
- Raytrack II

Аккумуляторы:

- EchoStar Black Jack 12"
- EchoStar Black Jack 18"
- EchoStar Black Jack 24"

Антенны:

- Offset 0.9 x 1.1
- Offset 1.2 x 1.2
- Primefocus 1.5
- Primefocus 1.8
- Primefocus 2.0
- Primefocus 2.7

Конвертеры:

- California Amplifier 0.5 dB
- California Amplifier 0.9 dB
- California Amplifier 1.5 dB
- California Amplifier 1.8 dB
- California Amplifier 2.0 dB
- California Amplifier 2.7 dB
- MTI 1.2 dB
- MTI 1.5 dB
- MTI 1.8 dB
- MTI 2.0 dB
- MTI 2.7 dB
- MTI 3.0 dB
- MTI 3.3 dB
- MTI 3.6 dB
- MTI 3.9 dB
- MTI 4.2 dB
- MTI 4.5 dB
- MTI 4.8 dB
- MTI 5.1 dB
- MTI 5.4 dB
- MTI 5.7 dB
- MTI 6.0 dB
- MTI 6.3 dB
- MTI 6.6 dB
- MTI 6.9 dB
- MTI 7.2 dB
- MTI 7.5 dB
- MTI 7.8 dB
- MTI 8.1 dB
- MTI 8.4 dB
- MTI 8.7 dB
- MTI 9.0 dB
- MTI 9.3 dB
- MTI 9.6 dB
- MTI 9.9 dB
- MTI 10.2 dB
- MTI 10.5 dB
- MTI 10.8 dB
- MTI 11.1 dB
- MTI 11.4 dB
- MTI 11.7 dB
- MTI 12.0 dB
- MTI 12.3 dB
- MTI 12.6 dB
- MTI 12.9 dB
- MTI 13.2 dB
- MTI 13.5 dB
- MTI 13.8 dB
- MTI 14.1 dB
- MTI 14.4 dB
- MTI 14.7 dB
- MTI 15.0 dB
- MTI 15.3 dB
- MTI 15.6 dB
- MTI 15.9 dB
- MTI 16.2 dB
- MTI 16.5 dB
- MTI 16.8 dB
- MTI 17.1 dB
- MTI 17.4 dB
- MTI 17.7 dB
- MTI 18.0 dB
- MTI 18.3 dB
- MTI 18.6 dB
- MTI 18.9 dB
- MTI 19.2 dB
- MTI 19.5 dB
- MTI 19.8 dB
- MTI 20.1 dB
- MTI 20.4 dB
- MTI 20.7 dB
- MTI 21.0 dB
- MTI 21.3 dB
- MTI 21.6 dB
- MTI 21.9 dB
- MTI 22.2 dB
- MTI 22.5 dB
- MTI 22.8 dB
- MTI 23.1 dB
- MTI 23.4 dB
- MTI 23.7 dB
- MTI 24.0 dB
- MTI 24.3 dB
- MTI 24.6 dB
- MTI 24.9 dB
- MTI 25.2 dB
- MTI 25.5 dB
- MTI 25.8 dB
- MTI 26.1 dB
- MTI 26.4 dB
- MTI 26.7 dB
- MTI 27.0 dB
- MTI 27.3 dB
- MTI 27.6 dB
- MTI 27.9 dB
- MTI 28.2 dB
- MTI 28.5 dB
- MTI 28.8 dB
- MTI 29.1 dB
- MTI 29.4 dB
- MTI 29.7 dB
- MTI 30.0 dB
- MTI 30.3 dB
- MTI 30.6 dB
- MTI 30.9 dB
- MTI 31.2 dB
- MTI 31.5 dB
- MTI 31.8 dB
- MTI 32.1 dB
- MTI 32.4 dB
- MTI 32.7 dB
- MTI 33.0 dB
- MTI 33.3 dB
- MTI 33.6 dB
- MTI 33.9 dB
- MTI 34.2 dB
- MTI 34.5 dB
- MTI 34.8 dB
- MTI 35.1 dB
- MTI 35.4 dB
- MTI 35.7 dB
- MTI 36.0 dB
- MTI 36.3 dB
- MTI 36.6 dB
- MTI 36.9 dB
- MTI 37.2 dB
- MTI 37.5 dB
- MTI 37.8 dB
- MTI 38.1 dB
- MTI 38.4 dB
- MTI 38.7 dB
- MTI 39.0 dB
- MTI 39.3 dB
- MTI 39.6 dB
- MTI 39.9 dB
- MTI 40.2 dB
- MTI 40.5 dB
- MTI 40.8 dB
- MTI 41.1 dB
- MTI 41.4 dB
- MTI 41.7 dB
- MTI 42.0 dB
- MTI 42.3 dB
- MTI 42.6 dB
- MTI 42.9 dB
- MTI 43.2 dB
- MTI 43.5 dB
- MTI 43.8 dB
- MTI 44.1 dB
- MTI 44.4 dB
- MTI 44.7 dB
- MTI 45.0 dB
- MTI 45.3 dB
- MTI 45.6 dB
- MTI 45.9 dB
- MTI 46.2 dB
- MTI 46.5 dB
- MTI 46.8 dB
- MTI 47.1 dB
- MTI 47.4 dB
- MTI 47.7 dB
- MTI 48.0 dB
- MTI 48.3 dB
- MTI 48.6 dB
- MTI 48.9 dB
- MTI 49.2 dB
- MTI 49.5 dB
- MTI 49.8 dB
- MTI 50.1 dB
- MTI 50.4 dB
- MTI 50.7 dB
- MTI 51.0 dB
- MTI 51.3 dB
- MTI 51.6 dB
- MTI 51.9 dB
- MTI 52.2 dB
- MTI 52.5 dB
- MTI 52.8 dB
- MTI 53.1 dB
- MTI 53.4 dB
- MTI 53.7 dB
- MTI 54.0 dB
- MTI 54.3 dB
- MTI 54.6 dB
- MTI 54.9 dB
- MTI 55.2 dB
- MTI 55.5 dB
- MTI 55.8 dB
- MTI 56.1 dB
- MTI 56.4 dB
- MTI 56.7 dB
- MTI 57.0 dB
- MTI 57.3 dB
- MTI 57.6 dB
- MTI 57.9 dB
- MTI 58.2 dB
- MTI 58.5 dB
- MTI 58.8 dB
- MTI 59.1 dB
- MTI 59.4 dB
- MTI 59.7 dB
- MTI 60.0 dB
- MTI 60.3 dB
- MTI 60.6 dB
- MTI 60.9 dB
- MTI 61.2 dB
- MTI 61.5 dB
- MTI 61.8 dB
- MTI 62.1 dB
- MTI 62.4 dB
- MTI 62.7 dB
- MTI 63.0 dB
- MTI 63.3 dB
- MTI 63.6 dB
- MTI 63.9 dB
- MTI 64.2 dB
- MTI 64.5 dB
- MTI 64.8 dB
- MTI 65.1 dB
- MTI 65.4 dB
- MTI 65.7 dB
- MTI 66.0 dB
- MTI 66.3 dB
- MTI 66.6 dB
- MTI 66.9 dB
- MTI 67.2 dB
- MTI 67.5 dB
- MTI 67.8 dB
- MTI 68.1 dB
- MTI 68.4 dB
- MTI 68.7 dB
- MTI 69.0 dB
- MTI 69.3 dB
- MTI 69.6 dB
- MTI 69.9 dB
- MTI 70.2 dB
- MTI 70.5 dB
- MTI 70.8 dB
- MTI 71.1 dB
- MTI 71.4 dB
- MTI 71.7 dB
- MTI 72.0 dB
- MTI 72.3 dB
- MTI 72.6 dB
- MTI 72.9 dB
- MTI 73.2 dB
- MTI 73.5 dB
- MTI 73.8 dB
- MTI 74.1 dB
- MTI 74.4 dB
- MTI 74.7 dB
- MTI 75.0 dB
- MTI 75.3 dB
- MTI 75.6 dB
- MTI 75.9 dB
- MTI 76.2 dB
- MTI 76.5 dB
- MTI 76.8 dB
- MTI 77.1 dB
- MTI 77.4 dB
- MTI 77.7 dB
- MTI 78.0 dB
- MTI 78.3 dB
- MTI 78.6 dB
- MTI 78.9 dB
- MTI 79.2 dB
- MTI 79.5 dB
- MTI 79.8 dB
- MTI 80.1 dB
- MTI 80.4 dB
- MTI 80.7 dB
- MTI 81.0 dB
- MTI 81.3 dB
- MTI 81.6 dB
- MTI 81.9 dB
- MTI 82.2 dB
- MTI 82.5 dB
- MTI 82.8 dB
- MTI 83.1 dB
- MTI 83.4 dB
- MTI 83.7 dB
- MTI 84.0 dB
- MTI 84.3 dB
- MTI 84.6 dB
- MTI 84.9 dB
- MTI 85.2 dB
- MTI 85.5 dB
- MTI 85.8 dB
- MTI 86.1 dB
- MTI 86.4 dB
- MTI 86.7 dB
- MTI 87.0 dB
- MTI 87.3 dB
- MTI 87.6 dB
- MTI 87.9 dB
- MTI 88.2 dB
- MTI 88.5 dB
- MTI 88.8 dB
- MTI 89.1 dB
- MTI 89.4 dB
- MTI 89.7 dB
- MTI 90.0 dB
- MTI 90.3 dB
- MTI 90.6 dB
- MTI 90.9 dB
- MTI 91.2 dB
- MTI 91.5 dB
- MTI 91.8 dB
- MTI 92.1 dB
- MTI 92.4 dB
- MTI 92.7 dB
- MTI 93.0 dB
- MTI 93.3 dB
- MTI 93.6 dB
- MTI 93.9 dB
- MTI 94.2 dB
- MTI 94.5 dB
- MTI 94.8 dB
- MTI 95.1 dB
- MTI 95.4 dB
- MTI 95.7 dB
- MTI 96.0 dB
- MTI 96.3 dB
- MTI 96.6 dB
- MTI 96.9 dB
- MTI 97.2 dB
- MTI 97.5 dB
- MTI 97.8 dB
- MTI 98.1 dB
- MTI 98.4 dB
- MTI 98.7 dB
- MTI 99.0 dB
- MTI 99.3 dB
- MTI 99.6 dB
- MTI 99.9 dB
- MTI 100.2 dB
- MTI 100.5 dB
- MTI 100.8 dB
- MTI 101.1 dB
- MTI 101.4 dB
- MTI 101.7 dB
- MTI 102.0 dB
- MTI 102.3 dB
- MTI 102.6 dB
- MTI 102.9 dB
- MTI 103.2 dB
- MTI 103.5 dB
- MTI 103.8 dB
- MTI 104.1 dB
- MTI 104.4 dB
- MTI 104.7 dB
- MTI 105.0 dB
- MTI 105.3 dB
- MTI 105.6 dB
- MTI 105.9 dB
- MTI 106.2 dB
- MTI 106.5 dB
- MTI 106.8 dB
- MTI 107.1 dB
- MTI 107.4 dB
- MTI 107.7 dB
- MTI 108.0 dB
- MTI 108.3 dB
- MTI 108.6 dB
- MTI 108.9 dB
- MTI 109.2 dB
- MTI 109.5 dB
- MTI 109.8 dB
- MTI 110.1 dB
- MTI 110.4 dB
- MTI 110.7 dB
- MTI 111.0 dB
- MTI 111.3 dB
- MTI 111.6 dB
- MTI 111.9 dB
- MTI 112.2 dB
- MTI 112.5 dB
- MTI 112.8 dB
- MTI 113.1 dB
- MTI 113.4 dB
- MTI 113.7 dB
- MTI 114.0 dB
- MTI 114.3 dB
- MTI 114.6 dB
- MTI 114.9 dB
- MTI 115.2 dB
- MTI 115.5 dB
- MTI 115.8 dB
- MTI 116.1 dB
- MTI 116.4 dB
- MTI 116.7 dB
- MTI 117.0 dB
- MTI 117.3 dB
- MTI 117.6 dB
- MTI 117.9 dB
- MTI 118.2 dB
- MTI 118.5 dB
- MTI 118.8 dB
- MTI 119.1 dB
- MTI 119.4 dB
- MTI 119.7 dB
- MTI 120.0 dB
- MTI 120.3 dB
- MTI 120.6 dB
- MTI 120.9 dB
- MTI 121.2 dB
- MTI 121.5 dB
- MTI 121.8 dB
- MTI 122.1 dB
- MTI 122.4 dB
- MTI 122.7 dB
- MTI 123.0 dB
- MTI 123.3 dB
- MTI 123.6 dB
- MTI 123.9 dB
- MTI 124.2 dB
- MTI 124.5 dB
- MTI 124.8 dB
- MTI 125.1 dB
- MTI 125.4 dB
- MTI 125.7 dB
- MTI 126.0 dB
- MTI 126.3 dB
- MTI 126.6 dB
- MTI 126.9 dB
- MTI 127.2 dB
- MTI 127.5 dB
- MTI 127.8 dB
- MTI 128.1 dB
- MTI 128.4 dB
- MTI 128.7 dB
- MTI 129.0 dB
- MTI 129.3 dB
- MTI 129.6 dB
- MTI 129.9 dB
- MTI 130.2 dB
- MTI 130.5 dB
- MTI 130.8 dB
- MTI 131.1 dB
- MTI 131.4 dB
- MTI 131.7 dB
- MTI 132.0 dB
- MTI 132.3 dB
- MTI 132.6 dB
- MTI 132.9 dB
- MTI 133.2 dB
- MTI 133.5 dB
- MTI 133.8 dB
- MTI 134.1 dB
- MTI 134.4 dB
- MTI 134.7 dB
- MTI 135.0 dB
- MTI 135.3 dB
- MTI 135.6 dB
- MTI 135.9 dB
- MTI 136.2 dB
- MTI 136.5 dB
- MTI 136.8 dB
- MTI 137.1 dB
- MTI 137.4 dB
- MTI 137.7 dB
- MTI 138.0 dB
- MTI 138.3 dB
- MTI 138.6 dB
- MTI 138.9 dB
- MTI 139.2 dB
- MTI 139.5 dB
- MTI 139.8 dB
- MTI 140.1 dB
- MTI 140.4 dB
- MTI 140.7 dB
- MTI 141.0 dB
- MTI 141.3 dB
- MTI 141.6 dB
- MTI 141.9 dB
- MTI 142.2 dB
- MTI 142.5 dB
- MTI 142.8 dB
- MTI 143.1 dB
- MTI 143.4 dB
- MTI 143.7 dB
- MTI 144.0 dB
- MTI 144.3 dB
- MTI 144.6 dB
- MTI 144.9 dB
- MTI 145.2 dB
- MTI 145.5 dB
- MTI 145.8 dB
- MTI 146.1 dB
- MTI 146.4 dB
- MTI 146.7 dB
- MTI 147.0 dB
- MTI 147.3 dB
- MTI 147.6 dB
- MTI 147.9 dB
- MTI 148.2 dB
- MTI 148.5 dB
- MTI 148.8 dB
- MTI 149.1 dB
- MTI 149.4 dB
- MTI 149.7 dB
- MTI 150.0 dB
- MTI 150.3 dB
- MTI 150.6 dB
- MTI 150.9 dB
- MTI 151.2 dB
- MTI 151.5 dB
- MTI 151.8 dB
- MTI 152.1 dB
- MTI 152.4 dB
- MTI 152.7 dB
- MTI 153.0 dB
- MTI 153.3 dB
- MTI 153.6 dB
- MTI 153.9 dB
- MTI 154.2 dB
- MTI 154.5 dB
- MTI 154.8 dB
- MTI 155.1 dB
- MTI 155.4 dB
- MTI 155.7 dB
- MTI 156.0 dB
- MTI 156.3 dB
- MTI 156.6 dB
- MTI 156.9 dB
- MTI 157.2 dB
- MTI 157.5 dB
- MTI 157.8 dB
- MTI 158.1 dB
- MTI 158.4 dB
- MTI 158.7 dB
- MTI 159.0 dB
- MTI 159.3 dB
- MTI 159.6 dB
- MTI 159.9 dB
- MTI 160.2 dB
- MTI 160.5 dB
- MTI 160.8 dB
- MTI 161.1 dB
- MTI 161.4 dB
- MTI 161.7 dB
- MTI 162.0 dB
- MTI 162.3 dB
- MTI 162.6 dB
- MTI 162.9 dB
- MTI 163.2 dB
- MTI 163.5 dB
- MTI 163.8 dB
- MTI 164.1 dB
- MTI 164.4 dB
- MTI 164.7 dB
- MTI 165.0 dB
- MTI 165.3 dB
- MTI 165.6 dB
- MTI 165.9 dB
- MTI 166.2 dB
- MTI 166.5 dB
- MTI 166.8 dB
- MTI 167.1 dB
- MTI 167.4 dB
- MTI 167.7 dB
- MTI 168.0 dB
- MTI 168.3 dB
- MTI 168.6 dB
- MTI 168.9 dB
- MTI 169.2 dB
- MTI 169.5 dB
- MTI 169.8 dB
- MTI 170.1 dB
- MTI 170.4 dB
- MTI 170.7 dB
- MTI 171.0 dB
- MTI 171.3 dB
- MTI 171.6 dB
- MTI 171.9 dB
- MTI 172.2 dB
- MTI 172.5 dB
- MTI 172.8 dB
- MTI 173.1 dB
- MTI 173.4 dB
- MTI 173.7 dB
- MTI 174.0 dB
- MTI 174.3 dB
- MTI 174.6 dB
- MTI 174.9 dB
- MTI 175.2 dB
- MTI 175.5 dB
- MTI 175.8 dB
- MTI 176.1 dB
- MTI 176.4 dB
- MTI 176.7 dB
- MTI 177.0 dB
- MTI 177.3 dB
- MTI 177.6 dB
- MTI 177.9 dB
- MTI 178.2 dB
- MTI 178.5 dB
- MTI 178.8 dB
- MTI 179.1 dB
- MTI 179.4 dB
- MTI 179.7 dB
- MTI 180.0 dB
- MTI 180.3 dB
- MTI 180.6 dB
- MTI 180.9 dB
- MTI 181.2 dB
- MTI 181.5 dB
- MTI 181.8 dB
- MTI 182.1 dB
- MTI 182.4 dB
- MTI 182.7 dB
- MTI 183.0 dB
- MTI 183.3 dB
- MTI 183.6 dB
- MTI 183.9 dB
- MTI 184.2 dB
- MTI 184.5 dB
- MTI 184.8 dB
- MTI 185.1 dB
- MTI 185.4 dB
- MTI 185.7 dB
- MTI 186.0 dB
- MTI 186.3 dB
- MTI 186.6 dB
- MTI 186.9 dB
- MTI 187.2 dB
- MTI 187.5 dB
- MTI 187.8 dB
- MTI 188.1 dB
- MTI 188.4 dB
- MTI 188.7 dB
- MTI 189.0 dB
- MTI 189.3 dB
- MTI 189.6 dB
- MTI 189.9 dB
- MTI 190.2 dB
- MTI 190.5 dB
- MTI 190.8 dB
- MTI 191.1 dB
- MTI 191.4 dB
- MTI 191.7 dB
- MTI 192.0 dB
- MTI 192.3 dB
- MTI 192.6 dB
- MTI 192.9 dB
- MTI 193.2 dB
- MTI 193.5 dB
- MTI 193.8 dB
- MTI 194.1 dB
- MTI 194.4 dB
- MTI 194.7 dB
- MTI 195.0 dB
- MTI 195.3 dB
- MTI 195.6 dB
- MTI 195.9 dB
- MTI 196.2 dB
- MTI 196.5 dB
- MTI 196.8 dB
- MTI 197.1 dB
- MTI 197.4 dB
- MTI 197.7 dB
- MTI 198.0 dB
- MTI 198.3 dB
- MTI 198.6 dB
- MTI 198.9 dB
- MTI 199.2 dB
- MTI 199.5 dB
- MTI 199.8 dB
- MTI 200.1 dB
- MTI 200.4 dB
- MTI 200.7 dB
- MTI 201.0 dB
- MTI 201.3 dB
- MTI 201.6 dB
- MTI 201.9 dB
- MTI 202.2 dB
- MTI 202.5 dB
- MTI 202.8 dB
- MTI 203.1 dB
- MTI 203.4 dB
- MTI 203.7 dB
- MTI 204.0 dB
- MTI 204.3 dB
- MTI 204.6 dB
- MTI 204.9 dB
- MTI 205.2 dB
- MTI 205.5 dB
- MTI 205.8 dB
- MTI 206.1 dB
- MTI 206.4 dB
- MTI 206.7 dB
- MTI 207.0 dB
- MTI 207.3 dB
- MTI 207.6 dB
- MTI 207.9 dB
- MTI 208.2 dB
- MTI 208.5 dB
- MTI 208.8 dB
- MTI 209.1 dB
- MTI 209.4 dB
- MTI 209.7 dB
- MTI 210.0 dB
- MTI 210.3 dB
- MTI 210.6 dB
- MTI 210.9 dB
- MTI 211.2 dB
- MTI 211.5 dB
- MTI 211.8 dB
- MTI 212.1 dB
- MTI 212.4 dB
- MTI 212.7 dB
- MTI 213.0 dB
- MTI 213.3 dB
- MTI 213.6 dB
- MTI 213.9 dB
- MTI 214.2 dB
- MTI 214.5 dB
- MTI 214.8 dB
- MTI 215.1 dB
- MTI 215.4 dB
- MTI 215.7 dB
- MTI 216.0 dB
- MTI 216.3 dB
- MTI 216.6 dB
- MTI 216.9 dB
- MTI 217.2 dB
- MTI 217.5 dB
- MTI 217.8 dB
- MTI 218.1 dB
- MTI 218.4 dB
- MTI 218.7 dB
- MTI 219.0 dB
- MTI 219.3 dB
- MTI 219.6 dB
- MTI 219.9 dB
- MTI 220.2 dB
- MTI 220.5 dB
- MTI 220.8 dB
- MTI 221.1 dB
- MTI 221.4 dB
- MTI 221.7 dB
- MTI 222.0 dB
- MTI 222.3 dB
- MTI 222.6 dB
- MTI 222.9 dB
- MTI 223.2 dB
- MTI 223.5 dB
- MTI 223.8 dB
- MTI 224.1 dB
- MTI 224.4 dB
- MTI 224.7 dB
- MTI 225.0 dB
- MTI 225.3 dB
- MTI 225.6 dB
- MTI 225.9 dB
- MTI 226.2 dB
- MTI 226.5 dB



Bevalex

Официальный дистрибьютер
фирмы "TRIPP LITE" (USA) в РБ



Источники
бесперебойного
питания "TRIPP LITE"
отличное качество
за доступную цену

(0152) 45-33-72
(0222) 25-64-30
(0212) 37-00-79
(0232) 53-11-42
(02144) 5-24-42
(0162) 27-21-16
BEVALEX
(0172) 49-90-11
49-90-78

По вопросам оптовых поставок и
расширению дилерской сети в регионах
обращайтесь в СП "BEVALEX"

Acer - блестящее начало партии!



Authorized Acer Distributor
BelComData
(0172) 494405 494407



Сегодня в Салоне - Магазины STRATUM

Pro PC - комплект для профессионалов
Office PC - полный офисный комплект
HiMedia PC - комплект multimedia

Compatible	Pro PC	Office PC	HiMedia PC
Microsoft Windows 95	Stratum 4-100 \$1180	\$1645	\$1410
	Stratum 4-120 \$1190	\$1745	\$1520
	Stratum P-100 \$1440	\$1905	\$1670

PC Standard:

Enhanced IDE/8MB/540MB/3.5"/1MB Video/14" color/0.28,1024NI,MPRII.

RAM 16MB плюс \$250
HDD WD 850MB плюс \$ 40 HDD Samsung 1.3GB плюс \$ 80

MS Windows 95 & MS Office 95

В комплекте OfficePC - принтер HP DeskJet340 /300x600dpi,color/ и
Fax-Modem JVC /14400/. Все возможности в работе с документами:
печать, передача и прием факсов.

В комплекте HiMedia PC звуковые платы Aquarius SoundBlaster M16A
и 2xCD-ROM плюс активные колонки мощностью 100Watt.

Компьютеры собраны на платформах Aquarius.
Aquarius - входит в тройку (TOP3) производителей электронного
оборудования на о.Тайвань.
Aquarius - владеет немецким и европейским
сертификатами качества



Возможны любые изменения конфигурации по Вашему желанию

г.Минск, ул.Варшавени 17 - 114. Тел./факс 34 66 09, 20 67 08

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	НАКОПИТЕЛИ			МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		Корпус	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	Цена USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН				
		ТИП/МГц	Кэш	установл.	макс.возм.	FDD	объем	Тип/шины	Время доступа	Тип							Разм. точки	память	шина	внутр. акс.
КОМПЬЮТЕРЫ																				
120	ORMA	486 DX4/100	256	4	64	3.5	540	EIDE/PCI	10	svGA	* 28	1 PCI * MT	AMD SIS, GS, MPR-II, изм. конфиг.	1098	20	ОРМАСЭЙЛ	685460			
121	OPTIMUS SA INTEL	486 DX4/100	0	4	128	3.5	540	PCI/EIDE		svGA	* 28	512 ISA	NULIA (INTEL) PCI, NI, mouse	1149	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813			
122	OPTIMUS SA	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	PCI/EIDE		svGA	* 28	512 ISA	SIS (UMC) PCI, NI, mouse	1149	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813			
123	BEALAM	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE	9	svGA	* 28	1 VLB * MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	1178	24	БЕЛ-ОПТИМУС	347972/348105			
124	OPTIMUS SA 486	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	VLB/EIDE		svGA	* 28	512 ISA	SIS (UMC) VLB, NI, mouse	1206	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813			
125	CLR Infinity	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI		svGA	* 28	1 PCI * DT	Write Back Cache, PIO 4 mode, S3 TriG64, KB Win '95, mouse	1387	24	CompuLink	498342/493354			
126	PTC	486 DX4/100	256	4	3.5	540				svGA	* 28	1 PCI * MT	2 IDE, NI, MT, изм. конфиг.	890	18	Персп. технологии	368361			
127	INC	486 DX4/100	256	4	3.5	540			11	svGA	* 28	512 VLB/ISA * MT	CPU Intel, IBM, Green, изменение конфигурации	996	12	ИНФОКОНТАКТ	553935			
128	NTT402	486 DX4/100	128	4	64	3.5	635	EIDE/PCI	9	svGA	* 28	512 ISA * MT	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	996	24	ТАИР	292999			
129	ICS	486 DX4/100	256	4	256	3.5	730	EIDE/PCI	9	svGA	* 28	1 PCI * MT	CPU Intel, M/b SIS, HDD WD, Tatung NI LR Digit	1037	24	ИнтерКомСервис	306401			
130		486 DX4/100	256	4	3.5	850	PCI			svGA	* 28	1 PCI * MT		1090	24	DATAFIELD	394269			
131	Summit Pioneer Express	486 DX4/100	128	4	3.5	850	EIDE			svGA	* 28	1 PCI * MT	M-p Samsung, Mouse MS DOS 6.22	1275	36	Саммит Технологии	343125/342772			
132	CDL	486 DX4/100	256	4	64	3.5	850	EIDE/PCI	10	svGA	* 28	1 PCI * MT	AMD, WD, MPR-II, изм. конфиг.	955	36	CD-LIFE	344271			
133		486 DX4/100	256	4	3.5	850	EIDE	10		svGA	* 28	1 PCI * MT	Дилерские выплаты	990	12	ЭКСИКО	373742			
134	BEVALEX	486 DX4/100	256	4	3.5	1000	EIDE			svGA	* 28	512 ISA * MT	IOSA, сертиф., любая конфиг., гарантия работы под ЛВС	1199	24	БЕВАЛЕКС	499011/499078			
135	Falcon	486 DX4/100	256	4	128	3.5	420	EIDE/VLB	9	svGA	* 28	1 VESA * MT	DOS 6.22, Windows 3.1, 0.28 NI, Diamond Stealth, MPR-II	1280	24	FALCON	344356/344470			
136		486 DX4/100	256	4	128	3.5	540			svGA	* 28	1024 VLB * MT	Изм. конфиг.	1132	24	ИнтЕх Ком.Сист.	589055			
137	ORMA	486 DX4/100	256	4	64	3.5	540	EIDE/VLB	11	svGA	* 28	1 VLB * MT	AMD SIS, GS, MPR-II, изм. конфиг.	1142	24	ОРМАСЭЙЛ	685460			
138		486 DX4/100	256	4	3.5	540				svGA	* 28	1 PCI * MT	NI/PO, изм. конфиг., склад	1144	24	ВИДЕОПЕЧАТЬ	653513/652898			
139	JET	486 DX4/100	256	4	3.5	540				svGA	* 28	1 VLB * MT	Intel, PO, изм. конфиг.	1145	12	ДЖЕТ	278973			
140	PTC	486 DX4/100	256	4	3.5	540				svGA	* 28	1 PCI * MT	2 IDE, NI, MT, изм. конфиг.	1180	18	Персп. технологии	368361			
141	PICO	486 DX4/100	256	4	3.5	540				svGA	* 28	1 ISA * MT	AMD, MPR-II, изм. конфиг.	1213	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583			
142	UT	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	12	svGA	* 28	512 ISA/PCI * MT	CPU AMD GREEN PC	1220	12	АКТАЛ	376183			
143	PICO	486 DX4/100	256	4	3.5	540				svGA	* 28	1 PCI * MT	MOUSE, ЛЮБЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	1226	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583			
144	ITAMD	486 DX4/100	256	4	64	3.5	540	EIDE	10	svGA	* 28	512 ISA * MT	Сертификат P5, оптовые скидки, лизинг, Windows 3.11	1268	15	ИНФОТЕХ	236281/267341			
145	RS486	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	svGA	* 28	1 PCI * MT	MPR-II, EIDE, сертификат P5	1329	24	РанS	625183/622377			
146	BEALAM	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE	9	svGA	* 28	1 VLB * MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	1334	24	БЕЛ-ОПТИМУС	347972/348105			
147	BEALAM	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE	9	svGA	* 28	1 PCI * MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	1349	24	БЕЛ-ОПТИМУС	347972/348105			
148	ATTACHE	486 DX4/100	256	4	3.5	540				svGA	* 28	1 VLB * MT	CL 5429 AMD, m/b Micronics, MPR-II, p-n-p BIOS	1394	24	АТТАШЕ СС	326463/323261			
149	ATTACHE	486 DX4/100	256	4	3.5	540				svGA	* 28	1 VLB * MT	CL 5429 Intel, m/b Micronics, MPR-II, p-n-p BIOS	1479	24	АТТАШЕ СС	326463/323261			
150	MAGTRON Office Pro	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/VLB	11	svGA	* 28	1 VLB * MT	S3-805, mouse, 1024x768 NI, Windows95-85 (MB5+3%)	1512	24	МИКРО ЭКСПРЕСС	347515/Hotline			
151	IC	486 DX4/100	256	4	128	3.5	630	EIDE	9	svGA	* 28	1 PCI * MT	AMD, SAVIO, GREEN SIS, Avance Logic, EIDE, RFO, WD, GoldStar	1299	24	ИНТИС	788490			
152	ICS	486 DX4/100	256	4	256	3.5	730	EIDE/PCI	9	svGA	* 28	1 PCI * MT	CPU Intel, M/b SIS, HDD WD, P&P, NI LR Digit	1147	24	ИнтерКомСервис	306401			
153	MAS	486 DX4/100	256	4	64	3.5	820	EIDE	12	svGA	* 28	1 PCI * MT	PCI/VLB/ISA, mouse	1260	24	МАС Электроник	351201/351200			
154	SR	486 DX4/100	256	4	3.5	850				svGA	* 28	1 PCI * MT	Изм. конфиг., серт. P5	1195	12	SUNRISE	349448			
155	CDL	486 DX4/100	256	4	64	3.5	850	EIDE/PCI	10	svGA	* 28	1 PCI * MT	AMD, WD, MPR-II, изм. конфиг.	1091	36	CD-LIFE	344271			
156	INC	486 DX4/100	256	4	3.5	850	EIDE/PCI	9		svGA	* 28	1 PCI * MT	CPU Intel, WD, Green, изменение конфигурации	1150	12	ИНФОКОНТАКТ	553935			
157		486 DX4/100	256	4	128	3.5	850			svGA	* 28	1024 VLB * MT	Изм. конфиг.	1176	24	ИнтЕх Ком.Сист.	589055			
158	Mag	486 DX4/100	256	4	3.5	850	EIDE/PCI	9		svGA	* 28	1 PCI * MT	Green, AMD, Western Digital, Samsung SM 3NE, NI	1210	24	МАГНЕТИК	337908			
159		486 DX4/100	256	4	3.5	850	PCI			svGA	* 28	1 PCI * MT		1213	24	DATAFIELD	394269			
160	CDL Multimedia	486 DX4/100	256	4	64	3.5	850	EIDE/PCI	10	svGA	* 28	1 PCI * MT	AMD, WD, MPR-II, SB, CD-ROM, изм. конфиг.	1220	36	CD-LIFE	344271			
161	PC AT	486 DX4/100	256	4	3.5	850	EIDE/PCI	12		svGA	* 28	1 PCI * MT	ISA, PCI, SYS	1249	18	ПРОГРАММА	328735/312621			
162	American Logic	486 DX4/100	256	4	128	3.5	850	PCI/EIDE	10	svGA	* 28	512 * MT	NI, сертиф., зареп. товарный знак, любая конфиг.	1299	36	АмерикЭлЛоджик	523312/525428			
163	UT	486 DX4/100	256	4	128	3.5	850	EIDE/PCI	12	svGA	* 28	1 ISA/PCI * MT	CPU AMD GREEN PC	1305	12	АКТАЛ	376183			
164		486 DX4/100	256	4	3.5	850	EIDE	10		svGA	* 28	1024 PCI * MT	Склад, AMD, SIS, ET4000, kbd, mouse	1320	12	COMTRIS	611211			
165	CROMAN	486 DX4/100	256	4	64	3.5	850	EIDE	10	svGA	* 28	1 PCI * MT	Сертификат P5, CPU ODP Intel	1380	24	ДАЙНОВА	302356			
166	Media Mag	486 DX4/100	256	4	3.5	850	EIDE/PCI	9		svGA	* 28	1 PCI * MT	Multimedia (Sound Blaster, CD-ROM, speakers, Green, NI)	1385	24	МАГНЕТИК	337908			
167	RS486	486 DX4/100	256	4	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	svGA	* 28	1 PCI * MT	MPR-II, EIDE, сертификат P5	1399	24	РанS	625183/622377			
168	INTEL Classic	486 DX4/100	256	4	64	3.5	1000	EIDE/PCI	9	svGA	* 28	1 PCI * DT	Intel Classic PCI, EIDE	1499	24	РанS	625183/622377			
169		486 DX4/100	256	4	3.5	1080	EIDE	9		svGA	* 28	1 PCI * MT	Дилерские выплаты	1110	12	ЭКСИКО	373742			
170	NTT406	486 DX4/100	256	4	64	3.5	1080	EIDE/PCI	9	svGA	* 28	1 PCI * MT	Изм. конфиг.	1210	24	ИнтЕх Ком.Сист.	589055			
171	SB	486 DX4/100	256	4	3.5	1080				svGA	* 28	512 * MT	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1216	24	ТАИР	292999			
172	NTI	486 DX4/100	256	4	3.5	1080				svGA	* 28	512 * MT	Color, PCI, mouse, изм. конфиг., склад	1321	24	S.B.I.	275955/274953			
173	DTK Feat-35	486 DX4/100	256	4	3.5	1080				svGA	* 28	512 * MT	CPU AMD, VLB, mouse, изм. конфиг., склад	1460	24	S.B.I.	275955/274953			
174	DTK Feat-41	486 DX4/100	256	4	3.5	1080				svGA	* 28	1 * MT	CPU AMD, Color, PCI, mouse, изм. конфиг., склад	1516	24	S.B.I.	275955/274953			
175	CLR Infinity	486 DX4/100	256	4	128	3.5	1080	EIDE/PCI		svGA	* 28	1 PCI * DT	Write Back Cache, PIO 4 mode, S3 TriG64, KB Win '95, mouse	1587	24	CompuLink	498342/493354			
176	BEALAM	486 DX4/100	256	4	128	3.5	1100	EIDE	9	svGA	* 28	1 PCI * MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	1479	24	БЕЛ-ОПТИМУС	347972/348105			
177	PTC	486 DX4/100	256	4	3.5	1000				svGA	* 28	1 PCI * MT	2 IDE, NI, MT	1470	18	Персп. технологии	368361			
178	PICO	486 DX4/100	256	4	3.5	1000				svGA	* 28	1 VLB * MT	MOUSE, ЛЮБЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	1577	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583			
179	PICO	486 DX4/100	256	4	3.5	1000	SCSI	8		svGA	* 28	1 PCI * MT	Изм. конфиг.	1703	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583			
180		486 DX4/100	256	4	128	3.5	1080			svGA	* 28	1024 PCI * MT	Изм. конфиг.	1443	24	ИнтЕх Ком.Сист.	589055			
181		486 DX4/100	256	4	3.5	1080	PCI			svGA	* 28	1 PCI * MT		1577	24	DATAFIELD	394269			
182	UT	486 DX4/100	256	4	128	3.5	1080	EIDE/PCI	8	svGA	* 28	1 ISA/PCI * MT	15", CPU AMD GREEN PC	1900	12	АКТАЛ	376183			
183	ICS	486 DX4/100	256	4	256	3.5	1300	EIDE/PCI	10	svGA	* 28	1 PCI * MT	CPU Intel, M/b SIS, PCI, F&P, Tatung NI LR Digit	1450	18	ИнтерКомСервис	306401			
184	NTT408	486 DX4/100	256	4	64	3.5	1640	EIDE/PCI	8	15"svGA	* 28	1 PCI * MT	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1686	24	ТАИР	292999			
185	American Logic	486 DX4/120	256	4	128	3.5	420	PCI/EIDE	10	svGA	* 28	512 * MT	NI, сертиф., зареп. товарный знак, любая конфиг.	1124	36	АмерикЭлЛоджик	523312/525428			
186	PTC	486 DX4/120	256	4	3.5	540				svGA	* 28	1 PCI * MT	2 IDE, NI, MT	1195	18	Персп. технологии	368361			
187	RS486	486 DX4/120	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	svGA	* 28	1 PCI * MT	MPR-II, EIDE, сертификат P5	1355	24	РанS	625183/622377			
188	ATTACHE	486 DX4/120	256	4	3.5	540				svGA	* 28	1 VLB * MT	CL 5429 AMD, m/b Micronics, MPR-II, p-n-p BIOS	1427	24	АТТАШЕ СС	326463/323261			
189	ORMA	486 DX4/120	256	4	64	3.5	850	EIDE/VLB	10	svGA	* 28	1 VLB * MT	AMD SIS, GS, MPR-II, изм. конфиг.	1192	24	ОРМАСЭЙЛ	685460			
190	INC	486 DX4/120	256	4	3.5	850	EIDE/PCI	9		svGA	* 28	1 PCI * MT	CPU AMD, WD, Green, изменение конфигурации	1212	12	ИНФОКОНТАКТ	553935			
191	PTC	486 DX4/120	256	4	3.5	850				svGA	* 28	1 PCI * MT	2 IDE, NI, MT	1250	18	Персп. технологии	368361			
192	TARGA	486 DX4/120	256	4	3.5	850														

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН			
		Тип/МГц	Кэш		установл. макс. разм.	FDI	объем	Тип/ширина	Время доступа	Тип							LR	Разм. точек	память
КОМПЬЮТЕРЫ																			
219	Intel	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1024	PCI	MT	Сертификат P5, оптоволоконный, лизинг, Windows 3.11	1623	15	ИНФОТЕХ	236281/267341
220	ATTACHE	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL 5434 M/b Micronics (Neptune chipset), flash p-n-p BIOS	1737	24	АТТАШЕ СС	326463/322361
221	OPTIMUS SA INTEL	P/75	256	8	256	3.5	540	PCI/EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Zappa PCI, NI, mouse	1775	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
222	OPTIMUS SA INTEL	P/75	256	8	256	3.5	540	PCI/EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Zappa PCI, NI, mouse	1838	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
223	Intel Advanced	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Zappa MPR-II, EIDE, EDO-support	1849	24	РанС	625183/622377
224	ATTACHE	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL 5434 M/b Micronics (Triton chipset), flash p-n-p BIOS	1890	24	АТТАШЕ СС	326463/322361
225	Intel Morrison	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	S3 Video32, EDO-support, APM, LP	1985	24	РанС	625183/622377
226	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	SL	EDO, 14" Digital, Plug&Play, Flash BIOS	2252	36	GREEN LINE	239450
227	DELL OptiPlex GL+	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	SL	EDO, 14", Integrated 3COM 10Baset	2310	36	GREEN LINE	239450
228	Falcon	P/75	256	8	128	3.5	635	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	DOS 6.22, Windows 3.1, 0.28 NI, Diamond Stealth, MPR-II	1635	24	FALCON	344356/344470
229	American Logic	P/75	256	8	128	3.5	640	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	DOS 6.22, Windows 3.1, 0.28 NI, Diamond Stealth, MPR-II	1561	36	АмериканЛоджик	523312/525428
230	HP Vectra VL Series 3	P/75	256	8	128	3.5	840	F-IDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL 5434	2300	36	Евроконт	495190/499137
231	CHROMAN	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Intel ZAPPA PCI, 14" B Philips, capt. P5	1647	36	ДАИНОВА	302356
232	Summit Pulsar	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	M-p Samsung, Mouse MS DOS 6.22	1649	36	Саммит Технологии	343125/342772
233	CLR Infinity	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	White Back Cache, EDO RAM, до P/166 KB Win '95 mouse	1776	24	СампLink	498342/493354
234	MAGTRON Elite	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Triton, Trion64, 16550, 1024x768 NI, Windows-95-82.6 (MB6+3%)	1899	36	МИКРО EXPRESS	347515/HotLine
235	Packard Bell	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Windows-95, Works-95 (CD)	2045	36	ЛИМЕНС	325412/326063
236	DTK	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	15" BlackDesktop, CD-ROM, Sound card, F.M.	2571	24	АмериканЛоджик	523312/525428
237	DTK	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	MPR-II, EIDE, Cirrus Logic	1649	24	РанС	625183/622377
238	Intel Advanced	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Zappa MPR-II, EIDE, EDO-support	1899	24	РанС	625183/622377
239	Intel Endeavour	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Audio, S3 Video64, PB-support, ZIF-7	2339	24	РанС	625183/622377
240	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	SL	EDO, 15" Sony Trinitron, CD-ROM	2729	36	GREEN LINE	239450
241	DEC Celebris	P/75	256	8	128	3.5	1050	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	PCI	SL	Plug&Play BIOS, Energy Star, VideoCard S3-864	2383	36	МИКРОМИР	783512
242	DTK Quin-36	P/75	256	8	128	3.5	1080	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Intel, PCI, mouse, i386, конф. оскд	1605	24	С.Б.И.	275955/274953
243	CHROMAN	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Intel ZAPPA PCI, 14" B Philips, capt. P5	1945	36	ДАИНОВА	302356
244	DELL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	SL	EDO, 15" Sony Trinitron, Multimedia	3277	36	GREEN LINE	239450
245	DTK Quin-54	P/75	256	8	128	3.5	1080	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	PCI, mouse, Trion, FlashBIOS, оскд	1953	24	С.Б.И.	275955/274953
246	MAS	P/90	512	8	128	3.5	540	EIDE	12	SVGA	* 28	1	PCI	BT	PCI/MLB/ISA, mouse	1510	24	МАС Электроник	351201/351200
247	DELL OptiPlex GL	P/90	512	8	128	3.5	540	EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	T	Intel, MPR-II, NI, сертификат оскд	1687	24	БелАВМ	347972/348105
248	HP Vectra VE 5/90	P/90	512	8	128	3.5	540	F-IDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL 5434	2355	36	Евроконт	495190/499137
249	HP Vectra VE Series 4	P/90	512	8	128	3.5	540	F-IDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	EDO, Video S3 (64 bit on the PCI)	2355	36	Евроконт	495190/499137
250	BEVALUX	P/90	512	8	128	3.5	850	EIDE	12	SVGA	* 28	1	PCI	MT	PCI/ISA, серт. лоб. конф. оскд, гарантия работы под ЛБС	1753	24	БЕВАЛЕКС	496011/496078
251	GLORIEITE	P/90	512	8	128	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	T	Intel Atlantis, Video ATI Mach 64, Sound Card Crystal, серт. P5	2112	36	ДАИНОВА	302356
252	OPTIMUS SA INTEL	P/90	512	8	256	3.5	1000	PCI/EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	SIS (UMC) PCI, NI, mouse	1780	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
253	DTK	P/90	512	8	128	3.5	1000	PCI/EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	MPR-II, EIDE, Cirrus Logic	1789	24	РанС	625183/622377
254	OPTIMUS SA INTEL	P/90	512	8	256	3.5	1000	PCI/EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Zappa PCI, NI, mouse	1961	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
255	OPTIMUS SA INTEL	P/90	512	8	256	3.5	1000	PCI/EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Zappa PCI, NI, mouse	2010	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
256	DELL OptiPlex GL	P/90	512	8	128	3.5	1000	PCI/EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	SL	EDO, 14" Digital, Plug&Play, Flash BIOS	2584	36	GREEN LINE	239450
257	DELL OptiPlex GL+	P/90	512	8	128	3.5	1000	PCI/EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	SL	EDO, 14", Integrated 3COM 10Baset	2642	36	GREEN LINE	239450
258	ATTACHE	P/90	512	8	128	3.5	1080	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL 5434 M/b Micronics (Neptune chipset), flash p-n-p BIOS	1990	24	АТТАШЕ СС	326463/322361
259	ATTACHE	P/90	512	8	128	3.5	1080	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL 5434 M/b Micronics (Triton chipset), flash p-n-p BIOS	2170	24	АТТАШЕ СС	326463/322361
260	UT	P/90	512	8	128	3.5	1080	EIDE/PCI	8	SVGA	* 28	1	ISA/PCI	MT	CRU Intel, GREEN PC	1770	24	АКТАЛ	327699
261	MAS	P/90	512	8	128	3.5	1000	EIDE	12	SVGA	* 28	1	PCI	BT	PCI/MLB/ISA, mouse	1851	24	МАС Электроник	351201/351200
262	Falcon	P/90	512	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	DOS 6.22, Windows 3.1, 0.28 NI, Diamond Stealth, MPR-II	2180	24	FALCON	344356/344470
263	DELL OptiPlex GL	P/90	512	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	SL	EDO, 15" Sony Trinitron, CD-ROM	3350	36	GREEN LINE	239450
264	DELL OptiPlex GX	P/90	512	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	2	PCI	MT	EDO, 15", 3COM TPO, Multimedia	3809	36	GREEN LINE	239450
265	DEC Veritux	P/90	512	8	128	3.5	1050	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	PCI	SL	Plug&Play BIOS, Energy Star, VideoCard S3-864	2770	36	МИКРОМИР	783512
266	UT	P/90	512	8	128	3.5	1080	EIDE/PCI	8	SVGA	* 28	1	ISA/PCI	MT	15" CPU Intel GREEN PC	3270	24	АКТАЛ	327613
267	DELL OptiPlex GL	P/90	512	8	128	3.5	1100	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	T	Intel, MPR-II, NI, сертификат оскд	2120	24	БелАВМ	347972/348105
268	CLR Infinity	P/100	256	4	128	3.5	1080	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Pipeline Burst Cache EDO RAM, до P/166, SoundBlaster Pro, S3 864 KB Win 95 mouse	2330	24	CompuLink	498342/493354
269	HP Vectra VL Series 4	P/100	256	4	128	3.5	1080	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	EDO, Video S3 (64 bit on the PCI)	2575	36	Евроконт	495190/499137
270	GEG Popular 51Ds	P/100	256	4	128	3.5	270												

Долг платежом красен

Товарный вексель



До сих пор товарный вексель нечасто используется в расчетах между производителями товаров и оптовыми покупателями, хотя его использование может решить многие проблемы как первых, так и вторых, и способно принести им дополнительный доход.

В начале обратимся к сложившейся практике. Как всегда, в декабре прошла оптовая ярмарка, на которой предприятия могли заключить договоры с торговыми фирмами на поставку своей продукции в 1996 г. Торговля добилась выгодных для себя условий: оплата по факту поставки без каких-либо гарантий своевременного возврата денег за отгруженные товары.

Допустим, наш завод отгрузил покупателю продукции на 100 миллионов рублей с оплатой через 10 банковских дней. До дня платежа пеня не начисляется, то есть продавец дал беспроцентный товарный кредит покупателю (попробуйте в банке сделать подобное!). На одиннадцатый день продавец выставляет платежное требование на инкассо, и с этого дня банк начисляет пеню покупателю в размере 0,3% за каждый день просрочки. Как правило, торговля задерживает расчеты на 2-3 месяца. Пока пеня была ниже инфляции, страдал продавец товара, а теперь, когда пеня выше уровня инфляции, может пострадать уже и покупатель.

Картина будет не совсем ясной, если мы не посмотрим процентные ставки по банковским кредитам предприятий. Краткосрочные кредиты выдаются под 115-300% годовых, или 0,32-0,83% в день, что не компенсирует возможные потери предприятия.

Правильным решением было бы работать исключительно по заказам, что позволяло бы продавцам и покупателям учитывать интересы всех сторон. Однако для предприятий есть и другие возможности, позволяющие в какой-то степени застраховаться от недобросовестности партнеров.

В качестве страховки может выступать вексель. В прошедшем году уже были примеры его использования. Завод "Красный металлист" отгрузил Витебскому ГПТ своей продукции по векселям на общую сумму около 150 млн. рублей. Оплата была произведена своевременно, причем завод имел гарантии, страхующие его в случае несвоевременной оплаты на условиях, устраивающих и его, и покупателя товара.

На ярмарке покупатели

в основном хотели заключить договоры на поставку продукции на длительные сроки — от 10 дней до трех месяцев. Завод делал покупки, но с оговоркой: покупатель должен акцептировать вексель продавца на сумму получаемого товара. Однако торговые работники по своему незнанию не могли понять, что это значит. Единственное, с чем ассоциировалась у них данная ценная бумага, — это угроза "оттяпать" у покупателя часть оборотных средств или складских помещений на сумму, указанную в векселе.

Чтобы рассеять негативное отношение к векселям, можно привести несколько схем сотрудничества продавца, покупателя и банка, позволяющих решить проблемы отсутствия свободных денежных средств.

Рассмотрим одну из них. Покупатель выпускает векселя под реально заключенные договоры на суммы разовых норм отгрузки со сроком платежа через 30 дней и авалирует их в обслуживающем банке. По этому векселю покупатель получает у продавца товар. При наступлении срока платежа вексель предъявляется к оплате в банке, обслуживающем покупателя.

Преимущества покупателя: возможность использовать свободные денежные средства на другие цели; при наступлении срока платежа при отсутствии денег на счете обслуживающий банк кредитует покупателя на сумму векселя; в случае отказа банка в назначенный срок оплатить по векселю вексель может быть пролонгирован (по договоренности с продавцом). Очень важно то, что покупатель сначала увидит товар, и только потом заплатит за него.

Преимущества продавца: имея на руках вексель продавца с авалем обслуживающего банка, он может договариваться со своим поставщиком на поставку сырья, материалов, комплектующих со сроками оплаты по векселю с оговоренными процентами за пользование товарным кредитом; факт согласия подписать вексель вызывает доверие к покупателю как надежному партнеру, который по первому требова-

нию продавца при предъявлении векселя оплачивает сумму долга.

Чем эта схема выгодна всем? Во-первых, она создает предпосылки для имеющих оборотных средств на инвестирование. Во-вторых, позволяет покупателю и продавцу приобретать денежные средства под выгодный процент. В-третьих, обеспечивает своевременность выплаты зарплаты и других платежей.

Приведем пример. Допустим, фирма "А" обнаружила спрос на продукцию собственного производства в ценах сегодняшнего дня на сумму 1,0 млрд. рублей на условиях оплаты по факту поставки через 30 дней.

Фирма знает, что для производства необходимого ей товара нужен один месяц. Значит, оплата за поставленный товар произойдет через 2 месяца. Но фирме еще нужно купить сырье для его производства.

Что делает фирма "А"? Она оформляет переводной вексель. Оптового покупателя акцептует этот вексель с оплатой через 2 месяца, то есть в оговоренные сроки после получения товара с авалем гаранта (банк, страховая компания и т. д.).

С этим векселем фирма обращается к поставщику сырья и продает вексель за поставку сырья на согласованных условиях и, скорее всего, с назначенными процентами за пользование товарным кредитом под, скажем, 36% годовых. При установлении размера процентов партнер может ориентироваться на собственную выгоду, а не на процент по банковским кредитам.

Возможные убытки за счет условий поставщика — проценты за пользование товарным кредитом — фирма может компенсировать за счет различных финансовых и организационно-технических рычагов (ценовая политика, объем продаж, экономия сырья и т. д.). Главное, что фирме удастся произвести и продать товар, приобрести капитал по ставкам ниже процентов по банковским краткосрочным кредитам.

Существуют и другие варианты и схемы действий, причем не только с товарными, но и с банковскими векселями.

Александр БОГДАНОВСКИЙ,
ведущий специалист по прогнозу и рынку завода "Красный металлист".
Тел. в г. Борисове: 3-31-69.

Наступает время объединяться

На состоявшейся 24 января учредительной конференции Белорусской ассоциации фондовых дилеров (БАФД) новая организация профессиональных участников рынка ценных бумаг сформирована не была. Собравшиеся ограничились выбором оргкомитета по созданию ассоциации, который одновременно является и редакционной комиссией по разработке нового устава.

Без преувеличения можно сказать, что в четверг в минском Дворце шахмат и шашек собрался весь цвет профессионалов фондового рынка. В конференции приняли участие представители 43 профучастников, 17 банков и 2 бирж. Из них 44 выразили согласие стать учредителями новой ассоциации.

Ход конференции сразу же отклонился от намеченного организаторами плана. Как оказалось, в зале присутствовали не только те, кто хотел стать учредителем новой организации, но и те, кто считал, что ассоциация не нужна вообще. Однако после краткой дискуссии участники, не заинтересованные в создании ассоциации, ушли.

Обсуждение продолжили представители 45 компаний. Очень быстро выяснилось, что они имеют самые различные интересы и видят будущее ассоциации по-разному. Поэтому было решено избрать оргкомитет, который продолжит работу. В него вошли представители 13 компаний из Минска и почти из всех областных центров республики. Две недели оргкомитет будет принимать (через "Пуше-Инвест" и БФС) заме-

чания и предложения по разработке концепции и устава новой организации, причем как от участников конференции, так и от компаний, которые пожелают присоединиться. Затем в течение еще двух недель будет подготовлен новый устав, после чего конференция соберется снова.

В республике уже создано несколько организаций, объединяющих специалистов, работающих на рынке ценных бумаг: Белорусская фондовая биржа, Межбанковская валютная биржа, Белорусский финансовый союз, Белорусская ассоциация инвестиционных фондов, компаний и банков, Союз инвесторов. Создается Лига поддержки инвестиционных фондов.

Организаторы каждой из этих структур преследовали свои цели. Ассоциация инвестиционных фондов создавалась для защиты одних фондов от других. Союз инвесторов ставит перед собой коммерческие цели привлечения инвестиций, а Лига поддержки инвестиционных фондов — это объединение фондов в целях самозащиты.

Вполне конкретная цель есть и у организатора проведенной конференции, компании "Пуше-Инвест" и

БФС: ассоциация нужна для создания Белорусского фондового эмиссионного синдиката (БелФЭС), коммерческой организации, которая должна дать возможность ее членам зарабатывать деньги на нашем неразвитом рынке.

Такой подход оправдан, так как объединить профессиональных участников идеями защиты инвесторов, сохранения профессиональной чистоты и защиты от государственного нажима вряд ли удастся. Поэтому шансы на создание работающей организации на этот раз довольно велики. Однако будет ли консолидирующей идеей новой ассоциации концепция БелФЭС, сказать трудно, так как у других компаний есть и несколько отличные от концепции "Пуше-Инвест" предложения.

Как показывает опыт других стран, профессионалы рынка ЦБ объединяются либо сами (в целях защиты своих интересов и получения прибыли), либо же их заставляют объединиться. Присутствующий на конференции начальник Инспекции по ценным бумагам Валентин Шухно заметил, что в разрабатываемом специалистами инспекции новом законодательстве предусмотрены и саморегулирующиеся организации. Поэтому если профессионалы не объединятся добровольно, то вскоре сделать это они будут вынуждены.

Владимир ТАРАСОВ.

Валютный курс бугум держать ГКО

Новости

В указе Президента РБ № 31 содержится поручение Кабинету министров и Нацбанку РБ принять комплекс мер по дальнейшему развитию рынка ценных бумаг. Следует ожидать, что давно подготовленные Минфином и Нацбанком планы увеличения видов государственных ценных бумаг и их значимости будут реализованы.

В Кабинете министров РБ 22 января принято постановление № 54 "Об утверждении перечня услуг, оказываемых Инспекцией по ценным бумагам Минфина, и размеров платы за эти услуги". Наибольшая плата — 0,5% от номинальной стоимости эмиссии — взимается за регистрацию ценных бумаг (кроме акций СИФов, оплаченных приватизационными чеками).

На прошедшей неделе в Инспекции по ценным бумагам Минфина зарегистрировано всего одно объявление о подписке на акции, которая проводилась в течение 5 дней. АО "РИП-АЧСК" выпустило 600 акций номинальной стоимостью 1 млн. рублей.

На Белорусской фондовой бирже совершена третья в текущем году сделка с акциями. 24 января проданы 2 тысячи акций Приорбанка по 3.200 рублей за штуку.

Даёте Мингосимуществу министра

Чеки "Имущество"

Неопределенность ситуации с торговлей чеками сохраняется и грозит продлиться еще долго, так как регулирующие рынок организации не желают принимать никаких мер.

Мингосимущество, по-видимому, полагает, что, обязав АСБ "Беларусбанк" принять предложенные меры, оно сняло с себя всю ответственность. Последний же считает, что заниматься управлением чекового рынка — обязанность Мингосимущества. В результате все стоит на месте. Ситуация в чековой приватизации сейчас несколько напоминает прошлогоднее положение с Инспекцией по ценным бумагам, которая до назначения начальника стремилась уклониться от ответственности. Точно так же, по-хоже, и Мингосимущество до назначения министра старается переложить как можно больше обязанностей на других.

Котируются чеки "Имущество" на 26.01.96 г.				
Название	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин. пакет
Минск:				
Банк "Абсолют"	—	—	1.800-2.000	10.000
Банк "Новоком"	—	1.400	1.800	20.000
"Николь-Инвест"	—	1.700	1.900	10.000
"Рамос-Интернешнл"	1.800	—	—	1
"Управление и инвестиции"	1.500	—	—	—
"Элиграф-плюс"	1.500	1.500	2.300	30.000
"Скай-траст"	1.600	—	2.100	дог.
"Доминатор-Солвент"	—	1.500	2.000	10.000
"Аспасия"	—	1.500	1.900	дог.
"Инвест. технологии"	2.000	—	—	—
Могилев:				
"Финком"	1.500	—	—	—
Витебск:				
"Витфонд"	1.400	—	дог.	—
Гомель:				
"Эгал-инвест"	2.000	—	—	—
"Париус"	1.500	—	—	—
"Агроинвест", г. Жлобин	1.100	2.000	4.000	5.000

Служба информации ассоциации "RONAS".

Тел.: Минск — (0172) 328-715;
Витебск — (0212) 369-891; Гомель — (0232) 535-100;
Могилев — (0222) 223-495; Гродно — (0152) 967-457.

АКБ обогнали всех

В конце 1995 г. акционерные коммерческие банки почти догнали по суммарной номинальной стоимости зарегистрированных акций приватизируемые предприятия. В 1996 г. высокие темпы прироста акционерного банковского капитала сохранились.

Причиной столь резкого роста стоимости акций АКБ стало появление АСБ "Беларусбанк". Однако скоро положение неминуемо изменится, так как номинальная стоимость акций приватизируемых предприятий будет указываться уже в ценах на 1.01.96 г. Приватизация всего нескольких предприятий республиканской собственности в состоянии изменить ситуацию.

Регистрация акций в 1995 и 1996 гг. (на 19.01.96 г.)			
Наименование	Ед. изм.	Всего	за 1996 г.
Количество АО, зарегистрировавших свои ЦБ		2.089	39
а) банки	шт.	36	0
б) инвест. фонды		57	0
в) приват. предприятия		363	2
г) прочие		1.633	37
в т. ч. по типу общества			
а) открытые	шт.	532	4
б) закрытые		1.557	35
Сумма эмиссии зарегистрированных ценных бумаг		2.070.661,4	232.170,0
а) открытые	млн. руб.	1.773.825,0	208.138,4
б) закрытые		296.835,7	24.031,6
Сумма эмиссии по акцион. банкам		808.888,2	206.592,9
Сумма эмиссии по приват. предприятиям		905.846,2	9.717,1
Сумма эмиссии по инвест. фондам		16.081,2	368,3
Сумма вывоза ЦБ в другие страны		17.388,6	0
Поступило средств в бюджет в виде платы за регистрацию ЦБ		3.364.765	1.112.265

Итоги

Создается Лига инвестиционных фондов

Институты

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ИНВЕСТОРЫ ОБЪЕДИНЯЮТСЯ
ДЛЯ ЗАЩИТЫ СВОИХ ИНТЕРЕСОВ

В Минске состоялось учредительное собрание республиканского общественного объединения "Лига инвестиционных фондов". Согласно существующему законодательству, ее учредителями могут выступать только физические лица. Предполагается, что после регистрации в Лигу войдут и юридические лица. Не исключено также, что претерпит изменение и название общественной организации — есть предложение назвать ее "Лигой содействия развитию инвестиционных фондов". Президентом Лиги избран депутат Верховного Совета Валерий Круговой, вице-президентом — директор СИФа "Белэконинвест" Александр Ажгирей.

Пока интерес к новому объединению проявили в основном оказавшиеся не по своей воле не у дел менеджеры специнвестфондов — по словам организаторов, в учредительном собрании участвовали представители более половины из 38 зарегистрированных в Беларуси СИФов. Они заранее оговорили, что в перспективе Лига намерена объединить также специалистов других инвестиционных фондов.

Подготовительная работа по созданию общественной структуры, собирающейся лоббировать развитие рынка ценных бумаг в республике, шла в течение полугодия, сообщил А. Ажгирей. По его словам, она возникла не в пику уже существующим в республике аналогичным объединениям (по разным причинам они сейчас бездействуют) — профучастников рынка ЦБ организовать Лигу заставило элементарное стремление выжить. Стагнирующий рынок ценных бумаг практически не дает возможнос-

ти работать его институтам. Организаторы намерены влиять на создание правовой базы и инфраструктуры этого рынка и возлагают большие надежды на новый Верховный Совет. "Если возникнет необходимость, будем ходатайствовать, чтобы на консультативные встречи Лиги приходили также представители исполнительной власти", — сказал ее вице-президент.

Лига должна скоординировать действия участников рынка ценных бумаг, заинтересованных в его развитии. Перед ней стоит также задача сдвинуть с мертвой точки процессы на чековом рынке. "Мне как руководителю СИФа чеки и даром не нужны", — заявил А. Ажгирей. — Обменивая акции своего СИФа на чеки, я забираю у гражданина обыкновенную бумажку (если бы она была ценной, то была бы ликвидной), но при этом обязан дать гарантии о выплате ему дивидендов. Сегодня это нереально, ибо государ-

ство не создало нормального механизма для работы СИФов".

К примеру, в трех чековых аукционах "Белэконинвест" не участвовал, поскольку, по оценкам его специалистов, государство явно играет не по правилам, установив механизм неэквивалентного обмена чеков на акции приватизируемых предприятий. К примеру, на третьем аукционе чеки обменивались еще по старому номиналу — по 2,5 тысячи рублей, хотя был известен уже новый — 35 тысяч.

По словам А. Ажгирей, который на этапе разработки приватизационной политики возглавлял существовавший в то время при Мингосимуществе фонд имущества, предлагался иной механизм функционирования СИФов — с участием представителя государства в наблюдательном совете. В этом случае, уверен директор "Белэконинвеста", вряд ли глава государства позволил бы называть специалистов специнвестфондов,

которые в большинстве являются наемными работниками, "ворьем" и "жуликами".

Однако не исключено, считает А. Ажгирей, что в ближайшем будущем государство изменит свою политику в отношении специнвестфондов. При нынешних темпах приватизации ему как раз станет выгодно, чтобы фонды побольше поглощали чеков: будет на кого спихнуть последствия явного пренебрежения властей к народной приватизации.

А пока инвестиционный рынок в республике неэффективен и деятельность фондов не воспринимается, некоторые СИФы самоликвидируются или вынуждены менять свой статус. Тем более не всем под силу выполнить необходимое требование об увеличении уставного капитала до 150 млн. рублей. По оценкам специалистов Мингосимущества, реальную возможность выжить сегодня имеют немногие более 20 специнвестфондов. Тем не менее большинство независимых экспертов считает, что в нынешней экономической ситуации крупным СИФам разумнее все же поискать законодательное решение о перерегистрации с условием сохранения акционеров и вообще отказаться от работы с чеками.

Татьяна МАНЕНОК.

ПРИВАТИЗАЦИЯ



БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК № 4/1996

Экспертиза

Экологический аудит: барьер на пути инвестиций

Проблема приватизации в аспекте ответственности за сохранение окружающей среды пока еще не осознана местными вкладчиками, но вызывает серьезную озабоченность иностранных инвесторов.

Так, две трети крупных американских и европейских компаний, участвовавших в опросе Мирового банка, указали, что с точки зрения инвестирования в промышленность экологические проблемы являются не меньшим, а иногда и большим препятствием, чем иные факторы. Основное беспокойство инвесторов вызывает ответственность за загрязнение, связанное с предыдущей деятельностью предприятий, а также стоимость работ по приведению промышленных процессов в соответствие с требованиями экологических нормативов. Эти компании давно убедились, что высокие экологические показатели являются ключевым фактором конкурентоспособности.

Нам же еще только предстоит это осознать. Сегодня на одном из предприятий, намеченных к приватизации, не проведен экологический аудит (экономическая оценка состояния предприятия, позволяющая определить затраты на приведение его в экологически безопасное состояние). Цель такой работы — найти пути и способы уменьшения загрязнения окружающей среды не только через улучшение очистки выбросов и сбросов, но и посредством капитальных вложений в совершенствование технологий, позволяющих эффективно использовать ресурсы. И стоимость таких мероприятий обязательно должна учитываться при приватизации предприятий.

Насколько это важно, свидетельствует следующий пример. По данным городской санитарной службы, в зоне действия выбросов Минского завода отопительного оборудования заболеваний органов верхних дыхательных путей примерно на 30% больше, чем в среднем по городу. Неоднократно принимались решения о закрытии завода и о выносе его за территорию города, государство всегда защищало свое предприятие вопреки общественным законам.

После приватизации ситуация принципиально меняется, поскольку у предприятия появляется новый хозяин. И

если в процессе разгосударствления завода не будут учтены затраты на решение экологических проблем, может случиться, что новый собственник через некоторое время окажется владельцем остановленного предприятия.

Возникает еще один вопрос, связанный с обращениями в суд граждан с жалобами на промышленные предприятия. Кто будет платить штраф: новый владелец или старый? Кто будет очищать загрязненные территории? Что делать с ядовитыми отходами?

Еще два года назад был составлен список предприятий Минска, на которых должен быть проведен экологический аудит до начала приватизации, однако предварительные работы были остановлены вместе с приватизацией. Сейчас эту работу необходимо возобновить. После завершения экологического аудита в документах на приватизацию должны быть определены необходимые масштабы очистки окружающей среды, которую следует осуществить новому владельцу, и скидку, включенную в продажную стоимость, для учета необходимых затрат.

Возможно, экологический аудит выявит, что стоимость наиболее грязных предприятий не превышает 1 рубля (аналогичное нередко случалось в Восточной Германии). В таких случаях потребуются принимать специальные решения, которые определяют меру экологической ответственности продавца (государства) и покупателя.

Если же проблемы экологической ответственности не будут решены в момент приватизации, то после передачи права собственности решать их будет значительно сложнее. Не говоря уже о том, что даже теоретически мы не сможем рассчитывать на получение иностранных инвестиций.

Михаил ФРИДЛАНД, председатель комиссии по экологии Минского городского совета.

Правительство дает шанс

Регион

Низкие темпы приватизации связаны с тем, что ни предыдущее, ни нынешнее правительство не определились в стратегии, считает председатель комитета Гомельоблимушества Анатолий СЫЧЕВ.

Изначально массовая приватизация должна была решить основную задачу — реформировать отношения собственности и тем самым создать слой собственников, которые одновременно выступали бы и как база социально-политической стабильности в стране, и как база реального продвижения всех рыночных реформ.

Главный ущерб от задержки приватизации, считает А. Сычев, — торможение системных реформ в экономике, потеря времени. Беларусь по темпам и объемам приватизации оказалась на последнем месте среди постсоциалистических стран. Велик и прямой экономический ущерб от торможения приватизации — ведь часть средств от приватизации идет в местный бюджет, что позволяет поддерживать и экономику, и социальную сферу. В областной бюджет Гомеля поступила четвертая часть от предполагаемой суммы, а в республиканский — 2,5 млрд. руб. вместо намеченных 12,2 млрд.

Приходится говорить и об ущербе для местных органов приватизации, которые теряют наработанный опыт. Задержка реформирования собственности оборачивается потерей доверия и интереса граждан к чековой приватизации, поскольку сегодня можно конвертировать в акции предприятия лишь каждый третий чек. И этот дисбаланс постоянно нарастает, так как приостановка приватизации не позволяет наполнить фондовый рынок достаточным количеством акций. Вместе с потерей интереса к чековой приватизации люди теряют доверие к экономической политике государства.

Свет в конце туннеля, по мнению А. Сычева, может зажечь принятие "Концептуальных подходов прави-

тельства Республики Беларусь к вопросам разгосударствления и приватизации государственных объектов". Если они и не содержат принципиально новых концепций преобразования собственности (см. "БР" № 48/1995), то, во всяком случае, обеспечивают преемственность в использовании форм и методов приватизации, дают возможность привлечь отечественных и иностранных инвесторов.

Преобразование госпредприятий в открытые акционерные общества, считает А. Сычев, позволит реализовать идею массовой приватизации, а реструктуризация — решить проблему реформирования таких промышленных гигантов, как ПО "Гомсельмаш", завод "Центролит", радиозавод. По мнению А. Сычева, расширяется возможность формирования уставных фондов АО путем включения в уставный фонд ранее выданных кредитов, вырастет доверие между кредитором и АО за счет передачи под залог кредитором акций общества с правом их владения и распоряжения, а также повысится заинтересованность инвесторов во вложении капиталов вследствие налогового льготирования, в особенности для АО, созданных с участием иностранных инвесторов-учредителей.

В Гомельоблимушестве считают, что теперь появятся более широкие возможности закрепления квалифицированных руководителей предприятий, а также руководителей структурных подразделений путем приобретения ими уже не 5, а 15% акций.

Владимир ЛИФЛЯНДИК, г. Гомель.

Семинары

Институт приватизации и менеджмента проводит следующие семинары:

Приватизация в Беларуси.

● Преобразование государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества. Курсы для директоров — 12-15 марта, 7-10 мая.

● Бухгалтерский учет и приватизация — 13-15 февраля, 16-18 апреля, 11-13 июня.

● Курсы для консультантов, участвующих в проведении работ по приватизации, — 22 января-1 февраля, 18-28 марта, 13-23 мая.

● Аренда зданий, помещений и имущественных комплексов, — 20-21 февраля, 23-24 апреля, 18-19 июня.

Функционирование рынка ценных бумаг

● Курсы по подготовке кандидатов на получение ли-

цензии специалиста на рынке ценных бумаг с сдаче квалификационного экзамена в Инспекции по ценным бумагам Минфина РБ, — 22-26 января, 12-16 февраля, 11-15 марта, 18-29 марта, 15-19 апреля, 13-17 мая, 20-31 мая, 10-14 июня.

● Курсы по подготовке независимых реестродержателей к сдаче квалификационного экзамена в Инспекции по ценным бумагам Минфина РБ, — 25-29 марта, 6-10 мая.

● Анализ ценных бумаг и инвестиций, — 4-6 марта, 3-5 июня.

Маркетинговое и бизнес-планирование.

● Разработка и составление бизнес-плана, — 12-16 февраля, 28-29 февраля, 1-5 апреля, 15-16 апреля, 20-24 мая, 3-4 июня.

Дополнительная информация по тел.: (0172) 35-82-71, 36-43-95.

По итогам за 1995 год в ходе разгосударствления и приватизации всего по республике приватизировано 32 объекта республиканской собственности и 416/535 объектов коммунальной собственности (всего юридических лиц/структурных подразделений, единиц). Преобразовано в АО 30 объектов.

По способам приватизации наибольшее количество коммунальных объектов преобразовано в АО — 209/326, продано на аукционе — 138/138 объектов, продано по конкурсу — 31/31.

Итоговые показатели разгосударствления и приватизации коммунальной собственности распределились следующим образом: торговля — 127/143, общественное питание — 30/118, бытовое обслуживание населения — 21/21, предприятия АПК (кроме совхозов и госхозов) — 191/191, жилищно-коммунальное хозяйство — 9/24.

Подготовлены проекты следующих документов: "Порядок формирования уставных фондов при преобразовании государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества", "Положение о порядке преобразования в процессе приватизации государственных и арендных предприятий в открытые акционер-

ные общества", "Положение о порядке создания ОАО в процессе приватизации преобразуемых предприятий", "Положение об инвестициях в объекты приватизации", "Проект временного положения о холдингах, создаваемых на базе структурных подразделений, при преобразовании государственных и арендных предприятий в акционерные общества".

Внесены изменения в "Положение о порядке подготовки проектов преобразования государственных и арендных предприятий в ОАО" и "Положение о порядке подачи и рассмотрения предложений и заявлений на приватизацию объекта государственной собственности".

Закончилась учеба по подготовке кандидатов на право быть назначенными представителями государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акции которых (доли в которых) принадлежат РБ. По результатам учебы аттестован 21 работник Мингосимущества, его территориальных комитетов и других государственных органов управления.

Во исполнение распоряжения Президента РБ от 29 декабря 1995 г. № 257рп "О продлении срока выдачи именных приватизационных чеков

В Мингосимуществе

"Имущество" Мингосимущества предложило территориальным комиссиям закончить прием заявлений граждан о назначении ИПЧ "Имущество" 30 апреля 1996 года. Исполнительные комитеты должны утвердить списки граждан, имеющих право на получение чеков, и передать их в отделение АСБ "Беларусбанк" до 1 июня 1996 г. Выдача сертификатов ИПЧ "Имущество" продлится до 1 июля 1996 г.

Ведется согласование с местными исполнительными комитетами и отраслевыми министерствами и ведомствами перечня предприятий, намечаемых к разгосударствлению и приватизации в 1996 году. Согласовывается также с заинтересованными министерствами и ведомствами "Порядок определения начальной цены акций, принадлежащих государству в капитале акционерных обществ, созданных на основе объектов государственной собственности".

В Могилевоблимушестве создано 11 комиссий по приватизации (подготовка к продаже) акций, принадлежащих областной коммунальной собственности, в капитале открытых акционерных обществ, перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию.

Конъюнктура и цены

Сложнобытовые товары, розница

Инертность рынка сложнобытовой техники, сохранявшаяся на протяжении полугодия, в январе сменялась очередной встряской. Семь видов товаров из числа наблюдаемых подорожали, шесть — подешевели. Причем дешевле преимущественно дорогие изделия и часы, дороже стали кипятильники, утюги и прочая, нужная большинству граждан, мелочевка.

Кстати, снижение цены на многие предметы длительного пользования сразу после повышения МЗП говорит о том, что работники торговли не питают иллюзий насчет реального влияния этой акции на повышение уровня жизни. Зарплата-то растет, но покупать отечественные телевизоры, похоже, скоро станет некому.

Динамика цен в розничной торговле г. Минска					
Наименование товара	Цена в тыс. BRB (USD)			Изменение цен в %	
	18.01.95 г.	27.12.95 г.	23.01.96 г.	к 27.12.95 г.	к 18.01.95 г.
Телевизор "Горизонт" -51ТЦ5101"	3.276,9 (284,9)	3.500 (304,3)	3.100 (269,6)	-11	-5
Магнитола "Гродно-304"	—	760 (66,1)	800 (69,6)	5	—
Холодильник "Минск-126-1"	2.904	3.921,5 (341)	3.921,5 (341)	0	35
Холодильник "Минск-130-3М"	4.354	4.404,5 (383)	4.404,5 (383)	0	1
Холодильник "Минск-215М-1М"	3.029	3.576,5 (311)	3.576,5 (311)	0	18
Морозильник "Минск-131"	2.900	3.427 (298)	3.427 (298)	0	18
Стиральная машина "Росинка"	2.166,18	3.500 (304,3)	3.125,1 (271,7)	-11	44
Стиральная машина "Мара"	286	873,3 (75,9)	845 (73,5)	-3	195
Швейная машина "Чайка-143"	1.225,9	2.275 (197,8)	2.275 (197,8)	0	86
Печь СВЧ "Плутон" (Москва)	1.705,86	1.677,9 (276,9)	1.677,9 (145,8)	-25	-2
Эл. миксер "Вихрь"	134	—	226,2 (19,7)	—	68
Эл. миксер "МРВ-1Е"	193,557	—	416 (36,2)	—	115
Кофемолка	41,6	187,5 (16,3)	187,5 (16,3)	0	350
Соковыжималка "Садовая"	196,3	381,3 (33,2)	381,3 (33,2)	0	94
Эл. гриль	683,4	1.022,9 (155,100,4)	1.035,9 (90,1)	-5	52
Эл. плитка 1-конф.	109,4	241 (21)	241,2 (21)	0	120
Эл. плитка 2-конф.	213,4	374,8 (32,6)	508,8 (44,2)	36	138
Эл. кипятильник 0,5 Вт	12,7	24,0 (2,1)	26,7 (2,3)	11	110
Эл. кипятильник 1,2 Вт	24,5	51,7 (4,5)	54,7 (4,8)	6	123
Эл. дрель	485,875	787-1.200 (104,4)	787-1.300 (113)	8	115
Эл. утюг ("Белвар")	110	112,8 (9,8)	145,6 (12,7)	29	32
Эл. мясорубка без шинковки	205,979	383,5 (33,4)	383,5 (33,4)	0	89
Пылесос "Автоматик-2000"	2.080	1.552,5 (135)	1.552,5 (135)	0	-25
Фотоаппарат "Эликсон-35"	109,5	330 (28,7)	330 (28)	0	201
Фотоаппарат "Зенит ЕТ" с объективом "Гелиос-44"	300,429	478 (41,6)	478 (41,1)	0	59
Часы наручн. "Электроника"	18-28	50-95 (8,3)	50-95 (8,3)	0	215
Часы кварц. мужск.	—	47-99 (8,6)	47-99 (8,6)	0	—
Часы кварц. женск.	26-60	35-205 (17,8)	35-205	0	179
Часы механ. женск.	37,6	49-125	49-125	0	131
Часы механ. мужск.	17,45	65-107 (10,9)	65-107 (10,9)	0	392
Часы будильник механ. "Слава"	40,9	70-77,5 (6,7)	77,5-91 (7,9)	10	97

Еще пару капель, господа

Правила игры

ЛИБЕРАЛИЗАЦИЯ
В МАЛЫХ ДОЗАХ ОПАСНА ДЛЯ ТОРГОВЛИ

Вместо либерализации торговли спиртным исполнительная власть в очередной раз временно снимает запрет на его продажу субъектами негосударственной формы собственности. Такая непоследовательность не только наносит предпринимателям немалый финансовый урон, но и является нарушением Конституции РБ.

18 января опубликовано Постановление КМ РБ № 24 "О продлении срока действия Постановления КМ РБ от 26 октября 1994 г. № 137 "О временном порядке продажи водки и ликеро-водочных изделий, производимых в республике" до 1 апреля 1996 г.". Кроме того, действие постановления распространено на виноградные и плодово-ягодные вина, шампанское, коньяк и табачные изделия.

Итак, правительство в очередной раз легализовало в негосударственном секторе торговлю столь специфическим товаром. Эту тему автор поднимал неоднократно, усматривая в разрешительно-запретительной чехарде прямое нарушение статьи 13 Конституции страны, согласно которой "государство предоставляет всем равные права для осуществления хозяйственной и иной деятельности, кроме запрещенной законом, и

Семей
ДРЕЙЗЕНШТОК.



Лесопродукция:

Выгоднее торговать дровами

В 1995 г. ситуация на рынке лесопродукции СНГ ввиду дальнейшего сокращения платежеспособного спроса отечественных потребителей определялась, главным образом, конъюнктурой мирового рынка.

В 1996 г. благодаря географической близости Восточной Сибири и Дальнего Востока к Японии и Юго-Восточной Азии экспорт лесобумажной продукции в эти страны сможет компенсировать потери на европейском рынке.

В настоящее время Россия и Япония завершают подготовку соглашения, предусматривающего встречные поставки круглого леса из этих регионов на японский рынок и, соответственно, японской техники и оборудования — для российских лесозаготовительных и деревообрабатывающих предприятий. В переговорах японскую сторону представляет консорциум из 17 компаний, включающий такие гиганты, как Marubeni и Mitsubishi.

К приоритетным рынкам относят также и страны Ближнего Востока. Страны СНГ и Балтии ввиду очень низкой покупательной способности так и не станут лишь в далекой перспективе.

Очевидно, что при такой конъюнктуре мирового рынка и при отсутствии зарубежных инвестиций белорусский лесопромышленный комплекс обречен на вечную поставку рудничной стойки.

Что касается рынка леса и лесопродукции СНГ, то спросом в основном пользуются товары, которые можно перепродать за границу. К этой категории относятся, прежде всего, лес круглый и доска обрезная хвойных пород. Соответственно и рост цен предложения на эти товары наибольший (до 200% за второе полугодие 1995 г.).

Следует отметить, что за предыдущий год большинство продуктов деревообработки стали убыточными для производителей и продавцов. Если общий индекс роста цен, выраженных в USD, составил 5,4, то по данной товарной группе — 4,23 (с 10.01.1993 г. — 4,3 и 14,86 соответственно). Только по шлифованной ДСП (9,48) и блокам оконным (24,83) индекс прироста цен за год превысил общий индекс.

На внебиржевом рынке Беларуси цену определяет в основном внутренний спрос, и поэтому уровень цен и темпы

производства в лесопромышленном комплексе. Например, выпуск пиломатериалов сократился более чем на 20%. И сколь бы грозные указания о стабилизации не раздавались с самого высокого уровня, экономические реалии таковы, что в ближайшее время изменений к лучшему в лесопереработке ожидать не приходится.

Биржевые цены предложения на продукцию лесопромышленного комплекса РФ по состоянию на 19.01.96 г.*

Наименование товара	Количество	Ед. изм.	Цена за ед. в USD**	Местонахождение
Брус 50х50, 100х100, 100х150, 150х150	1.000,00	куб. м	156,18	Москва
Вагонка в шпунт 100х22, 80х20	1.000,00	куб. м	188,28	Москва
Вагонка декоративная 75х15	1.000,00	куб. м	201,11	Москва
ДВП ГОСТ 4598-86 2475х1700х3,3	12.600,00	куб. м	1,03	Сыктывкар
Доска необр. х/п толщ. 25-50 мм, дл. 4-6 м ГОСТ 8486-86	300,00	куб. м	55,63	Ухта
Доска обр. х/п толщ. 40 мм, L=4-6 м ГОСТ 8486-86	300,00	куб. м	81,3	Ухта
Доска обр. эксп. (ель), сорт 1-3	2.500,00	куб. м	230	Ново-российск
Доска обр. эксп. (ель), сорт 4-5	2.500,00	куб. м	160-175,00	Ново-российск
Доска обрезн., ГОСТ 8486-86, дл. 4 м толщ. 22-100 мм, сорт 1-3	20.000,00	куб. м	55,63	Воркута
Доска обрезная экспортн. (сосна), сорт 1-3	4.000,00	куб. м	255,00	Ново-российск
Доска обрезная экспортн. (сосна), сорт 4-5	4.000,00	куб. м	165-185,00	Ново-российск
Доска половая обрезн., (сосна), 40 мм, дл. 6 м	200,00	куб. м	104,84	Москва
Доска шпал. вырезка, ГОСТ 8486-86 дл. 2,75 м, толщ. 20-90 мм	20.000,00	куб. м	20,33	Воркута
ДСП шифр., 1 сорт, 2750х1830х16 мм	60.000,00	кв. м	1,8	Коми
Дуб мореный	1.000,00	куб. м	3.500,00	Рязанская обл.
Лес круглый, (сосна), ШАГ-2-6 м	1.000,00	куб. м	42,8	Братск
Лес круглый, (сосна), ШАГ-2-6 м, экспортный вариант	1.000,00	куб. м	55,63	Братск
Лес круглый (хвоя) D=22 см и бол., L=6 м	100.000,00	куб. м	65,00	Иркутск
Пиломатериал ГОСТ 9463-88, дл. 4 м D>14 см, сорт 1-3	20.000,00	куб. м	20,33	Воркута
Пиломатериал х/п, L=3-6 м, D=14-24 см, ГОСТ 9463-88	300,00	куб. м	38,51	Ухта
Сосна-кругляк	10.000,00	куб. м	32,09	Брянская обл.
Фанера ББЦ, 6-12 мм	1.000	куб. м	427,9-462,13	Кострома
Фанера клееная ББЦ и АББ, 3мм	1.000,00	куб. м	620,45	Кострома
Фанера хвойная АВ/ВВ, 9,5-20 мм	60,00	куб. м	385,11	Сыктывкар
Целлюлоза лист. пород. сульфитная, белая	1.000,00	тонна	1.001,28	Архангельск
Целлюлоза хвойных пород, сульфитная, белая	1.000,00	тонна	1.182,71	Архангельск
Шпала пропитанная	1.000,00	шт.	27,81	РФ

* На основании данных АЭН

** Цены в RUR пересчитаны по курсу ММВБ на соответствующую дату

Динамика средних внебиржевых цен в РФ с 19.05.95 г. по 17.01.96 г.

Наименование товара	Цены в USD/куб. м	17.01.96 г.	19.05.95 г.	17.01.96 г.
Лес круглый хвойных пород	—	38,58	—	—
Доска необрезная хвойных пород	62,69	64,42	102,76	—
Доска обрезная хвойных пород	82,32	113,32	137,65	—
Вагонка	122	245,88	201,54	—

Динамика средних биржевых цен в РФ на некоторые виды лесопродукции с 2.06.95 г. по 23.01.96 г.

Наименование товара	Цены в USD/куб. м	23.01.96 г.	2.06.95 г.	23.01.96 г.
Лес круглый хвойных пород	27,31	54,48	199,49	—
Доска необрезная хвойных пород	49,67	49,52	99,67	—
Доска обрезная хвойных пород	64,54	131,58	203,87	—

Динамика средневзвешенных цен (в USD) на продукцию лесопромышленного комплекса с 1993 по 1996 гг.*

Наименование товара	Ед. изм.	Базовая цена на 10.01.93 г.	Текущая цена на 23.01.96 г.	Индекс
Бумага газетная	тонн	64,39	773,72	12,02
Бумага офсетная № 1	тонн	71,16	1.392,27	19,57
ДВП твердая	куб. м	0,17	1,02	6
ДСП шифров.	куб. м	0,76	1,79	2,36
Доска необрезная лист.	куб. м	4,98	38,43	7,72
Доска необрезная хв.	куб. м	8,76	74,74	8,53
Доска обрезная хв.	куб. м	11,38	128,12	11,26
Паркет дубовый	куб. м	3,98	18,15	4,56
Плитус	пог. м	0,05	0,38	7,6
Строг. погонаж (вагонка)	куб. м	16,1	144,14	8,95
Фанера 10-12 мм 1,5х1,5	куб. м	35,98	427,08	11,87
Спилки	короб.	0,004	0,017	4,25

* На основании данных АЭН.

Внебиржевые цены (в USD) на лесоматериалы в РБ по состоянию на 23.01.96 г.

Наименование товара	Ед. изм.	минимальная	средняя	максимальная
Брус обрезной хвойных пород	куб. м	65	78,4	90
Вагонка хвойных пород	куб. м	69	139,67	200
Доска необрезная хвойных пород	куб. м	45	62,95	85
Доска необрезная лиственных пород	куб. м	35	40	45
Доска обрезная хвойных пород	куб. м	50	99,11	110
Доска обрезная лиственных пород	куб. м	50	58,33	65
Доска половая хвойных пород	куб. м	160	166,73	180
ДВП твердая	куб. м	0,60	0,65	0,80
ДВП шлифованная	куб. м	0,67	0,76	0,85
ДСП шлифованная	куб. м	1,91	2,08	2,26
ДСП шлифованная	куб. м	110	125	150
Плитус	пог. м	0,35	0,69	1,3
Штапик	пог. м	0,086	0,129	0,24
Доска тарная	куб. м	—	70	—
Панель обивочная	пог. м	0,17	0,19	0,23
Стропила	куб. м	—	100	—

Динамика средних внебиржевых цен в РБ с 31.01.95 г. по 23.01.96 г.

Наименование товара	Ед. изм.	Цена за ед. в USD	23.01.96 г.	31.01.95 г.
Вагонка хвойных пород	куб. м	122,5	139,67	114,02
Доска необрезная хвойных пород	куб. м	45	62,95	139,89
Доска обрезная хвойных пород	куб. м	78	99,11	127,06
Доска половая хвойных пород	куб. м	140	166,73	119,09
Брус хвойных пород	куб. м	80	78,4	98

Динамика производства в лесопромышленном комплексе РБ с 1990 по 1995 гг.

Наименование вида продукции	Ед. изм.	1990 г.	1991 г.	1992 г.	1993 г.	1994 г.	1995 г.
Вывозка древесины	тыс. плотных куб. м	6.958,3	6.656,8	95,67	6.476,4	93,07	6.154,9
Пиломатериалы	тыс. куб. м	3.105,1	2.818,1	90,76	2.620,6	84,4	2.372,8
Клееная фанера	тыс. куб. м	191,9	163,7	85,3	157,4	82,02	127,4
Древесно-волоконные плиты	млн. кв. м	42,4	41,8	98,58	41,9	98,82	40,9
Древесно-стружечные плиты	тыс. усл. куб. м	524,3	505,9	96,49	473,0	90,22	408,1
Бумага	тыс. т	198,3	166,4	83,91	118,1	59,56	58,8
Картон	тыс. т	219,1	207,4	94,66	149,4	68,19	116,6

Пеня за медлительность

Таможенные пошлины

БЕЛАРУСЬ ОПЯТЬ ОПОЗДАЛА С ПРИВЕДЕНИЕМ СВОИХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН В СООТВЕТСТВИЕ С РОССИЙСКИМИ

Когда наша республика подписывала Соглашение о Таможенном союзе, никто и предположить не мог, что возникнет проблема синхронности введения таможенных пошлин. Казалось бы, простой технический акт, требующий от чиновников элементарного прилежания...

Однако на сегодняшний день в республике действуют ставки, утвержденные постановлением КМ РБ от 29.09.95 г. № 536, в России же в конце 1995 года пошлины менялись дважды. В частности, Постановлением правительства РФ от 26.12.95 г. № 1270 "О частичном изменении ставок вывозных таможенных пошлин" для экспортеров были изменены, а по некоторым товарам лесопромышленного комплекса и нефтепереработки — отменены вывозные таможенные пошлины.

По наиболее значимым для наших экспортеров группам товаров картина следующая (см. табл.).

Следует иметь в виду, что еще в ноябре 1995 г. другим документом — приказом ГТК РФ от 22.11.95 г. № 699 — были изменены вывозные таможенные пошлины, которые у нас пока остались без изменений.

Медлительность исполнительной власти дорого обходится нашим экспортерам, ибо при практически фиксированном курсе валюты товар становится невыгодным для экспорта. Это давно поняли в России, где, создав валютный коридор, сразу же приступили к снижению и отмене вывозных пошлин, ведь это и есть реальная помощь экспортерам. Безусловно, рано или поздно и у нас ставки приведут в соответствие с российскими. Но когда?

И еще. В РФ ожидается очередное повышение ввозных пошлин, в том числе почти до 30% — на лекарства. Можно не сомневаться, наши органы отреагируют на эти изменения предельно оперативно. Оно и понятно: забирать и отдавать — не одно и то же.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК.

Ставки вывозных таможенных пошлин в ЕCU

Товары	Коды ТН ВЭД	Россия			Беларусь
		новые	старые	действующие	
Уайт-спирит	2710 00 210		10	10	
Специальные бензины прочие	2710 00 250		14	14	
Бензины авиационные	2710 00 310		14	14	
Бензины моторные прочие, содержание свинца в которых не более 0,013 г/л	2710 00 330		8	8	
Бензины моторные прочие, содержание свинца в которых более 0,013 г/л	2710 00 350		8	8	
Топливо бензиновое реактивное	2710 00 370		14	14	
Легкие фракции прочие	2710 00 390		14	14	
Средние дистилляты для специфических процессов переработки	2710 00 410	6/п	8	8	
Средние дистилляты для химических превращений	2710 00 450		8	8	
Топливо реактивное	2710 00 510		14	14	
Керосин прочий	2710 00 550		10	10	
Газойли (дизельное топливо) для специфических процессов переработки	2710 00 610		8	8	
Газойли (дизельное топливо) для химических превращений в процессах, которые не указаны в подпунктах	2710 00 650		8	8	
Газойли (диз. топливо) для прочих целей	2710 00 690		8	8	
Топлива жидкие (мазут)	2710 00 710-2710 00 790	16	6	6	
Масла смазочные	2710 00 910-2710 00 990	6/п	1	1	
Щепы или стружка древесная из хв. пород	4401 21 000	6/п*	2%	2%	
Щепы или стружка древесная из ценных лиственных пород	4401 22 000	3% от таможенной стоимости	3%	3%	
Лесоматериалы необработанные, окоренные или неокоренные, начерно, брусованные или небрусованные	4403	4	6	6	
Лесоматериалы дубовые	4403 91 000	6	6	6	
Лесоматериалы буковые	4403 92 000	6	6	6	
Прочие из лиственных пород	4403 99	6/п	6/п	6/п	
Прочие из карельской березы или ясеня	440399900	4	6	6	
Лесоматериалы продольно распиленные или расколотые, строганные, лущенные, обтесанные или необтесанные	4407	6/п	6	6	
Пиломатериалы, включая паркетные планки и фриз, несобранные в виде профилированного погонажа, с гребнями, пазами, шпунтованные, со стесанными краями, с соединением в виде полукруглой калевки, фасонные, закругленные и т. п.	4409	3	5	5	
Отходы и лом из черных металлов, слитки из черных металлов (шихтовые слитки)	7204	30	70	30	
Яблоки свежие	080810	0,2 за 1 кг			
Яблоки свежие	080810930—080810990	6/п с 1.01 по 31.07.95 г. включительно	6/п	6/п	

* Хвойные балансы вывозной таможенной пошлиной не облагаются. Под хвойными балансами понимаются круглые лесоматериалы из сосны, ели, пихты, кедр, предназначенные для производства целлюлозы и древесной массы. Диаметр балансов в верхнем отрубе — 8-24 см, в нижнем отрубе — до 40 см, длина балансов — 0,75-6,5 м.

Ставки вывозных таможенных пошлин в ЕCU

Код ТН ВЭД	Наименование товара	Новые в России	Действующие в РФ
2710 00 110-2710 00 150	Легкие дистилляты для процессов переработки		8
2711 12-2711 19 000	Газы сжиженные		3
3102	Удобрения, минеральные или химические азотные		2
3103	Удобрения минеральные или химические фосфорные	6/п*	3
3104	Удобрения минеральные или химические калийные		
3105	Удобрения минеральные или химические, содержащие два или три питательных элемента: азот, фосфор, калий; удобрения прочие; товары, указанные в настоящей группе, представленные в таблетках или других аналогичных формах или в упаковках, масса брутто которых не превышает 10 кг		0,7
4704 21 000	Целлюлоза древесная... из хвойных пород	7**	21
72	Черные металлы	6/п*	1
73	Изделия из черных металлов		1

* Ставка применяется с 1.10.95 г.

** Ставка применяется с 1.09.95 г.

ТОВАРНЫЙ РЫНОК



Кто платит деньги, тот заказывает газ

Крупнейший кредит в размере 1 млрд. DM предоставил российскому АО германский Kali-Bank GmbH.

Это дочерняя фирма германской компании Wintershall AG, расположенная в г. Кассель, ее уставный капитал — 6,0 млн. DM. Кредит предназначен для строительства газопровода Ямал — Западная Европа мощностью более 50 млрд. куб. м природного газа в год и выделяется под гарантии "Газпрома", а не российского правительства, как это было принято раньше.

Wintershall AG (дочернее предприятие BASF) и "Газпром" являются партнерами на германском газовом рынке и имеют несколько совместных предприятий. Кроме того, компании заключили между собой ряд долгосрочных контрактов на поставку в Германию 23,5 млрд. куб. м российского природного газа в год.

Требуется импортный защитник и спонсор

Правительство Украины рассматривает вопрос о включении в число учредителей совместного украинско-российского АО по транспортировке газа "Газтранс" (учреждено в 1995 году украинским газотранспортным предприятием "Укргазпром" и российским АО "Газпром") одной из западных компаний.

В качестве кандидатов на участие в АО "Газтранс" рассматриваются British Gas (Великобритания), Ruhrgas (Германия) и Gas de France (Франция), а также любая из крупных голландских или американских компаний. Предполагается, что доля иностранного участия — 10-15%.

Считается, что участие западных компаний в АО "Газтранс" оградит Украину от давления со стороны российского АО "Газпром".

Кроме того, привлечение иностранных компаний в состав АО должно обеспе-

чить приток инвестиций для ремонта и модернизации газотранспортной системы Украины, которая находится в неудовлетворительном состоянии. Западные эксперты определили, что "без значительных капитальных вложений после 2000 года надежность украинских газопроводов будет близка к нулю". Согласно данным на начало 1995 года, 60% газоперекачивающих установок на газопроводах отработали свой моторесурс, 14,5% газопроводов исчерпали амортизационный срок (более 33 лет) и требуют ремонта и реконструкции.

В 1990-1994 гг. из 120 аварийных ситуаций на газопроводах 39 случилось по причине старения антикоррозийного защитного покрытия. При этом 26% неполадок зафиксировано на трубопроводах, проработавших более 20 лет, 14% — менее 10 лет. Подсчитано, что на приобретение запчастей к газоперекачивающим агрегатам ежеквартально необходимо 14-16 млрд. российских рублей и около 8 млн. USD.

Протяженность газопроводов Украины составляет 35 тыс. км, из которых в ведении АО "Укргазпром" находится 30 тыс. км, АО "Черноморнефтегаз" — 5 тыс. км. Объем транспортировки газа превышает 200 млрд. куб. м в год. Через систему газопроводов Украины осуществляется транзит российского газа в Польшу, Болгарию, Чехию, Югославию, Германию, Австрию, Францию, Италию, Турцию, Румынию.

Есть за что бороться

РАО "Газпром" сделало нормой конкурсный поиск подрядчиков для расширения своей инфраструктуры.

Так, объявлены закрытые международные торги на право выполнения работ на участках газопровода Торжок — компрессорная

Досье: РАО "Газпром"

станция "Смоленская" и река Березина — компрессорная станция "Несвиж", а также на сооружение компрессорных станций (КС) "Торжокская", "Холмжирковская", "Крупская".

Кроме того, объявлен международный тендер на создание автоматизированной системы управления технологическими процессами (АСУ ТП) системы газопроводов Ямал — Западная Европа на участке Торжок — Белосток. Победитель тендера должен будет разработать проект системы, заказать оборудование, выполнить специальные монтажные работы и осуществить поэтапный ввод АСУ ТП в эксплуатацию — одновременно с вводом технологических объектов газопровода. Предполагается, что подготовительные работы начнутся во II-III кварталах текущего года, а монтаж оборудования — в III квартале.

Подведение итогов по тендеру на строительство участка газопровода Смоленск — река Березина протяженностью 251 км перенесется на февраль. Пуск в строй этого участка планируется во II квартале 1997 г.

В настоящее время подведены итоги лишь одного тендера на строительство участка газопровода Ямал — Западная Европа: Несвиж — граница Польши протяженностью 209 км. Его победителями стали белорусское объединение "Белтрубопроводстрой", российское "Стройтрансгаз" и германская компания Brosher Holding, которые сейчас ведут в Беларуси подготовку трассы для прокладки газопровода.

"Газпром" уже в Румынии

РАО "Газпром" готовит к подписанию межправительственное соглашение о расширении мощностей транзитного газопровода на территории Румынии.

В соответствии с проектом соглашения, поставки природного газа в Румынию и его транзит через румынскую территорию увеличатся соответственно с 7,8 и 15,1 млрд. куб. м в 1996 году до 12,8 и 21,4 млрд. куб. м в 2000 году и 13,8 и 31,5 млрд. куб. м — в 2005 году. Кроме того, проект

предполагает строительство до 2006 года 187 км новых газопроводов, компрессорных станций и других объектов, которые перейдут в собственность Румынии.

Планируется также, что румынская компания Romgaz и РАО "Газпром" учредят на территории Румынии совместное АО для закупки газа в России и его продажи на территории страны.

Считают чужие деньги

Специалисты Всемирного банка заявляют, что не обладают достоверной информацией о финансовом состоянии РАО "Газпром".

По имеющимся сведениям, ни одна из проводившихся иностранными аудиторскими фирмами проверки "Газпрома" не была закончена, и их результаты не публиковались.

В настоящее время РАО добывает около 610 млрд. куб. м природного газа в год, что составляет 95% от общего объема газодобычи в России. Примерно 10% из этого количества используется для технологических нужд "Газпрома". Кроме того, на внутреннем рынке продается около 310 млрд. куб. м газа, около 200 млрд. куб. м "Газпром" экспортирует в страны СНГ и дальнего зарубежья.

Эксперты банка отмечают, что точную оценку доходов компании дать затруднительно. Хотя большая часть газа реализуется в России, по оценкам Всемирного банка, доходы "Газпрома" от продажи газа за рубежом составляют ежегодно 12-14 млрд. USD, а на внутреннем рынке — 8-10 млрд. USD.

Таким образом, финансовые поступления компании достигают 20-25 млрд. USD, при этом издержки "Газпрома" могут составить порядка 10 млрд. USD (4% от ВВП России). По мнению главного экономиста банка, исходя из оценок сумм общих поступлений "Газпрома" можно предположить, что после выплаты налогов и затрат на производство прибыль РАО может составить 6 млрд. USD в год.

На биржах мира

На Лондонской бирже понижаются цены на алюминий и медь. Тенденция стала заметной с начала этого года, а итоговая цена тонны алюминия с немедленной поставкой на торгах LME 22 января оправдала самые мрачные прогнозы — 1.529-1.530 USD (предполагаемый минимум в конце этого месяца оценивался в 1.600 USD). Однако разница между контрактом с трехмесячной поставкой и "спот" составляет 30 USD в пользу первого, что дает надежду на выравнивание ценовой кривой в ближайшем будущем.

Кроме того, эксперты "FT", принявшие участие в ежегодном ценовом обзоре, оценили перспективы роста цен на многие базовые металлы как реальные. Рост биржевых запасов к середине этого года станет невысоким, спрос в странах Европы, Азии и в Японии будет увеличиваться.

Единственным металлом, который в этом году станет дешевле, останется медь. Предполагаемый диапазон колебания средневзвешенной цены составит 105-145 американских центов за фунт. Алюминий, возможно, даже повысится в цене на 3-5% по сравнению с прошлым годом. Реконструкция металлургических предприятий этой отрасли в странах СНГ, с одной стороны, и снижение объемов производства у западно-европейских производителей — с другой, предполагают сокращение поставок алюминия на мировой рынок уже в первой половине 1996 г.

На торгах Международной нефтяной биржи IPE упали цены на нефть. Вероятность возобновления переговоров между Ираком и США по вопросу

экспорта иракской нефти на мировой рынок сегодня достаточно высока, поэтому дилеры понижают ценовой уровень. Цена марки Brent Blend с поставкой в марте на торгах 22 января составила 16,81 USD/баррель. После того, как ООН санкционирует ведение переговоров, биржевые цены будут понижены в очередной раз. Однако аналитики утверждают, что, независимо от результатов переговоров, первая иракская нефть попадет на мировой рынок не ранее чем через пять лет.

Стагнация биржевых цен, с другой стороны, — результат опубликования данных Центра глобальных энергетических исследований, которые свидетельствуют о высоких объемах добычи и переработки нефти. Пока страны-экспортеры не сократят ежедневный объем производства с 25,4 до 25 млн. баррелей, стабилизация мировых цен не гарантирована. По мнению экспертов, ценовой кризис произойдет гораздо раньше, чем энергетический, если страны ОПЕК не придут к соглашению по сокращению экспорта.

Лондон, 22 января 1996 г.

Сырая нефть, IPE

\$/баррель, FOB — Сев.-Зап. Европа

Dubai	16,04/16,14
Brent Blend	17,45/17,49
W.T.I.	18,02/18,06

Нефтепродукты

\$/тонна, СИФ

Газойль	165/166
Дизель	170/172

Драгоценные металлы

\$/тр. унция

Золото	402,10
Платина	422,50
Серебро	5,515

1 тр. унция = 31,1035 г.

1 фунт = 0,4536 кг.

1 баррель = 158,984 л.

Лондонская биржа металлов

\$/тонна

	заккрытие	предыд. торги
АЛЮМИНИЙ, 99,7%		
**	1.529/1.530	1.558/1.559
3 мес.*	1.559/1.559,5	1.586/1.587
МЕДЬ		
**	2.519/2.524	2.555/2.560
3 мес.*	2.457/2.458	2.489/2.490
СВИНЕЦ		
**	710,5/711,5	717/718
3 мес.*	706/706,5	709/710
НИКЕЛЬ		
**	8.130/8.140	8.320/8.330
3 мес.*	8.220/8.230	8.400/8.410
ЦИНК, высший сорт		
**	1015,5/1016,5	1026/1027
3 мес.*	1037/1038	1047/1048
ОЛОВО		
**	6.245/6.255	6.255/6.265
3 мес.*	6.285/6.290	6.290/6.295

** — срок поставки — немедленно;

3 мес.* — срок поставки — 3 месяца.

По материалам Financial Times подготовила Татьяна НОВИКОВА.



N	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	ВНУТР.	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гар.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH												
365	Macintosh LC475	Motorola 68040LC/50	4	250	3.5	14" RGB	512	монитор, клавиатура, мышь, звук	1123	12	BELSTARLETT	396548/390034
366	Power Macintosh 7500	PowerPC 601/100	8	500	3.5		2	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук	2706	12	BELSTARLETT	396548/390034
367	Power Macintosh 8100	PowerPC 601/100	8	700	3.5		2(4)	Ethernet, звук, SCSI-2	2909	12	BELSTARLETT	396548/390034
368	Power Macintosh 8500	PowerPC 601/120	16	2	3.5		2	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук	4995	12	BELSTARLETT	396548/390034
369	Power Macintosh 6100/66	PowerPC 601/66	8	500	3.5		1	CD, Ethernet, звук	1909	12	BELSTARLETT	396548/390034
370	Power Macintosh 7200	PowerPC 601/75	8	500	3.5		1	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук	1775	12	BELSTARLETT	396548/390034
371	Power Macintosh 7100/80	PowerPC 601/80	8	700	3.5		1	CD, Ethernet, звук	2123	12	BELSTARLETT	396548/390034
372	Macintosh LC 6200/75	PowerPC 603/75	8	500	3.5		1	15" monitor, CD, стереозвук	2600	12	BELSTARLETT	396548/390034
373	Macintosh LC 5200/75	PowerPC 603/75	8	500	3.5	15"	1	15" HiRes, втр. монитор, стереодинамики, CD, клавиатура	2600	12	BELSTARLETT	396548/390034
374	Power Macintosh 9500	PowerPC 604/120	16	1	3.5		2	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереозвук	4871	12	BELSTARLETT	396548/390034

КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK												
375	Twinhead	486 SX/25	4	120	3.5	Mono 8.4"		PCMCIA, DOS 6.2, 1.77kg	1150	12	БЕЛАШ	327666
376	Canon NoteJet	486 SX/25	4	135	3.5	Mono 9.5"		Встр.принтер 360x360dpi, PCMCIA 2, разн. ОЗУ до 8Mb	1650	12	БЕЛАШ	327666
377	GoldStar GN486	486 SX/33	4	170	3.5	Mono 9.5"		PCMCIA-III, Fax-Modem, охлад.	1350	12	ЛИМЕНС	325412/326063
378	Toshiba T-1910	486 SX/33	4	200	3.5	Mono 9.5"		PCMCIA 2, win 3.1, trackball, 2kg, сумка	1400	12	БЕЛАШ	327666
379	Portege T3400CT	486 SX/33	4	250	3.5	TFT 7.4"		Toshiba Li-Ion, subnote (mini) охлад.	2250	12	ТРИУМФ	661880/666335
380	GoldStar	486 SX/33	4	260	3.5	mono	1	Intel inside, trackball, DOS 6.22	1370	12	FALCON	344356/344470
381	OmniBook 500C 4/50	486 DX2/50	4	170	3.5	8.5"		охлад.	2440	36	Евроконтракт	496273/499137
382	Sharp 8650 II	486 DX2/50	4	200	3.5	TFT 8.4"		охлад.	2470	12	ТРИУМФ	661880/666335
383	Acer Note 706i	486 DX2/50	4	250	3.5	mono 9.5"	512	TrackBall, PCMCIA-III, 32-bit архит., охлад. P5/DOS/Win.взм. UPGRADE, Win. acc.	1723	12	BelComData	494405/494407
384	Notebook	486 DX2/50	4	340	3.5	9.5" color		DualScan, trackball, Fax/modem, PCMCIA II, сумка	1780	12	Ижнерное Дело	251558, 251544
385	Acer Note 706ic	486 DX2/50	4	340	3.5	DSTN 9.5"	512	TrackBall, PCMCIA-III, 32-bit архит., охлад. P5/DOS/Win.взм. UPGRADE, Win. acc.	2543	12	BelComData	494405/494407
386	IBM ThinkPad 701C	486 DX2/50	4	340	3.5	10.4" TFT		"Butterfly", SoundBlaster, охлад.	3599	36	Евроконтракт	496273/499137
387	IBM 701C	486 DX2/50	4	360	3.5	10.4" TFT		PCMCIA-III, Sound Blaster, зазак	2995	12	ЛИМЕНС	325412/326063
388	IBM Think Pad 701C	486 DX2/50	4	360	3.5	Color 10.4"		PCMCIA III, sound card, speaker, f/m 14400	3250	12	БЕЛАШ	327666
389	DEC HiNote Ultra	486 DX2/50	8	340	3.5	color 9.5"		TFT LCD PCMCIA Sound System, Infrared port, NIMH на 6 час. Win 3.11, Lotus Organizer	4600	36	КОМТРИС	611211
390	IBM Think Pad 701C	486 DX2/50	8	540	3.5	10.4" TFT	1	Compaq, Butterfly, PCMCIA III, Ethernet	4206	36	КОМТРИС	611211
391	IBM	SLC 2/50	4	200	3.5	Color STN	512	матрица DualScan, keyboard 85-key with "Fn"	1868	12	БЕВАЛЕКС	499011/499078
392	IBM	SLC 2/66	4	340	3.5	Color STN	512	матрица DualScan, keyboard 85-key with "Fn"	2214	12	БЕВАЛЕКС	499011/499078
393	PowerBook	486 DX2/66	4	210	3.5	9.5" mono	512	Necd, DOS 6.22R, сумка	1544	36	АТТАСНЕ СС	326463/332361
394	PowerBook	486 DX2/66	4	210	3.5	10.3" dual	1	NIMH, DOS 6.22R, WWG 3.11R, сумка	2211	36	АТТАСНЕ СС	326463/332361
395	PowerBook	486 DX2/66	4	210	3.5	9.5" act.	1	NIMH, DOS 6.22R, WWG 3.11R, сумка	2582	36	АТТАСНЕ СС	326463/332361
396	Acer 760i	486 DX2/66	4	250	3.5	9.5" mono	1024	Trackball, PCMCIA III, VLB Video, Dos/Windows	1530	12	Ижнерное Дело	251558, 251544
397	KeyNote NB50	486 DX2/66	4	520	3.5	10.3" DSTN		S16bit, sVGA 1 Mb, NIMH, охлад.	1975	12	ТРИУМФ	661880/666335
398	ULTRA TS30	486 DX2/66	8	520	3.5	TFT 9.5"		PCMCIA-III, Trackball, охлад.	2950	12	ЛИМЕНС	325412/326063
399	Toshiba T-2115CS	486 DX4/75	4	350	3.5	Color 10.4"		PCMCIA III, win 3.11, Claris, сумка	2550	12	БЕЛАШ	327666
400	Toshiba T-2155CDS	486 DX4/75	4	500	3.5	Color 10.4"		PCMCIA 2, win 3.1, SOUND CARD, CD-ROM, Compact Discs	3300	12	БЕЛАШ	327666
401	Ti TravelMate 4000M	486 DX4/75	4	525	3.5	TFT 10.4"		sVGA 1Mb, NIMH S 16bit, SCSI, охлад.	3670	12	ТРИУМФ	661880/666335
402	Satellite T2150 CDS	486 DX4/75	4+	520	3.5	10.3" DSTN		Toshiba, NIMH, CD-ROM, VLB, S 16bit	2900	12	ТРИУМФ	661880/666335
403	Satellite T2155 CDS	486 DX4/75	4+	520	3.5	10.3" DSTN		Toshiba, NIMH, CD-ROM, VLB, S 16bit	3200	12	ТРИУМФ	661880/666335
404	Toshiba 2450CT	486 DX4/75	8	320	3.5	9.5" act.	1024	Acoustic, PCMCIA III, VLB Video, SCSI, Dos/Windows, сумка	3498	12	Ижнерное Дело	251558, 251544
405	JETTA E2	486 DX4/75	8	340	3.5	10" Mono		PCMCIA-III, зазак	1750	12	ЛИМЕНС	325412/326063
406	TwinHead	486 DX4/75	8	340	3.5	DSTN 10.4"		PCMCIA III, DOS/Win, Ethernet card, сумка	2466	12	СЕРВЕР	331348
407	Notebook	486 DX4/75	8	340	3.5	9.5" color	1	Dual Scan, Fax Modem, Sound Card 8 bit, Intel Green, GoldStar, 2 кг, аксум., сумка	2750	12	ТАИР	292999
408	Unisys PW2 TPI	486 DX4/75	8	340	3.5	TFT 9.5"		S16bit, sVGA 1 Mb, NIMH, охлад.	3390	12	ТРИУМФ	661880/666335
409	DEC HiNote Ultra	486 DX4/75	8	340	3.5	color 9.5"		TFT LCD, PCMCIA Sound System, Infrared port, NIMH на 6 час. Win 3.11, Lotus Organizer	5300	36	МИКРОМИР	783512
410	Acer Note 350c	486 DX4/75	8	420	3.5	DSTN 10.4"	1	TrackPad, Modular FDD, PCMCIA-III, 32-bit архит., охлад. P5/DOS/Win, SIR, Win. acc.	2999	12	BelComData	494405/494407
411	Toshiba T215CS	486 DX4/75	8	520	3.5	10.4" DS	1024	Acoustic, PCMCIA III, VLB Video, встроен. блок питан., Dos/Windows, сумка	2799	12	Ижнерное Дело	251558, 251544
412	Toshiba T-2135CS	486 DX4/75	8	520	3.5	Color 10.4"		PCMCIA III, win 3.11, Claris, сумка	3000	12	БЕЛАШ	327666
413	Ascenta 910M	486 DX4/75	8	530	3.5	TFT 10.4"		AST Li-Ion, 10ч. раб. sVGA 1Mb, охлад.	3490	12	ТРИУМФ	661880/666335
414	WinBook XP ANL-4i	486 DX4/75	8	540	3.5	10.3" DSTN		sVGA 1Mb, F/m, NIMH, Sound, охлад.	2850	12	ТРИУМФ	661880/666335
415	AT&T Globalist 200Si	486 DX4/75	8	540	3.5	TFT 10.4"		S16bit, sVGA 1 Mb, NIMH, охлад.	3560	12	ТРИУМФ	661880/666335
416	NEC Versa 2000Ci	486 DX4/75	8	540	3.5	TFT 9.5"		Japan, F/m, U-ion, охлад.	3690	12	ТРИУМФ	661880/666335
417	OmniBook 4000CT 4/75	486 DX4/75	8	810	3.5	10.4" TFT		Sound Blaster	3585	36	Евроконтракт	496273/499137
418	ExBook MegaPro	486 DX4/100	8	420	3.5	TFT 9.5"		S16bit, sVGA 1 Mb, NIMH, case, охлад.	3650	12	ТРИУМФ	661880/666335
419	Magtronic 7500A	486 DX4/100	8	510	3.5	10.4" DSTN		sVGA 1Mb, S16bit, NIMH, охлад.	2660	12	ТРИУМФ	661880/666335
420	TwinHead	486 DX4/100	8	510	3.5	TFT 9.5"	1	PCMCIA III, sound, DOS/Win, F/m, сумка	3850	12	СЕРВЕР	331348
421	Magtronic	486 DX4/100	8	520	3.5	TFT 9.5"		S 16bit, охлад.	3400	12	ТРИУМФ	661880/666335
422	CompBook	486 DX4/100	8	540	3.5	TFT 10.2"		S16bit, NIMH, bag, охлад. CD-ROM	3980	12	ТРИУМФ	661880/666335
423	Compaq Contura 430C	486 DX4/100	8	720	3.5	10.4" Color		CSN	3723	36	БЕЛАВМ	347972/348105
424	Compaq Contura 430XC	486 DX4/100	8	720	3.5	10.4" Color		TFT	4600	36	БЕЛАВМ	347972/348105
425	Simlino S100T	486 DX4/100	16	810	3.5	TFT 10.4"		Twinhead S 16bit, StereoSp, охлад.	3940	12	ТРИУМФ	661880/666335
426	PowerBook	P/75	8	210	3.5	10.4" dual	1	NIMH, DOS 6.22R, WWG 3.11R, sound	2854	36	АТТАСНЕ СС	326463/332361
427	DELL Latitude XP	P/75	8	420	3.5	10.4" STN	1	U-6at, 2xPCMCIA, 64K colors, cache 256, RAM max 40	4245	12	GREEN LINE	239450
428	JETTA XP	P/75	8	540	3.5	10.3" DSTN		PCMCIA-III, Sound Blaster, зазак	2885	12	ЛИМЕНС	325412/326063
429	JETTA XP	P/75	8	540	3.5	10.3" TFT		PCMCIA-III, Sound Blaster, зазак	3550	12	ЛИМЕНС	325412/326063
430	Satellite Pro 405CSi	P/75	8	810	3.5	10.4" DSTN		VLB Toshiba EDO-RAM 100ns, S16bit, охлад.	3930	12	ТРИУМФ	661880/666335
431	Acer Note 950c	P/75	8	810	3.5	DSTN 10.4"	1	TrackPad, Modular FDD, PCMCIA-III, 64-bit data bus Audio, Win. acc., Opt. CD-ROM	4414	12	BelComData	494405/494407
432	Ti TravelMate 5000M	P/75	8	810	3.5	TFT 10.4"		sVGA 2Mb, LiOH, M/p, F/m, S 16bit	4820	12	ТРИУМФ	661880/666335
433	Toshiba T-4000CT	P/75	8	810	3.5	Color 10.4"		PCMCIA 2, win 3.1, sound card, speaker, CD-ROM, mic., инфрак.	5960	12	БЕЛАШ	327666
434	PowerBook	P/90	8	210	3.5	10.4" TFT	1	NIMH, DOS 6.22R, WWG 3.11R, sound	3542	36	АТТАСНЕ СС	326463/332361
435	Magtronic 7600	P/90	8	810	3.5	10.3" DSTN		S16bit, sVGA 1 Mb, NIMH, F/m, охлад.	3870	12	ТРИУМФ	661880/666335
436	Acer Note 950xc	P/90	8	810	3.5	TFT 10.4"	1	TrackPad, Modular FDD, PCMCIA-III, 64-bit data bus Audio, Win. acc., Opt. CD-ROM	5111	12	BelComData	494405/494407
437	DELL Latitude XP	P/90	8	810	3.5	10.4" color	1	U-6at, 2xPCMCIA, 16M colors, cache 256, RAM max 40	5486	12	GREEN LINE	239450
438	COMPAQ LITE 5200	P/90	8	810	3.5	10.4" TFT	1	RAM 6072Mb, 256Kb, NIMH батарея, PCMCIA III, астр. Easy Point II, DOS 6.22, Win 3.11, CD-ROM, 65500цвет., динамики	7565	36	Compt Systems	212311/215351
439	Notebook DTK DNB 586M	P/100	8	540	3.5	10.4" Color		Touchpad, CD-ROM	3857	24	S.B.I.	275955/274953
440	Compaq LITE 5200	P/120	8	1.3	3.5	10.4" Color		TFT	8324	36	БЕЛАВМ	347972/348105
441	DELL Latitude XP	P/120	16	1200	3.5	10.4" color	1	U-6at, 2xPCMCIA, 16M colors, cache 256, RAM max 40	7161	12	GREEN LINE	239450
442	DocStation дие Notebook							корпус docstation, клавиатура, SCSI контрол., возм. доп. установка HDD, MultiMedia и MO, GoldStar, Western Digital	420	12	ТАИР	292999

РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, И МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СЕРВЕРЫ												
443	DEC Priors MTE 466	486 DX2/66	16	1050	3.5			256Kb, EISA Ethernet BNC/TP, 6 EISA VLB slots S3 805 video controller, 1Mb DRAM	3053	36	МИКРОМИР	783512
444	DEC Priors XL 460	486 DX2/66	16	1050	3.5			CD-ROM 600 Mb 2-sp. PCI Ethernet BNC/TP, 4 EISA PCI slot PCI fast wide SCSI-2	4275	36	МИКРОМИР	783512
445	Unisys CWD	486 DX2/66	4	3.5	svGA	512		USA, VLB Video & IDE, CL5424 граф. акс., onboard Ethernet 10 base-T, superslim	909	24	CompuLink	498342/493354
446	EVEREX DataBook Libra	486 DX2/66	4	630	3.5	svGA	512	14" LR Ni GoldStar, Ethernet Net 200TP, MS-DOS 6.22, Win 3.11, compy-SS (Super Slim)	1566	36	БЕВАЛЕКС	499011/499078
447	HP NetServer LC 4/66	486 DX2/66	8	1000	3.5			MiniTower, max. RAM - 136, SCSI-2	3345	36	Евроконтант	496273/499137
448	Unisys CWD	486 DX4/100	4	3.5	svGA	512		USA, VLB Video & IDE, CL5424 граф. акс., onboard Ethernet 10 base-T, superslim	909	24	CompuLink	498342/493354
449	HP NetServer LC 4/100	486 DX4/100	8	1000	3.5			Tower, max. RAM - 136, SCSI-2	3700	36	Евроконтант	496273/499137
450	DTK486 NetServer	486 DX4/100	8	1080	3.5	svGA	512	AMD PCI, Mono, охлад	1250	24	S.B.I.	275955/274953
451	Olivetti SX0-140	P/66	16	540	3.5	svGA 28	256K	PCI, Fast SCSI-II	от 5600	24	ТУССОН	362977
452	DELL PowerEdge L	P/75	16	1	3.5	svGA	1	K=256, 14" Digital, PCI 2940A, 3COM 3C590, HDD SCSI-2/PCI	4317	36	GREEN LINE	239450
453	DELL PowerEdge SP	P/75	16	1	3.5	svGA	1	K=256, Dual Ready, 14" Digital, CD-ROM, HDD SCSI-2/PCI	5847	36	GREEN LINE	239450
454	IBM PC Server 310	P/75	16	1/7	3.5			RAM max 192Mb, K=256/512Kb, HDD 1/7Mb Fast SCSI-2/ISA/PCI, CD-ROM, JO/OS/2, NET FINITY, Server Guide, BT	4000	36	IBA	625190/325122
455	Compaq ProSignia 300	P/75	16	1080	3.5	на выбор		K=256, Triflex/PCI, Fast SCSI-2, CD-ROM, ECC, Compaq SmartStart	5050	36	BeABM	347972/348105
456	DELL PowerEdge L	P/75	16	2	3.5	svGA	1	K=256, CD-ROM esp, PCI 2940A, 3COM 3C590, HDD SCSI-2/PCI	5183	36	GREEN LINE	239450
457	MAGTRON CAD	P/75	16	850	3.5	svGA 15"	2	Intel Triton, Diamond Stealth 64 DRAM, 16550 5xCD-ROM, ViewSonic 156S 1280x768 Ni (MB5+3%)	2898	36	MICRO EXPRESS	347515 HotLine
458	DTK Pentium NetServer	P/75	16	1080	3.5	svGA	512	INTEL PCI, Mono, охлад	1566	24	S.B.I.	275955/274953
459	Compaq ProLinea 575e	P/75	8	630	3.5	на выбор	1	ISA/PCI, DeskTop, E-IDE, DOS, Windows 95, DRAM до 2 Mb	1840	36	BeABM	347972/348105
460	Compaq Presario 5520CDS	P/75	8	630	3.5	на выбор	1	4-x охл. CD-ROM, Sound Board, Speaker, DOS, Win 95, MS-Encarta	2676	36	BeABM	347972/348105
461	MAGTRON SOHO	P/75	8	850	3.5	svGA 15"	1	Intel Triton, Trio 64, 16550, 5xCD-ROM, ViewSonic 156A 1280x1024 Ni with Speakers&Mic, Sound Blaster, Voice/mail 14400 Fax/Modem (MB5+3%)	2814	36	MICRO EXPRESS	347515 HotLine
462	COMPAQ ProSignia 300	P/90	16	3.5	на выбор	1		RAM ECC до 208Mb 256Kb 80rc, до 21.5Gb HDD, Fast SCSI-2, 32-bit Ethernet, OoAaCD-ROM, HDD на выбор	от 3480	36	Compt Systems	212311/215351
463	DELL PowerEdge L	P/90	16	1	3.5	svGA	1	K=256, 14" Digital, PCI 2940A, 3COM 3C590, HDD SCSI-2/PCI	4317	36	GREEN LINE	239450
464	IBM PC 320	P/90	16	1	3.5			PCI/EISA, CD-ROM, NO NET FINITY, уст. 2-го процесс., HDD и RAM по заказу, охлад	7450	36	IBA	625190/325122
465	DEC Priors XL 590	P/90	16	1050	3.5			CD-ROM 600 Mb 2-sp. PCI Ethernet BNC/TP, 4 EISA 2PCI slot PCI fast wide SCSI-2	5670	36	МИКРОМИР	783512
466	DELL PowerEdge SP	P/90	16	2	3.5	svGA	1	K=512, Dual Ready, 14" Digital, CD-ROM, HDD SCSI-2/PCI	6930	36	GREEN LINE	239450
467	Intel Xpress/MX	P/90	16	2x1	3.5	mVGA	512	SCSI-2 Adaptec, EISA, Parity, LCD, T	36	36	RanS	625183/622377
468	DEC Priors HX	P/90	16	2x1	3.5			CD-ROM 2-sp. RACAL PCI Ethernet BNC/TP, 6 EISA PCI slot PCI fast wide SCSI-2, EISA/SCSI-2 1-channel narrow RAID	11643	36	МИКРОМИР	783512
469	VITELSU	P/90	32	2x1Gb	3.5			Intel ALT Server max 2 CPU 90-100MHz; Cirrus 5430 PCI SCSI Host Adaptec 7870 PCI/Fast Wide SCSI-2 контроллер	5788	36	ДАЙНОВА	302356
470	Unisys SVD server	P/100	16	3.5				USA, 5x/EISA, 2xPCI, 1xPCI/EISA-K=256 PCI fast SCSI-2, PCI CL5430 граф. акс., Dual Pentium option	3418	24	CompuLink	498342/493354
471	Unisys SSE server	P/100	16	3.5				USA, 7x/EISA, 3xPCI, 1xPCI/EISA-K=512 PCI fast SCSI-2, PCI CL5434 граф. акс., Dual Pentium option, ECC option, RAID option	6695	24	CompuLink	498342/493354
472	HP NetServer LM 5/100	P/100	16	3.5				8 EISA, svGA, Tower	8690	36	Евроконтант	496273/499137
473	ACER Altos 7000P	P/100	16	1	3.5			3PCH-SEISA+IEISA/PCI, Adaptec fast SCSI-II/III, Dual Pentium option	5217	24	BeComData	494405/494407
474	Compaq DeskPro Std.	P/100	16	1.08	3.5	на выбор		DeskTop, ISA/PCI, DOS, Windows 95, int. Ethernet, VRAM до 2 Mb	3732	36	BeABM	347972/348105
475	MAGTRON SOHO	P/100	16	1000	3.5	svGA 17"	1	Intel Triton with Pipeline Sync. cache, Trio 64, 16550 5xCD-ROM, ViewSonic 17GA 1280x1024 Ni with Speakers&Mic, Sound Blaster, Voice/mail 14400 Fax/Modem (MB5+3%)	2983	36	MICRO EXPRESS	347515 HotLine
476	DELL PowerEdge L	P/100	16	2	3.5	svGA	1	K=256, CD-ROM esp, PCI 2940A, 3COM 3C590, HDD SCSI-2/PCI	5587	36	GREEN LINE	239450
477	Compaq ProLiant 1500	P/100	16	2.1	3.5	на выбор		M2100, K=256, Triflex/PCI, Fast wide SCSI-2, CD-ROM, ECC, Compaq SmartStart, Hot-Pluggable HDD	9042	36	BeABM	347972/348105
478	DTK Pentium NetServer	P/100	16	2000	3.5	svGA	512	INTEL PCI, Mono, охлад	2504	24	S.B.I.	275955/274953
479	Intel ALT Server	P/100	16	2x1	3.5	mVGA	512	F&W SCSI-2, Dual Pentium, EISA/PCI/MDT	36	36	RanS	625183/622377
480	EVEREX STEP DP	P/100	16	2x2	3.5			14" Videocontroller 2Mb PCI 4-sp. IDE CD-ROM Drive GoldStar HDD SCSI, adaptec PCI/SCSI 2940 Everex CM Tower dark gray metallic	6228	36	БЕВАЛЕКС	499011/499078
481	DELL PowerEdge SP	P/100	32	2	3.5	svGA	1	K=512, Dual Ready, 14" Digital, CD-ROM, HDD SCSI-2/PCI	8633	36	GREEN LINE	239450
482	VITELSU	P/100	32	2x1Gb	3.5			Intel ALT Server max 2 CPU 90-100MHz; Cirrus 5430 PCI SCSI Host Adaptec 7870 PCI/Fast Wide SCSI-2 контроллер	5908	36	ДАЙНОВА	302356
483	ACER Altos 900	P/100	8	1	3.5			K=256/67PM, GreenPC, 3PCH+ISA, CL5434 PCI граф. акс., DOS/Win	3442	24	BeComData	494405/494407
484	COMPAQ ProSignia 500	P/120	16	3.5	на выбор	1		RAM ECC до 208Mb 256Kb 80rc, до 21.5Gb HDD, Triflex/PCI, Fast SCSI-2, 32-bit Ethernet, OoAaCD-ROM, HDD на выбор	от 4842	36	Compt Systems	212311/215351
485	Compaq ProSignia 500	P/120	16	1.08	3.5	на выбор		K=256, Triflex/PCI, Fast SCSI-2, CD-ROM, ECC, Compaq SmartStart	5575	36	BeABM	347972/348105
486	EVEREX STEP DP	P/120	16	2x2				14" 4-sp. IDE CD-ROM HDD SCSI adaptec PCI/SCSI 2940 Everex CM Tower, dark gray metallic, PCI S3 1604 1Mb upgradeable to 2Mb	5971	36	БЕВАЛЕКС	499011/499078
487	HP NetServer LS 5/133	P/133	32	3.5				Tower, RAM - ECC, max. RAM - 384/768 Mb, max 2 process., CD-ROM boot	14450	36	Евроконтант	496273/499137
488	MAGTRON CAD	P/133	32	1000	3.5	svGA 17"	2	Intel Triton with Pipeline Sync. cache, Diamond Stealth 64 DRAM, 16550 5xCD-ROM, ViewSonic 17GS 1280x1024 Ni (MB5+3%)	4909	36	MICRO EXPRESS	347515 HotLine
489	DELL PowerEdge SP	P/133	32	2	3.5	svGA	1	K=512, Dual Ready, 14" Digital, CD-ROM, 2/4 DDS-1, HDD HDD SCSI-2/PCI	10655	36	GREEN LINE	239450
490	HP NetServer 5/100 LS2	P/100 Dual	64	3.5				Cache 2 x 1Mb, ECC RAM, Tower, CD-ROMx4 boot, max. RAM - 384/768, Max 4 process	17500	36	Евроконтант	496273/499137
491	COMPAQ ProLiant 1500	P/133 Dual	32	3.5	на выбор	1		RAM ECC до 208Mb 256Kb 80rc, до 21.5Gb HDD, Fast Wide SCSI-2, 32-bit Ethernet, OoAaCD-ROM, HDD на выбор	от 9694	36	Compt Systems	212311/215351
492	DEC Multia	Alpha AXP/166	24	340				PCI Ethernet BNC/TP CD audio quality input/output, PCI graph acc. 2 PCMCIA slots, Internet Ready with 32-bit Mosaic	5843	36	МИКРОМИР	783512

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ТАР. (руб.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
17. СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3 COM EtherLink III 16C, 16 ISA 3C509-17.0, USA		12	120	АКТАЛ	337609
3 COM EtherLink III 16bit, ISA, олд.		от 86			343125/34272
3 COM EtherLink III 32bit, ISA, олд.		от 168		Гемини (экономидор)	343125/34272
3 COM HUB TP 8	олд.	от 244			343125/34272
3 COM EtherLink III ISA BNC/TP/AUI 3C509-18, олд.		99	64	ТРАНСТЭК	369754
3 COM EtherLink III PCI TP/COMBO 3C509-19, олд.		от 109		ТРАНСТЭК	369754
3 COM FastEtherLink PCI/ISA, 100 Mbit, 3C595/7		99	159	ТРАНСТЭК	369754
3 COM LINKBUILDER FMS II TP 12+18, FMS 100mbit		12	149	ТРАНСТЭК	369754
3C16180-ME	3com, Linkbuilder TP/MS HUB		260	БЕЛСОФТ	253276
3C16670-ME	3com, Linkbuilder FMS II 12-port TP HUB		760	БЕЛСОФТ	253276
3C509-19	3com, Etherlink III ISA BNC/TP/AUI, тек. уязвима.		от 108	БЕЛСОФТ	253276
3C509-20	3com, Etherlink III ISA BNC/TP/AUI, тек. уязвима.		от 119	БЕЛСОФТ	253276
3C509-21	3com, Etherlink III PCI/ISA BNC/TP, тек. уязвима.		от 290	БЕЛСОФТ	253276
3C509-22	3com, Etherlink III PCI BNC/TP, тек. уязвима.		195	БЕЛСОФТ	253276
ACAR	Сетевый адаптер с 2-х портами BNC и RJ45, адаптер C/D, 10/15, 5-портовый LAN	24	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
Allied Telesyn (USA)	MR8107 8uTP & 1uAUI Repeater w/ Ext PSU	36	198	КП	312493/319516
Allied Telesyn (USA)	245087 32 bit PCI card, BNC & RJ45	36	198	КП	312493/319516
Allied Telesyn (USA)	MR1121 16BNC & 1uTP Repeater w/ Ext PSU	36	404	КП	312493/319516
Allied Telesyn (USA)	MX20T, Twisted Pair Micro Transceiver with 4 LEDs	36	43	КП	312493/319516
Allied Telesyn (USA)	2000U+ 16 BNC PC card, UTP, BNC & AUI, Soft Config	36	61	КП	312493/319516
Allied Telesyn (USA)	3612T SNMP Mngd 10Base-T 12 Port RJ45 AUI Module	36	936	КП	312493/319516
CaLAN E2000-8	ISA, NE2000, compatible, BNC	36		БЕЛСОФТ	253745
CaLAN E2000-C	ISA, NE2000, compatible, UTP/BNC	36		БЕЛСОФТ	253276
CaLAN EHUB-16	16-port Ethernet Hub, 10BaseT/AUI	310		БЕЛСОФТ	253004
CaLAN EHUB-9	10BaseT HUB, 8 TP port, 1-BNC port	170		БЕЛСОФТ	253004
CaLAN EHUB-9A	10BaseT HUB, 8 TP port, 1-BNC port, with keyboard power cord	145		БЕЛСОФТ	253004
CaLAN EMRT-2	Repeater, 2-BNC, 2-AUI	220		БЕЛСОФТ	253276
CaLAN EPCipus	32-bit Ethernet card for PCI, BNC/UTP	90		БЕЛСОФТ	253004
CN4040ERP	Ethernet Repeater, 4 ports	420		БЕЛСОФТ	253004
CN4016TPC	Rackmountable TB HUB, 16 TP ports, 1 BNC port	385		БЕЛСОФТ	253004
CN4090BNC	8 port BNC Repeater SNMP, 19" rack-mount	565		БЕЛСОФТ	253004
CNet200E	ETHERNET, 8/16 ISA BNC with T-connector	44		БЕЛСОФТ	253276
CNet4020ERP Ethernet	Repeater, 2-port, 2 BNC + 2 AUI ports	240		БЕЛСОФТ	253276
CNet500E	ETHERNET, 8/16 bit ISA TP	42		БЕЛСОФТ	253004
CNet500EPlus	ETHERNET, 8/16 bit ISA BNC/TP, jumperless	48		БЕЛСОФТ	253276
CNet8800TPC	Palmtop TP HUB, 8TP ports, 1BNC port	190		БЕЛСОФТ	253276
CNet8816TPC	Palmtop TP HUB, 16 TP ports, 1BNC port	345		БЕЛСОФТ	253004
CNet910E8TP/PCI	ETHERNET, 32 bit PCI BNC/TP, jumperless	125		БЕЛСОФТ	253004
COMPEX A16T-16-1A	Aranez 16bit, 8uTP, 8uTP	45		СЕРВЕР	333148
COMPEX C2000K Combo	EtherNET 16 bit, BNC/UTP, 300m	145/195		СЕРВЕР	333148
COMPEX DNEI 32	ETHERNET 32 bit, 16 V, EISA Combo	135		СЕРВЕР	333148
COMPEX DNEI 32-PCI	ETHERNET 32 bit PCI Combo, Full Duplex	135		СЕРВЕР	333148
COMPEX DNEI-MCIA	PCMCIA Adapter Type II, BNC and TP	190		СЕРВЕР	333148
COMPEX PARAPORT	BNC/UTP printer by-pass	175		СЕРВЕР	333148
COMPEX TP 3012	Stackable Hub w/12 UTP/16BNC ports SNMP	495		СЕРВЕР	333148
COMPEX VG1400/6	100VG hub, 8RJ-45 port (TP, uplink)	1200		СЕРВЕР	333148
D-Link DE-2202C	ISA-Bus Ethernet card with BNC/UTP	12	52	BelComData	494405/494407
D-Link DE-530CT	PCI-Bus Ethernet card with BNC/UTP	12	108	BelComData	494405/494407
D-Link DE-509TCE	TP-8 port Ethernet MiniHub 1 BNC port	12	173	BelComData	494405/494407
D-Link DE-812TP/E	TP-24 port Ethernet Hub, 1 AUI & 18BNC port/rack-mount	12	310	BelComData	494405/494407
D-Link DE-824TPE	UTP-24 port Ethernet Hub, 1 AUI & 18BNC port/rack-mount	12	620	BelComData	494405/494407
D-Link DES-608	8-port UTP Ethernet Switching Hub	12	1654	BelComData	494405/494407
DE-400	EISA-bus Ethernet card with BNC/UTP/AUI	12	224	BelComData	494405/494407
Digi IMAC	ISDN Bridge, BNC	60	1775	DATA STREAM	265447
Digi PC/16e	16 ports, ISA	60	1205	DATA STREAM	265447
Digi PC/4e	4 ports, ISA	60	630	DATA STREAM	265447
Digi PC/8e	8 ports, ISA	60	825	DATA STREAM	265447
ETHERLINK 3 COM 16C	32 bit, 16bit	12	126	БЕВАЛЕКС	499078/499011
ETHERNET	NE2000, (combi) ISA, BNC	3	22	ЭКВИП	317424
Ethernet	NE2000 BNC/UTP ISA	1	27	ИнтерКомСервис	305401
ETHERNET 16	EN 2000/C, PROLAN, NETWARE Tested (BNC)	12	36	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
ETHERNET 32	EN 2000, 32 bit PCI (UTP/BNC)	12	143	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
ETHERNET CARD NE 2000, BNC, 16bit, ISA	BNC, 16bit, ISA	6	28	ОРМАСЭЛ	655460
ETHERNET CARD NE 2000, BNC/UTP, 16bit, ISA	BNC/UTP, 16bit, ISA	6	32	ОРМАСЭЛ	655460
HE-832P	32 port UTP Rack-mounted 10Base-T HUB (BNC/AUI Port)	4	420	СЕРВЕР	333148
Intel EtherExpress Pro E2000A, 10 Mbit/s, TP/BNC/AUI, ISA 16 bit	10 Mbit/s, TP/BNC/AUI, ISA 16 bit	60	107	ДАЙНОВА	302256
INTEL ETHEREXPRESS PRO, 16 ISA, BNC/UTP, FLASH	16 ISA, BNC/UTP, FLASH	12	90	АКТАЛ	376183
LAN	Ethernet Card ISA 16 bit TP/BNC	12	39	RanS	625183/622377
MicroQ WJ8511A	Ethernet 2 Port Repeater	24	195	DATA STREAM	203842
MicroQ WJ8511B	Ethernet 8 Port Hub	24	180	DATA STREAM	203842
MicroQ WJ8511M	Ethernet 16 Port Hub	24	295	DATA STREAM	203842
MicroQ WJ8524N	Ethernet 16 bit NE2000, BNC	24	35	DATA STREAM	203842
MicroQ WJ8526N	Ethernet 16 bit NE2000, BNC&TP	24	38	DATA STREAM	203842
MicroQ WJ8551	Ethernet 32 bit PCI, BNC&TP	24	80	DATA STREAM	203842
MicroQ WJ8561	PCMCIA Type-II Ethernet	24	140	DATA STREAM	203842
Кабель	RG-58, шнурот		0.48/m	ПРОГРАММА	312621/328735
Конекторы	RG45/55/62 обжимные (Германия)	12	от 0.5	Л.С.	206718/209274
Конекторы, терминаторы			1.5	ПРОГРАММА	312621/328735
Конекторы, терминаторы			от 0.4	ТРАНСТЭК	369754
Локальные вычислительные сети "под ключ"				БЕЛСАМ	347192/348105
Сетевые аксессуары - установка сетей				АТЕХ	589336
Сетевые аксессуары - инструменты, конекторы, терминаторы и т. д.			?	БЕЛСОФТ	253004
Терминаторы конекторы обжимные и др. сетевые аксессуары TP/BNC				DATA STREAM	203842
18. УСТРОЙСТВА БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
APC Back-UPS 250	Техническая поддержка	24	161	RanS	625183/622377
APC Back-UPS 400	Техническая поддержка	24	251	RanS	625183/622377
APC Back-UPS 600	Техническая поддержка	24	349	RanS	625183/622377
APC Back-UPS PRO 280	Техническая поддержка	24	211	RanS	625183/622377
APC Back-UPS PRO 420	Техническая поддержка	24	311	RanS	625183/622377
APC Back-UPS PRO 650	Техническая поддержка	24	429	RanS	625183/622377
BACK UPS	250-600 VA, PowerCom	12	от 135	ДЖЕТ	278973
BACK UPS	250 VA	2	186	БЕЛСОФТ	253276
BACK UPS	400 VA	2	245	БЕЛСОФТ	253276
BACK UPS	400 VA, APC (USA)	24	257	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
BACK UPS	600 VA	24	285	БЕЛСОФТ	253276
BACK UPS	600 VA, APC (USA)	24	357	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
BACK UPS	600 VA	24	539	БЕЛСОФТ	253276
Battery for 3000VA/6000 VA, Batt. for Prestige 3000-6000 EXT		12	650/690	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE UPS 1200VA 1200 VA, off-line, LAN, США		12	790	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE UPS 250VA 250 VA, off-line, США		12	790	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE UPS 400VA 400 VA, off-line, LAN, США		12	225	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE UPS 600VA 600 VA, off-line, LAN, США		12	365	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE UPS 900VA 900 VA, off-line, LAN, США		12	599	МАС Электроникс	351201
EXIDE PLUS 6000 6000VA	6000 VA-80000VA, 3 фазы, on-line, LAN, модульный, США	12	14125/60076	МАС Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE 1000 VA 1000VA EXT./STD., on-line, LAN, модульный, США		12	999/930	МАС Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE 1250VA EXT. 1250 VA, on-line, LAN, модульный, США		12	1250	МАС Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE 1500VA EXT. 1500 VA, on-line, LAN, модульный, США		12	1450	МАС Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE 3000VA EXT. 3000 VA, on-line, LAN, модульный, США		12	2980	МАС Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE 6000VA EXT. 6000 VA, on-line, LAN, модульный, США		12	5500	МАС Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE 800VA, EXT./STD., 800 VA, on-line, LAN, модульный, США		12	890/820	МАС Электроникс	351201
EXIDE PRESTIGE 800VA, EXT./STD., 800 VA, on-line, LAN, модульный, США		12	369/310	МАС Электроникс	351201
Heart/Fat Battery for 300-1500 VA, Batt. for Prestige 300-1500 VA		24	163	КП	319516
MINUTEMAN Alliance 15, 425, олд.		24	236	КП	319516
MINUTEMAN Alliance USA, A750, Line interactive, олд.		24	372	КП	319516
MINUTEMAN CP10K	On-line, микропроцесс. упр.	24	12494	КП	319516
MINUTEMAN CP8K	On-line, микропроцесс. упр.	24	8839	КП	319516
MINUTEMAN CP8K	On-line, микропроцесс. упр.	24	10017	КП	319516
MINUTEMAN PowerMind USA, PML600, Line interact., micr. contr., олд.		24	524	КП	319516
MINUTEMAN PowerMind USA, PML900, Line interact., micr. contr., олд.		24	811	КП	319516
Patrol SPI 420	420VA, 5мsec/15msec-время работы при маломощной нагрузке	24	215	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
Protect Net/Surge Arrest Smart UPS	защита от молний, telephone, UTP, BNC, ант. сети, 6KV 600VA	36/37	320	БЕЛСОФТ	253276
SMART UPS	NEW! Smart UPS series 450/700/1000 VA, 2 r.r.	6	535/915	БЕЛСОФТ	253004
SMART UPS V/S	NEW! Smart UPS series 450/700/1000 VA, with Software, 2 r.r.	380/495	915	БЕЛСОФТ	253276
TRIPP LITE	SMART, ON-LINE, BACK 250-600VA			FALCON	344356/344477
Tripp Lite	BC int., 400VA	12	235	ОРМАСЭЛ	655460
Tripp Lite	BC int., 600VA	12	275	ОРМАСЭЛ	655460
TRIPP LITE SMART	INT 400, Stand-by (USA)	24	203	БЕВАЛЕКС	499078/499011
TRIPP LITE OMNI PRO	INT 280-1400, Line interact., on stand, tower (USA)	12	183/774	БЕВАЛЕКС	499078/499011
TRIPP LITE SMART	INT 250-3000, Line interact., для сервера	24	2243	БЕВАЛЕКС	499078/499011
UPS APC	250/400/600/900/1250 VA, олд.	24	от 165	СЕРВЕР	333148
Сетевой фильтр Tend, 5 поротов		6	22	ОРМАСЭЛ	655460
Сетевой фильтр Surge Protector, 5 поротов		12	21	ОРТИКО	291668
19. МОНИТОРЫ					
CD-COM	14", mSVGA, гамма-корр., олт. охлад.	12	125	ИНФОТЕХ	226281/26734
SMILE CA-1414V	14", 0.28, NI, 1024x768, MPR-II, Green	24	280	NEW'S GROUP	210300
NYUNDAI HL-4850	14", 0.28, SVGA, Non-Interlaced, MPR II, 30-38KHz Multiscan, Energy Star	12	299/315	АКТАЛ	337609
GOLD STAR 1468	14", 0.28, NI, LR, MPR-II, power management, 1024/768	12	310	FALCON	344356/344477
NYUNDAI HL-4860	15", 0.28, SVGA, Non-Interlaced, MPR II, 30-50KHz Multiscan, Energy Star, Digital Control	12	312/329	АКТАЛ	376183
ACER View 330L	14", 1024x768, 65Hz, 0.28mm/LR,PS,MPR-II, олт. P6, MPR-II, Green Plat	12	342	BelComData	494405/494407
GREEN AXION ANALOG	15", 1280x1024, 0.28, олт. упр. Philips, NI, LR, MPR-II, олт.	12	345/360	ВИДЕОПЕЧАТЬ	653513/652891
GREEN AXION	15", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPR-II, олт.		360	ВИДЕОПЕЧАТЬ	653513/652891
ARFX	15", NI, LR, MPR-II	10	370	ЮНИТИ	348254
GREEN AXION DIGITAL	15", 1280x1024, 0.28, олт. упр. Philips, NI, LR, MPR-II, олт.	12	370/390	ВИДЕОПЕЧАТЬ	653513/652891
GOLD STAR 1505	15", 0.28, auto-sync, 1024x768, NI, LR, MPR-II	12	405	FALCON	344356/344477
NYUNDAI HL-5864	15", 0.28, SVGA, Non-Interlaced, MPR II, 30-54 KHz Multiscan, Energy Star	12	413/436	АКТАЛ	337609
SMILE CA-1506	15", 0.28, NI, 1024x1024, Digi, Chd, LCD, MPR-II, Green Plat	24	440	New's Group	210300
SMILE CA-1506 15"	15", 0.28, 50KHz/100Hz, 1280x1024, Green, Ccd, NI, MPR-II	12	450	МАС Электроникс	351201
SMILE CA-1516SL	15", 0.28, 1280x1024, OSD, MPR-II, Green Plat Screen	24	450	New's Group	210300
ACER View 56L	15", 50-100Hz, 0.28, 80mm/LR,PS,MPR-II, digital control, олт. P6	12	468	BelComData	494405/494407
SMILE CA1516 15"	15", 0.28, 50KHz/100Hz, 1280x1024, NI, MPR-II	12	520	МАС Электроникс	351201
SMILE CA-1716DL	17", 0.28, NI, 1280x1024, Digi, Ctrl, MPR-II, Green Plat	24	720	New's Group	210300
NYUNDAI HL-7864	17", 0.28, SVGA, Non-Interlaced, MPR II, 30-54 KHz Multiscan, Energy Star, Digital Control	12	755/800	АКТАЛ	376183
GOLD STAR 1727	17", 0.28, auto-sync, 1280x1024, NI, LR, MPR-II, full digital	12	770	FALCON	344356/344477
SMILE CA-1716SL	17", 0.28, NI, 1280x1024, OSD, MPR-II, Green Plat Screen	24	780	New's Group	210300

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ГАР. (мес.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
SMILE CA-1718	17" 0.26 Nc 1280x1024 Dq Ch. LCD, MPRI-I, Green Flat, digital control, cрт PS	12	820	NewS Group	210300
ACER View 76i	17" 1280x1024 65Hz/0.27mm, LR, PS, MPRI-I, digital control, cрт PS	12	846	BelComData	494405/494407
KEGAMF CF-17A	17" 0.28 1280x1024 MPRI-I, digital control, 55-90Hz, 2.644ч, Invar mask	12	900	BELSTARLETT	396548
SMILE CA-1706	17" 0.26 Nc 1600x1280 Dq Ch. LCD, MPRI-I, Green Flat, digital control, cрт PS	24	920	NewS Group	210300
SMILE CA1706 17"	17" 0.26 1600x1280 Nc MPRI-I, LCD Green, 80Hz/100Hz	12	940	МАС Электроникс	351201
GOLD STAR 210	20" 0.28 auto-sinc, 1600x1280 Nc, LR, MPRI-I, full digital, cрт PS	12	1450	FALCON	344336/344470
SAMPO KOM-2055	20" 0.31 1024x768, 50-90Hz, 110MHz, MPRI-I, cрт PS, Green Flat	12	1150	МАС Электроникс	351201
SMILE CA-2011	20" 0.28 Nc 1600x1280 Dq Ch. LCD, MPRI-I, Green Flat	24	1470	NewS Group	210300
NYUNDAI HL-2882	21" 0.26, VGA, Non-Interlaced MPRI-II, 30-82 KHz Multiscan, Energy Star, Digital Control	12	1915/2120	АКТАЛАГ	337609
SMILE CA-2111	21" 0.28 Nc 1600x1280 Dq Ch. LCD, MPRI-I, Green Flat	24	1990	NewS Group	210300
KEGAMF CT-21B	21" 0.31 1280x1024 50-100Hz/30Hz, 2.644ч, Diamond from MPRI-I, digital control, calibration	12	2610	BELSTARLETT	396548
20. ПЛОТТЕРЫ					
DESIGN JET 230	A4-A1, 600 dpi, mono, 2 Mb	36	2990	КП	319516
DESIGN JET 250C	A4-A1, 700 dpi, mono, 4 Mb	36	3390	КП	319516
HP DESIGNJET 230	600 dpi, 4 Mb RAM, A1/A10-A4	12	от 2990	Еврокомтакт	495190/499137
HP DESIGNJET 250C	A1/A10-A4, 600dpi mono/300dpi color, 4 Mb RAM	12	от 3790	Еврокомтакт	495190/499137
21. КОРПУСА					
MT	200 Бт, ил.	от 47	МАС Электроникс	351201	
		45	ПРОГРАММА	312621/328735	
22. КЛАВИАТУРА					
101-кн. рус.		12	22	Персп. технологи	363631
IBM AT/XT	руссиф., 122 кн., 8 портов, USA	18	9-15	ЭЛЬБОР	591838
Клавиатура 101		15	МАС Электроникс	351201	
Намакиты русские для клавиатуры, склад		8	ЛИМЕНС	236164/237913	
23. ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ, УДЛИНИТЕЛИ И ТРАНСФОРМАТОРЫ					
DATA/AUTO SWITCH 2.1/4.1, переключ. 2 комп., -1 принт., 4.1		от 18	ПРОГРАММА	312621/328735	
Блок питания 200W		12	29	Персп. технологи	363631
Кабель, переключатели, переходники компьютерные, склад		от 2	ЛИМЕНС	236164/237913	
24. КАБЕЛЬ					
Centronics	2.5/7/10 m	12	3.10	МАС Электроникс	351201
RS RS	2.5/5/7 m	12	4.10	МАС Электроникс	351201
Кабель RG-58, 50 Ом, микрофонный, 1 м.		0.40	БЕЛСОФТ	253745	
Кабель RG-58, 50 Ом, Hsbelkabel Германия		0.65	БЕЛСОФТ	253745	
Кабель UTP category 5, 1 м, Hsbelkabel, Germany		0.55	БЕЛСОФТ	253276	
Кабель для принтера, Centronics		12	3	ФРИАЛ	364019/369813
Кабель для принтера, мониторов, модемов, склад		от 3.35	ФортНокс	203095/203842	
25. ЗАЩИТНЫЕ ФИЛЬТРЫ					
14" - стекло, антистатик, резинки/печуток, доставка бесплатно		от 4	ЛКН	500301/659292	
14" 17" 21"	Российский шит - серт Швеции, М3 РФ	от 33	ПРОГРАММА	312621/328735	
BASF	OPTROTECT, сертиф. МР-II	48	КП	319516	
BASF	OPTIGUARD сертифицированный МР-II	48	КП	319516	
Ergostar	(Австрия) 9-20", антиблик, защита 95%-99%, сертиф.	от 100	ЛЭОЛ	344342	
ZOVAC-VIZOR	Anti-Glare, Anti-Radiation, Anti-Static, МР-II, 10"	30	ФРИАЛ	344336/344470	
ZOVAK, VIZOR	съемл. с заземл., резинки, сертиф., опт./розн.	22/30	ФРИАЛ	364019/369813	
Looking Saver	14", стекло, крепление любое, доставка	от 4	ФОРТРЕС	568304	
Polaroid CP-Workstation	19-21", сертиф., гарантии, пр-во США	гар	180	САБОРИС	645584/100107
Polaroid CP-60	13-15", сертиф., гарантии, пр-во США	гар	40	САБОРИС	645584/100107
Polaroid CP-Universal	13-15", сертиф., гарантии, пр-во США	гар	99	САБОРИС	645584/100107
Polaroid CP-Universal-II	13-15", сертиф., гарантии, пр-во США	гар	67	САБОРИС	645584/100107
SEPPOM	Стекл. с заземл. опт./розн.	4,5/6,5	ФРИАЛ	364019/369813	
VERBATIM	14-15", USA, полная защита	от 60	ДРАЙВ	235449	
VIZOR-CLASSIC	Anti-Glare+ Anti-Radiation, Anti-Static, МР-II	42	FALCON	344336/344470	

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Гар. (лет/мес)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
IC-3APЛПАТА 3.1	комп.сист.расчета зарплаты, диния консультаций, гар.обслуж.		90	МИСОФТ	493421/493339
АНХ/ЕЛКА-пять плат. документов. 17 док. Windows			20-30	Golden Software	549974
35. БАЗЫ ДАННЫХ И СПРАВОЧНИКИ					
Базы данных по финансам, налогам, бухгалтерскому учету				ИВБ/И Минфина	202989
БД по законод. РБ, более 6000 документов, актуализация ежедн.				АКТИВ	202581
Каталоги по фирмам Беларуси, России, Украины, Европы, США и др.				НЦ, эконом.	262415
Компьютерное пособие по внешнеэкономической деятельности	660			ИвБ, эконом. газ.	26805/656179
Нормативные документы по финансам, налогам, бухгалтерскому учету				ИВБ/И Минфина	202989
Подпр. отп. базы, котиров. Минск, Мозырь, Р.Польши, СНГ, Европы, "Н БЗ"				ЧП Комлев	434277
Справочная литература по праву, компьютерным, языкам, экономике				НПЦ	262415
ЮСИС-3.0	БД по законодательству РБ с еженедельной актуализацией	12	195	РЕГИСТР	494128/498421
37. УСЛУГИ					
Локальные и территориальные вычислит. сети "под ключ"				СЕРВЕР	333148
Аудиторские оскоры и др. помощь для РС, восстановление информации, оптимизация				ТРИУМФ	666333/661709
Аудиторские услуги, званости после 13.00				Предприниматель	701829
Волоконно-оптические системы связи, локальные сети, проектирование, монтаж, обслуживание, защита инфор.				АлгоЛан	783213/242625
Все виды полиграфии.				БОФФ	665924
Диагностика, сервис, настройка модернизация и ремонт Notebooks, компьютеров, комплектующих				ТРИУМФ	666333/661709
Локальные вычислительные сети	Проектирование, установка "под ключ"			УНИВЕРСАЛЬНОЕ МНОЖЕСТВО	238270/560588
Модернизация компьютеров (UPGRADE)		Call		ПИРИТ	529418
Модернизация компьютеров XT/AT-286, 386, 486				НИЗРО	608116
оформление таможенных документов, растомаживание				МЕДХОР	242393/2019
Охранная и пожарная сигнализация, Лицензия. Гарантия				БЕЛХАНТ	238378
Перевод с/на англ. язык				ЧП	491457
Разработка, монтаж оборудования, ПО и монтаж комп. сетей "под ключ", техническая дитя после отгрузки				БЕВАЛЕКС	499078/499011
Ремонт БП, компьютеров, мониторов, принтеров, головок EPSON. Гарантия.				БЕЛХАНТ	238378
Ремонт вычислительной техники.		Call		БЕВАЛЕКС	499078/499011
Техническое обслуживание: выч. техники и локальных сетей				Р.Т.С.	363332
Ремонт компьютеров, струнных, лазерных принтеров и копир. аппаратов				RanS	625183/622377
Ремонт мониторов		12		Персп. технологий	363361
Ремонт мониторов, мониторов, принтеров, обслуживание СBT				НИПТЕК	395875
Ремонт телефаксов Panasonic и другой оргтехники				БЕЛХАНТ	238378
Ремонт телефаксов. Гарантия.				ДУИИ	395875
Ремонт факсов "Panasonic" и другой оргтехники				РЕОАЛ	665929
Ремонт, модернизация ПК, замена комплектующих				АМАДЕУС	330832
Ремонт, модернизация, обслуживание компьютеров, принтеров и головок к ним				ДИДСАНС	631126
Ремонт, техническое обслуживание, замена оптической техники "МИТА"				ЭКО-рево	668231/669189
Размещение рекламы в журнале "СИТИ Деловой город"				БФФ	668924
Телефографные услуги.				Персп. технологий	363361
Установка средств Multimedia (CD-ROM, Sound System) на 386/486/Р					
38. ТЕЛЕФОНЫ					
KX-1233S	ЖКИ, спикерфон, а/дзвон	12	50	ТИВАЛИ	668814/346053
KX-1236S	ЖКИ, спикерфон, а/дзвон	12	64	ТИВАЛИ	668814/346053
PANASONIC KX-1231S	15 моделей	12	64	ЭЛЕКТРОН	264555/264607
PANASONIC KX-1231S	2315-2363, инст. на рус., опт. скидки	12	65	ИНФОТЕХ	236281/267341
PANASONIC KX-1236S	2335, склад	12	50	Белгитерстандарт	369354
PANASONIC KX-1231S	2335, склад	12	64	КВАДРОМАРКЕТ	667729/687306
PANASONIC KX-1236S	ЖКИ, гром. св., а/дзв., пам. 28кб, инст. рус.	800		Алина Инт.	768755/372621
PANASONIC KX-1231S	ЖКИ, 28-пам., автодозвон, гр. св., инст. рус.		64	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX-1236S	ЖКИ, а/дзвон, спикерфон, 28 пам.	6	64	ФИРАЛ	364019/369813
PANASONIC KX-1236S	ЖКИ инд., 28-эксер. ламп, спикерфон, автодозвон	12	66	МЕГАЕРЦ	637113/637202
PANASONIC KX-1236S	2261, склад	12	65	КВАДРОМАРКЕТ	667729/687306
PANASONIC KX-1315S	ЖКИ, а/дзвон, спикерфон, 28 пам., 2 линии	104		ФИРАЛ	364019/369813
PANASONIC KX-1315S	гр. св., 28-пам., инст. рус./+ автодозвон	55/58		ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX-1315S	гр. св., 48-пам., 2 линии, автодозвон, ЖКИ, черный	109		ДЖЕНКОМ	330968
PLANTRONICS	наушники приставка к телефону	12	75	ТИВАЛИ	668814/346053
TA 202, SIEMENS				Ч/К	782410
Шнуры телефонные (7.5 м)			2.5	ФИРАЛ	364019/369813
39. РАДИОТЕЛЕФОНЫ					
BENEFON DELTA	сот. связь, 20-30 км, сист. оскоры	12	1800	В.К.Л.	665289
BENEFON FORTE	сот. связь, стационары, до 70 км.	12	1150	В.К.Л.	665289
MAIOM	сот. связь с подл. и мес. до платой	12	999	В.К.Л.	665289
NOKIA 250	сот. связь, 15-20 км, сист. оскоры	12	1200	В.К.Л.	665289
NOKIA 350	сот. связь, 15-20/30-40 км, сист. оскоры	12	1550	В.К.Л.	665289
NOKIA 720	сот. связь, 30-40 км, сист. оскоры	12	900	В.К.Л.	665289
PANASONIC KX-1390B	5-мод. память, двоян. набор а/о	12	85	Алина Инт.	768755/372621
PANASONIC KX-1390B	3968, 2 набора, гр. св., а/дзв., intecom	12	105	КВАДРОМАРКЕТ	667729/687306
PANASONIC KX-1390B	10, 10канале, контр. бат. автоном. 30дней.	12	100	РАСЕАНД	258511
PANASONIC KX-1390B	90080, 92008, 900 МГц, 1.5 км, 2 батареи	12	390	КВАДРОМАРКЕТ	667729/687306
PANASONIC KX-1390B	900 МГц, 900 3300, 900 МГц, ЖКИ, intecom	12	245	КВАДРОМАРКЕТ	667729/687306
PANASONIC KX-1390B	10, 10 канале, контр. бат. автоном. 30дн.	12	105	ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX-1396B	2 набора, гр. св., а/дзв., intecom, пам. 16	148		ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX-14310	АО, ЧП, микрокассета, intecom, пам. 10	195		ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX-1780/9080/92080	10, 900 МГц, 2 бат., инст. рус.			ДЖЕНКОМ	330968
PANASONIC KX-3712/9080B	а/о, инст. на рус., ЖКИ, автобрезка	12	95/380	АГТ	450591
SANYO 75KM	трубный баз. 300МГц до 50 км	12	599	МАГНЕТИК	337908
SANYO CLT-55 KM 75 KM	900 МГц, 5 км, 2 трубки, intecom	12	420	КВАДРОМАРКЕТ	667729/687306
40. ТЕЛЕФАКСЫ					
KX-F130BX	ЖКИ, 16 подт., а/о, инст. рус., память 12-28, инст. на рус. яз. 1 г.г.	4800		ЭЛЕКТРОН	264555/264607
KX-F550/500-220V	ЖКИ, 64 подт., а/о, бум., инст. рус., память 12-28, инст. на рус. яз. 1 г.г.	4560		ЭЛЕКТРОН	264555/264607
Albrecht AE-500	ЖКИ, двуканальный автодозвон, автобрез, гром. св., память 10-50, автодозв., болотун	12	385	КОНТРАСТ	709932/276640
DAEWOO-DF-50	ЖКИ, автодозвон, гр. св., а/дзв.	12	275	СЛАКО	330798/334259
KX-F500	ЖКИ, спикерфон	12	290	ТИВАЛИ	668814/346053
KX-F700	ЖКИ, спикерфон, а/дзвоник	12	470	ТИВАЛИ	668814/346053
KX-F700-220V	ЖКИ, 64 подт., а/о, бум., инст. рус., память 12-28, а/о, инст. на рус. яз. 1 г.г.	5400		ЭЛЕКТРОН	264555/264607
OLIVETTI OFX 100T	оригинальный дизайн	12	366	ТУССОН	362977
OLIVETTI OFX 100T	640к пиксели, струйная печать	12	930	ТУССОН	362977
Panasonic F130BX				ЧП	258649
Panasonic F130BX	ЖКИ, а/о, а/дзв., гром. св., пам., инст. на рус.	12	385	РАСЕАНД	258511
PANASONIC KX-F550/150	автобрез, ЖКИ, спикерфон, а/о	6	390/490	ФИРАЛ	364019/369813
PANASONIC KX-F130BX	а/о, инст. на рус., ЖКИ, автобрезка	12	395	АГТ	450591
PANASONIC KX-F130B	Инструкция на рус.	12	400	КВАДРОМАРКЕТ	667729/687306
PANASONIC KX-F130B	инст. на рус., а/о, ЖКИ	12	430	КМТ-Сервис	216207
PANASONIC KX-F130BX	ЖКИ, а/о, инст. на рус. яз., Япония, 1 г.г.	4800		Алина Инт.	768755/372621
PANASONIC KX-F3000B	Лазерная печать, склад	12	920	КВАДРОМАРКЕТ	667729/687306
PANASONIC KX-F550	Инст. на рус., а/дзв., серт. П.5, 1 г.г.	4645		БЕЛТРАНСФЕР	295222/295421
PANASONIC KX-F550	Спикерфон, ЖКИ, а/дзв., бум.	12	385	ОРИТКО	211658
PANASONIC KX-F550	спикерфон, ЖКИ, а/дзв., автобрезка бум.	12	400	БЕЛАШ	327666
PANASONIC KX-F550	инст. на рус. яз.	12	410	КМТ-Сервис	216207
PANASONIC KX-F700	Серт.П.5, инст. рус. яз., система оскоры, 1 г.г.	5291		В.К.Л.	665289
PANASONIC KX-F700/150	а/дзв., спикерфон, ЖКИ, 16 полусон, а/дзв., автобрезка бум.	12	475	БЕЛАШ	327666
PANASONIC KX-F700/150	ЖКИ, 64 подт., а/о, инст. на рус. яз., пам.	12	480	КМТ-Сервис	216207
PANASONIC KX-F700/150	ЖКИ, автобрезка, а/о, склад	12	490	КВАДРОМАРКЕТ	667729/687306
PANASONIC KX-F750	ЖКИ, а/о, инст. на рус. яз., серт. П.5, 1 г.г.	5480		БЕЛТРАНСФЕР	295222/295421
PANASONIC KX-F850	27 стр. пам., ЖКИ, а/о, серт. П.5, 1 г.г.	6560		БЕЛТРАНСФЕР	295222/295421
PANASONIC KX-130BX	ЖКИ, а/о, гарантия	от 200		ДУИИ	395875
PANASONIC KX F130 B		390		Белгитерстандарт	369354
PANASONIC-130BX	ЖКИ, спикерфон, а/о, пам.	6	400	ФИРАЛ	364019/369813
SAMSUNG 1500	спикер а/дзв., пам., автобрезка	12	380	РАСЕАНД	453584
SAMSUNG SF 505	а/дзв., гром. св., инст. на рус. яз., пам. опт. ок.	12	270	БЕЛАШ	258511
SF 505	ЖКИ, пам., а/дзвон	12	370	НИКОС	226554/223600
UF-V60	ЖКИ, спикерфон, а/дзвоник, 50 стр. пам.	12	480	ТИВАЛИ	668814/346053
Факс 6/У, недорого				НИПТЕК	395875
42. ОФИСНАЯ ТЕЛЕФОННАЯ СТАНЦИЯ					
COREY (Samsung)	Цифровая АТС емк. до 448 портов и выше до 400/2400 АТД, АТС	18		АДТС	255917
DEFINITY G3	до 400/2400 АТД, АТС	12		С5&S	704530
ERIFOX-3	от 3/8 до 6/14, серт. поставка, монтаж, обслуживание	12	495/900	NEWBRIDGE	319139
GOLD STAR	Емкость от 1х4 до 38х112, установка	12	250	FALCON	344356/344470
GoldStar	от 18х32 до 38х112, Поставка, обслуживание	12		АДТС	255917
GoldStar	от 3х8 до 12х32, Поставка, обслуживание	12	673	АДТС	255917
GoldStar, Nitsuko, Panasonic		12	460	Белгитерстандарт	369354
GoldStar	линии-сот.связь АТС емк. до 900 портов	12		АДТС	255917
KY-123210	12 гор. тел. линии + 3 внутр. тел. линии	12	1600	ТИВАЛИ	668814/346053
KY-130810	3 гор. тел. линии + 8 внутр. тел. линии	12	455	ТИВАЛИ	668814/346053
KY-161610	6 гор. тел. линии + 16 внутр. тел. линии	12	770	ТИВАЛИ	668814/346053
MEPLIN LEGEND	от 4/8 до 80/256 АТД, АТС, серт. П.5	12		С5&S	704530
NEAX400 ICN	1488 портов + 23552 порт.	12		ТИССОН	668814/346053
NORSTAR	3х8, 6х16, 8х24 и более, поставка и монтаж	12		ТУССОН	364683
NORSTAR (CANADA)	Цифровая АТС 3х8, 6х16, 8х24, склад	12		Группа МБЛ-Бел	768444/265654
PANASONIC VB-9250	6х16, нчч. 4х8. Комплексная деловая система.	12	525	МЕГАЕРЦ	637113/637202
PANASONIC VB-9350	8х24, нчч. 4х8. Комплексная деловая система.	12	851	МЕГАЕРЦ	637113/637202
PARTNER	от 2/6 до 16/48 АТД, АТС, серт. П.5	12		С5&S	704530
SAMSUNG	3/8-24/96. Поставка, монтаж, обслуживание	12		ДИЗИС	201621
SIEMENS	от 1/2 до 16/80, серт. РБ, установка, обслуж.	12		СЭНТЭКС	765334
Телефонный коммутатор	8 вн. абон., 1 гор. линия	18	39	ГЛОБ	324205
ЭТАС 32/7	32 вн. абон., 1 гор. линии (схемы)	18	640	МЛЮВТ	326553
45. ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
MSC-003	Приспособл. для прочтения докум. Толщина прочт. до 1,3 см, 1 г.г.	12	220	ТД ЭЛЕНГ ЛЮКС	207854/204991
Переплет (ручные механизмы)	(Англия), пластик и метал. пружина, термостой	12		МЭЙПЛ	344342
Трансформатор-сборные конструкции "Монитор"	Стеллажи, витрины, полки, перегородки			В.К.Л.	665289
Уникоптеры бума Рехел	(Англия), автомат, 32 модели, скидки	12		МЭЙПЛ	344342
Уникоптеры бума DNO	Площа 3 мм, загрузка 5-6 листов, 340х250х510	12	450	ТД ЭЛЕНГ ЛЮКС	207854/204991
Часы	Настенные, настольные, наручные кварц/мех. Япония, Тайвань	5.4-7.9		МИНТЕПРОМ	208201/222318

[illegible]

Еще раз о депозитах

В ходе подготовки статьи "Налог на депозиты" ("БР", № 2/1996) редакция направила в Главную государственную налоговую инспекцию письмо с просьбой ответить на следующие вопросы.

1. Считает ли ГНИ возможным безусловное применение сформулированного Нацбанком РБ понятия "депозит" (письмо от 6.01.1995 г. № 02-95) при исполнении п. 1 ст. 4 Закона РБ "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций"?

2. Каким образом предприятие, получающее доход по депозитам ("срочным", расчетным, текущим, трастовым и другим счетам на условиях "до востребования") должно уплачивать налоги в бюджет?

3. Как должно поступить предприятие при получении дохода от хранения остатка средств на расчетном счете, когда банк удержал и уплатил в бюджет налог в размере 15% начисленной суммы по данному депозиту?

4. Сохраняют ли силу изданные ГНИ для государственных налоговых инспекций по областям и г. Минску в марте — апреле 1996 г.

Редакция получила ответ из ГНИ, который мы предлагаем вниманию читателей.

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете министров Республики Беларусь рассмотрела письмо газеты "Белорусский рынок" о депозитах и сообщает следующее.

Законом Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения" установлено, что с 1 января 1994 года доходы, полученные предприятиями от принадлежащих им депозитов, подлежат налогообложению по ставке 15 процентов. Налог взимается у источника дохода. В 1995 году налоговым законодательством Республики Беларусь порядок налогообложения депозитов не изменялся.

Поэтому для целей налогообложения под депозитами в 1995 году так же, как и в 1994 году, понимаются денежные средства, привлеченные банками на определенный срок в соответствии с заключенными договорами и хранящиеся в банках на одноименных счетах: счет 713 "Вклады и депозиты предприятий, организаций", счет 714 "Вклады и депозиты кооперативов", счет 079 "Депозиты небанковских учреждений в иностранной валюте — резидентов".

Доходы (проценты) по остаткам средств, хранящихся в банках на расчетных, текущих, ссудочных (кредитных) остатках, трастовых и других счетах на условиях "до востребования", подлежат обложению налогом на добавленную стоимость и налогом на прибыль в общеустановленном порядке.

Согласно Закону Республики Беларусь "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь", акты неналогового законодательства не могут регулировать и изменять действующий порядок налогообложения.

Национальный банк Республики Беларусь письмом от 6 января 1995 года № 2-95

"О выполнении телеграммы Национального банка от 19.12.1994 г. № 43-94" в связи с регулированием минимальных процентных ставок разъяснил банкам, что в указанной телеграмме под депозитами Национальный банк подразумевал хранящиеся в банках денежные средства клиентов в любой форме, в том числе на текущих и расчетных счетах.

В то же время в отчете о прибылях и убытках коммерческие банки показывают отдельно проценты, уплаченные по депозитам, и проценты, уплаченные по расчетным, текущим счетам. В план счетов бухгалтерского учета коммерческих банков изменения не вносились, и банки продолжают учитывать депозиты отдельно от расчетных и текущих счетов. Новый план счетов бухгалтерского учета введен Национальным банком только с 1 января 1996 года. В этом плане счетов также разделены текущие и срочные депозитные счета.

То есть под депозитами в данном случае коммерческие банки продолжают считать средства, хранящиеся на депозитных счетах (счет 713 "Вклады и депозиты предприятий, организаций", счет 714 "Вклады и депозиты кооперативов", счет 079 "Депозиты небанковских учреждений в иностранной валюте — резидентов").

Министерство юстиции Республики Беларусь зарегистрировало в Реестре Государственной регистрации инструкцию Министерства юстиции о порядке принятия нотариусом на депозит денежных сумм и ценных бумаг (регистрационный № 1056/12 от 25 августа 1995 года). В этой инструкции Министерство юстиции предлагает собственное определение понятия "депозит". Депозит — хранение на специальном счете в кредитных учреждениях денег или ценных бумаг. Данное определение противоречит определению "депозита", данного Национальным банком, так как кроме денежных средств, включает в понятие "депозит" ценные бумаги, предусматривает размещение средств только на специальном счете. Кроме того, в

определении Национального банка "депозит" — это сами денежные средства, а в определении Министерства юстиции "депозит" — это процесс хранения этих средств и т. д.

Этот факт еще раз подтверждает, что понятие "депозит" имеет различное толкование в банковской, юридической и налоговой сферах.

Главная государственная налоговая инспекция так же, как и Министерство юстиции РБ, считает, что депозиты — это не все средства, хранящиеся в банках, а только средства, хранящиеся на специальном, то есть депозитном, счете.

Отвечая на вопросы налогового плательщика, Главная государственная налоговая инспекция и Национальный банк Республики Беларусь подготовили совместное разъяснение от 20 июня 1995 г. № 02/109, 550 "О налогообложении доходов, полученных юридическими лицами от депозитов". В этом разъяснении для целей налогообложения используется понятие "депозит", аналогичное понятию "депозит", установленному нормативным документом Министерства юстиции Республики Беларусь, который, в отличие от письма Национального банка, является обязательным для применения всеми налогоплательщиками, в том числе банками.

Учитывая, что письмо Национального банка Республики Беларусь от 6 января 1995 года № 2-95 не является нормативным документом, обязательным для применения налогоплательщиками, неоднозначную трактовку понятия "депозит", существующую в банковской системе, невозможно применять для целей налогообложения понятие "депозит", данное в вышеуказанном письме Национального банка Республики Беларусь.

Заместитель председателя ГНИ при КМ РБ В. ЖУК.

Продолжение темы

С учетом предпринимательской деятельности не все ясно

Редакция уже обращалась ("БР" № 3/1996) к инструкции Министерства финансов и ГНИ "О порядке ведения учета предпринимательской деятельности физическими лицами, осуществляющими эту деятельность без образования юридического лица на территории Республики Беларусь". Автор публикации, отметив основные недостатки этого документа, не обратил внимания на некоторые детали, которые, на мой взгляд, весьма важны.

Пункт 3 инструкции утверждает, что она разработана в соответствии с "Законом о бухгалтерском учете и отчетности". Между тем статья 7 указанного закона предусматривает право самостоятельно выбрать форму бухгалтерского учета (мемориально-ордерную, журнально-ордерную автоматизированную, упрощенную). Предприниматель же такое право не оставляет.

Пункт 6 инструкции предусматривает право передачи учетных функций аудиторским организациям. Последним такой учет проще вести по более прогрессивным методам с применением вычислительной техники. Ведение же регистров для некоторых категорий предпринимателей просто неэффективно.

Возьмем в качестве примера книгу учета фактического времени работы машин и оборудования (приложение 2 инструкции). Если предприниматель использует в своей работе компьютер, факс, модем и т. п., то по какому принципу определять время их фактической работы? По какому результату? По нормативному сроку ра-

боты на какой-то результат? По какому-то другому критерию? Инструкция не дает ответа на эти вопросы.

Ведение этого регистра, видимо, обусловливается наличием п. 15 инструкции, где сумма амортизационных отчислений определяется ежемесячно исходя из норм амортизации, количества дней эксплуатации и стоимости основных средств. Это значит, что, используя сезонное или технологическое оборудование, предприниматель будет делать начисления только за тот период, в котором работает, что ставит его в более жесткие условия по отношению к юридическим лицам.

Последние начисляют износ также на оборудование, даже не введенное в эксплуатацию. Логичнее производить начисление амортизационных отчислений в соответствии с едиными нормами, утвержденными Постановлением СМ СССР от 22.10.1990 г. № 1072, а также в соответствии с положением о порядке начисления амортизации (износа) на полное восстановление по основным фондам в

народном хозяйстве, утвержденным Госэкономпланом, Минфинком, Госстроем и Госстатом РБ 19.02.1993 г. под № № 26/13-25/15-6/15/07-8, 96/18-22/11.

Пункт 15 инструкции устанавливает порядок выбытия основных средств, пришедших в негодность, с участием экспертной комиссии. Следовало бы уточнить количественный состав и компетентность такой комиссии. Возможно, в некоторых случаях достаточно заключения специальных служб (автомобиль попал в аварию — заключение работника ГАИ, сломалось технологическое оборудование — заключение мастера профильной службы и т. п.).

Что касается специальной одежды и обуви, включая форму, то, следовательно, бы регламентировать порядок ее отнесения. В действующих отраслевых перечнях предусматривается, кому, что и в какие сроки положено. Предприниматель, занимающийся торгово-закупочной деятельностью, выступает водителем, грузчиком и продавцом в одном лице. Остаток неясным, распространяется ли на него весь перечень указанных принадлежностей перечисленных категорий работников.

Раздел V инструкции регламентирует реализацию товаров и продукции собственного производства, опуская работы и услуги.

Включая в облагаемый оборот сумму безвозмездной помощи, в некоторых случаях имеем двойное налогообложение (на-

пример, доходы членов семьи, облагаемые по месту их выплаты).

В разъяснении ГНИ при КМ РБ от 31.05.1995 г. № 03/94, п. 2 затронул предпринимателя без образования юридического лица на подготовку и переподготовку кадров (в том числе на повышение собственной квалификации) при исчислении подоходного налога не исключаются из облагаемого дохода, так как п. 2 ст. 17 Закона "О подоходном налоге с граждан" исключения этих расходов из валового дохода не предусмотрено. Затраты на повышение собственной квалификации и квалификации членов семьи предпринимателя в материальные затраты при определении добавленной стоимости не включаются. В п. 2 ст. 17 закона, на который идет ссылка в разъяснении, читаем: "в состав расходов, связанных с извлечением доходов, включаются: а) материальные затраты...". А в методических указаниях Министерства финансов РБ № 5 от 14.01.1994 г. "О порядке исчисления налога на добавленную стоимость" в п. "ж" ст. III уточняем: "в целях налогообложения при определении добавленной стоимости, облагаемой налогом, к материальным затратам относится плата за подготовку и переподготовку кадров".

Валентина ЛЕМЕШ, частный предприниматель. Тел.: (0172) 658-791.



Основные нормативно-правовые документы

КРАТКИЙ АННОТИРОВАННЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ

Постановления Кабинета министров

№ 36 от 17.01.96 г. О внесении дополнения в ставки госпошлины. Ставки государственной пошлины, утвержденные Постановлением Совета Министров от 26 февраля 1993 г. № 105 "О ставках государственной пошлины" дополнены пунктом 3.6 следующего содержания: "3.6. С заявлений о признании субъектов хозяйствования банкротами; подаваемых кредиторами — 6 минимальных заработных плат, подаваемых самими субъектами хозяйствования о своем банкротстве — 3 минимальные заработные платы".

№ 43 от 18.01.96 г. Об утверждении бюджета Фонда социальной защиты населения Министерства социальной защиты на 1996 год.

№ 44 от 18.01.96 г. О принятии соглашения между правительством Республики Беларусь и правительством Венгерской Республики о международных автомобильных перевозках пассажиров и грузов.

№ 52 от 19.01.96 г. Об отнесении добычи нефти к приоритетным направлениям в развитии народного хозяйства.

№ 54 от 22.01.96 г. Об утверждении перечня услуг, оказываемых Инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов, и размеров платы за эти услуги.

№ 55 от 22.01.96 г. О внесении изменений в ставки акцизов на товары, ввозимые на территорию Республики Беларусь.

Установлены новые ставки акцизов на автотранспортные средства, ввозимые на территорию Республики Беларусь: - легковые автомобили с поршневым двигателем внутреннего сгорания с искровым зажиганием и с кривошипно-шатунным механизмом с рабочим объемом двигателя не более 1.000 куб. см: новые — 10%, но не менее 0,375 ECU/куб. см объема двигателя; бывшие в употреблении — 10%, но не менее 0,1 ECU/куб. см объема двигателя; - легковые автомобили с рабочим объемом двигателя более 1.000 куб. см, но не более 1.500 куб. см: новые — 10%, но не менее 0,425 ECU/куб. см объема двигателя; бывшие в употреблении — 10%, но не менее 0,115 ECU/куб. см объема двигателя; - легковые автомобили с рабочим объемом двигателя более 1.500 куб. см, но не более 1.800 куб. см: новые — 15%, но не менее 0,675 ECU/куб. см объема двигателя; бывшие в употреблении — 15%, но не менее 0,2 ECU/куб. см объема двигателя; - легковые автомобили с рабочим объемом двигателя более 1.800 куб. см, но не более 3.000 куб. см: новые — 20%, но не менее 1,3 ECU/куб. см объема двигателя; бывшие в употреблении — 20%, но не менее 0,35 ECU/куб. см объема двигателя. Сообщается, что автомобиль считается бывшим в употреблении, если с момента его выпуска прошло три года и более, независимо от величины пробега.

№ 56 от 22.01.96 г. Об утверждении положения о Министерстве по управлению государственным имуществом и приватизации Республики Беларусь.

Закон Конституционного суда

№ 3-31/96 от 18.01.96 г. О соответствии Конституции Закона Республики Беларусь "О Кабинете министров Республики Беларусь".

ГНИ

№ 03/9 от 19.01.96 г. Гос. рег. № 1261 от 23.01.96 г. О внесении изменений в Методические указания Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете министров Республики Беларусь от 5.09.95 г. № 11 "О государственной пошлине" (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 15.09.95 г., № 1075/12).

О госпошлине за подачу заявлений и жалоб в хозяйственные суды в соответствии с Постановлением Кабинета министров от 4 января 1996 г. № 10.

№ 03/7 от 16.01.96 г. Гос. рег. № 1262 от 23.01.96 г. О внесении изменений в Методические указания Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете министров Республики Беларусь от 5.09.95 г. № 11 "О государственной пошлине" (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 15.09.95 г., № 1075/12).

О госпошлине за выдачу документов на право выезда за границу в соответствии с Постановлением Кабинета министров от 20 ноября 1995 г. № 631.

Национальный банк

№ 689 от 15.01.96 г. Положение об операциях Национального банка Республики Беларусь с ценными бумагами на открытом рынке.

№ 690 от 16.01.96 г. О порядке ввоза и вывоза расчетных билетов Национального банка Республики Беларусь и наличных рублей Российской Федерации.

Ввоз и вывоз расчетных билетов Национального банка Республики Беларусь резидентами и нерезидентами Республики Беларусь (на одно физическое лицо) через таможенную территорию Республики Беларусь устанавливается на уровне 500 (пятьсот) минимальных заработных плат, установленных в Республике Беларусь. Ввоз и вывоз через таможенную территорию Республики Беларусь наличных рублей Российской Федерации резидентами и нерезидентами Республики Беларусь (на одно физическое лицо) устанавливается на уровне 500 (пятьсот) минимальных окладов, установленных в Российской Федерации.

№ 28012/14 от 16.01.96 г. О введении новых приложений к Правилам регулирования деятельности банков в области платежеспособности, ликвидности и крупных рисков.

В связи с вводом нового Плана счетов бухгалтерского учета с 1 февраля 1996 г. доводится для исполнения приложения 1, 2 и 8 к Правилам регулирования деятельности банков в области платежеспособности, ликвидности и крупных рисков от 18.12.95, № 75.

Республиканский центр правовой информации (РЦПИ). Тел.: (0172) 23-31-54.

Экспресс-бюллетень "Нормативно-правовые акты"

Республиканский центр правовой информации (РЦПИ) Издательский дом "Мэдзжик" Начат выпуск экспресс-бюллетеня правовой информации по Республике Беларусь "Нормативно-правовые акты". Из него два раза в месяц можно получить наиболее достоверную информацию о принимаемых в Беларуси нормативно-правовых актах, а также полные тексты наиболее важных и актуальных из них. Подписка на издание производится Издательским домом "Мэдзжик" по телефону: (0172) 0-67, 276-944, 664-810, 669-561.

Справки можно получить в РЦПИ по тел.: (0172) 239-873 или по E-mail: sbs@expert.belpak.minsk.by.

Уточнение

Главная государственная налоговая инспекция сообщает, что опубликованное в "Секторе права" ("БР" № 3/1996) письмо Министерства финансов Республики Беларусь и Высшего хозяйственного суда РБ № 10/65 и № 01-10/328-ИН от 14 апреля 1994 г. "О порядке взаимной государственной пошлины в свободно конвертируемой валюте по исковым заявлениям, подаваемым в хозяйственные суды" является устаревшим и в настоящее время не применяется. Действуют Методические указания ГНИ "О государственной пошлине" от 5.09.95 г., № 11.

Реформа по заданию

Недавно опубликован проект очередной Программы реформирования АПК Республики Беларусь. Исполнение ее было поручено коллективам Белорусского научно-исследовательского института экономики и информации АПК и Белорусской сельскохозяйственной академии. Судя по всему (а программа рассматривалась Министром сельского хозяйства и продовольствия и Экспертным советом Кабинета министров по проблемам агропромышленного комплекса), заказчик остался доволен представленными результатами. Этого нельзя сказать о неангажированных специалистах, которые видят в предлагаемых решениях множество принципиальных ошибок.



Опять "Юнайтед бульба"?

Имитация

Контуры хозяйственного механизма, заложенного в проект Программы реформирования АПК, человеку образованному увидеть сложно-вато.

Попробуйте, например, осознать такое утверждение: "Реформирование аграрного сектора предполагает включение в сферу рыночных отношений всех звеньев социальной, экономической и технологической цепочки от производителя до потребителя".

Кто поймет, что такое "социальная цепочка от производителя до потребителя", если известно, что такие явления, как любовь доярки к пастуху или призыв сельской молодежи в армию являются фактами социальной жизни? И как можно включить экономические отношения в рыночные, если известно, что экономическими являются отношения людей по поводу производства, обмена и распределения продуктов и услуг и что они могут быть или не быть рыночными?

Однако оставим в стороне метафизику типа "в ходе реформ должна быть повышена социальная справедливость" или "сохранены преимущества крупного производственного" (кто же не знает, что наши колхозы давно утратили нос более мелких хозяйств Дании или ФРГ!) и попробуем, несмотря на расплывчатость изложения, рассмотреть проектируемый хозяйственный механизм АПК.

О судьбе частной собственности

Когда в 1993 г. принимался Закон "О праве частной собственности", демократам удалось отклонить введение коллективной собственности как самостоятельной формы наряду с частной и государственной. Проект программы вновь вводит в оборот коллективную собственность, как "занимающую промежуточное положение между частной и государственной". При этом предлагается сохранить "первоочередность коллективного использования долей". Кто и как будет реализовывать "первоочередность", программа умалчивает.

На "данном этапе" предполагается передача земель в частную собственность для образования фермерских хозяйств, а также залоговых земель предприятий-банкротов. Образование фермерских хозяйств затруднено. Сначала передается земля в аренду на 2-3 года. Но не всем, а лицам, обладающим необходимыми знаниями и навыками для ведения сельскохозяйственного производства. После указанного срока "специальная комиссия" оценивает результаты хозяйствования. Урожайность полей и продуктивность животных у фермера должна быть не ниже, чем в окружающих хозяйствах. Если результаты хорошие, то комиссия дает "добро" на выкуп земли. И, что интересно, цена выкупа определяется не до начала этапа аренды, а по ее окончании.

Формирование фермерских хозяйств будет затруднено еще и тем, что на эти цели и на наделение паем новых членов сельскохозяйственных резервируется только 10% земель от землепользования. В пределах административного района этот фонд будет находиться в распоряжении местных органов власти.

Как следует из сказанного, распространение частной собственности на землю программа не предусматривает.

Субъекты хозяйствования

В программе упоминаются следующие субъекты.

1. Сельскохозяйственные производственные единицы.

Это реорганизованные в "структуры рыночного типа" колхозы и совхозы. Считается целесообразным создать на базе существующих подразделений колхозов "коллективы собственников" на основе объединения их паев. Если по каким-то причинам у коллектива подразделения окажется собственности больше, чем сумма паев его членов, то будет считаться, что данное подразделение арендует собственность других членов, например, пенсионеров. Других указаний программы на организацию хозяйственных отношений внутри реорганизованных колхозов нет.

В силу большой неопределенности текста лучше привести цитату, которая точно характеризует намерения авторов: "В хозяйствах Республики Беларусь создаются следующие организационно-правовые модели (варианты) рыночных форм хозяйствования: а) коллективные предприятия без выделения доли собственности; б) коллективные (совместные) предприятия с установленной долей собственности: сельскохозяйственные производственные кооперативы, акционерные общества закрытого и открытого типов, общества с ограниченной ответственностью и др."

Программа, как видим, прямо не отвечает на вопрос: превращаются ли колхозы в АО или ООО или его подразделения становятся самостоятельными предприятиями. Но косвенно следует, что хозяйство сохраняется как единое целое. Не подается ли в красивой упаковке "моделей рыночных форм" старый внутрихозяйственный хозрасчет?

Как видим, в любом случае отвергается фермерский путь развития сельского хозяйства, то есть тот путь, по которому идет сельское хозяйство в развитых странах. Там отсутствует производственная кооперация. У нас же она — основной инструмент "сохранения преимуществ крупного производственного".

2. Перерабатывающие предприятия.

Акционируются существующие предприятия с передачей их контрольного пакета реорганизованным колхозам и совхозам. Авторы программы и здесь пытаются сохранить "преимущества" крупных перерабатывающих комбинатов и не допустить "неэффективного использования их (хозяйств — Л.З.) средств на строительство собственных мелких перерабатывающих предприятий". Таким образом, разработчики лишают альтернативу сбыта производителей и сохраняют монополию переработчиков.

3. Финансово-кредитная система во главе с Белагпромомком.

Эта головная компания, в которой "на первой стадии" 51 процент акций принадлежит государству, создает холдинговую сеть банков, в том числе ипотечного, кредитных касс и товариществ, сеть лизинговых компаний и т. д. На базе этой структуры создается единая отраслевая кредитно-финансовая система для всего АПК и торговли продовольствием, осуществляющая не только обслуживание текущих финансовых операций всех субъектов АПК, но и привлечение отечественных и иностранных инвестиций.

ценные бумаги являются

важнейшей сферой деятельности отраслевой финансово-кредитной системы". С целью аккумуляции денежных ресурсов для кредитования и инвестирования АПК ипотечный банк выпускает облигации. Получая кредиты, хозяйства закладывают ипотечному банку землю и имущество. Владелец ипотечных облигаций в течение пяти лет получает фиксированный доход, гарантированный Национальным банком, а по истечении этого срока — преимущественное право приобретать в собственность имущество несостоятельных должников, включая землю или право владения и пользования ею.

4. Система сбыта.

Переориентировать городские и районные овощные базы на работу на принципах оптовых рынков". Кроме того, "сформировать специализированные агрофирмы по торговле зерном, мукой, сахаром, растительным маслом".

Из проекта совершенно неясно, появятся ли у нас оптовые рынки сельскохозяйственных товаров по типу аналогичных в западных странах, или овощные базы останутся монополиями в снабжении продовольственных магазинов.

5. Единый фонд регулирования сельскохозяйственных рынков (с формированием при фонде отделов по различным сельскохозяйственным рынкам).

Этот фонд будет входить в структуру Министерства сельского хозяйства и продовольствия. Основные функции фонда следующие: регулирование нижнего уровня цен внутреннего рынка посредством закупок сельскохозяйственной продукции и ее государственное распределение".

6. Государство в лице Минсельхозпрода.

Отметим, что одной из функций министерства является "прогнозирование и координация развития АПК". Отсюда совершенно неясно, являются ли прогнозные показатели утверждаемыми, как это сегодня принято в президентской вертикали, и будут ли наказываться руководители "рыночных хозяйств" за их невыполнение.

Регулирование движения сельхозпродуктов

Программа не определяет, какая доля сельскохозяйственной продукции поступает в государственное распределение. Но исходя из того факта, что Единый фонд регулирования сельскохозяйственных рынков будет только закупать, но не продавать, эта доля будет большой.

Взаимодействие между государством и производителем продовольствия должно строиться только на договорной основе, посредством заключения контрактов. При этом не конкретизируется, кто заключает контракт от имени государства и кто будет осуществлять "принятие решений об оптимальных вариантах грузопотоков с целью максимизации выручки и снижения транспортных и других издержек".

В общем, уклончиво обходится вопрос о доле прямого государственного регулирования в движении потоков продовольствия.

Ценообразование практически остается в руках государства. При этом будет обеспечиваться паритет цен, то есть возврат сельхозпроизводителям их затрат. Если все же возникнет диспаритет цен на промышленную и сельскохозяйственную про-

дукцию, то разница будет компенсироваться из бюджета. При согласовании цен на продукцию и услуги перерабатывающих и сервисных предприятий "следует исходить из нормативов расхода ресурсов на единицу продукции и услуг при среднем уровне хозяйствования и текущих цен, а также норматива прибыли". Таким образом, возвращается прикрытие разговорами о рынке модели социалистического ценообразования.

На шее у государства

Будущий механизм функционирования АПК предусматривает всемерную поддержку со стороны государства. Например, основополагающим принципом функционирования отраслевой финансовой системы будет выделение льготных кредитов, в том числе целевых долгосрочных, в основном за счет государства. Разницу между льготным и банковским процентом тоже будет покрывать государство, а также "предприятия, заинтересованные в устойчивости товаропроизводителей". Государство будет являться гарантом выплаты доходов по облигациям ипотечного банка. Предусматриваются льготы при покупке оборудования, а также многие другие.

Среди источников финансирования АПК, предлагаемых программой, самыми вероятными представляются дотации из бюджета и льготные целевые государственные кредиты. Другие источники предполагают развитие рыночных отношений (неясно, однако, как они могут сложиться при том, что в основном механизм функционирования АПК остается прежним).

Неясность формулировок и противоречивость разных разделов программы не мешают все же увидеть четкий механизм смены собственности земли, заложенный в ней. Заключается он в ипотечном кредитовании коллективных хозяйств. Опыт большинства российских хозяйств, разделивших собственность на доли, показал, что такой способ наделения собственностью ничего не дал в смысле эффективности. Эти хозяйства, по существу, ведут натуральное хозяйство и впадают жалкое существование. В общем, коллективные хозяйства не могут сегодня и не смогут в будущем вернуть кредиты.

За кредиты хозяйства вынуждены будут отдавать имущество и землю кому-то, имеющему деньги. Владелец облигаций, не в пример крестьянам, может покупать земельные паи в коллективных хозяйствах. Более того, все общество будет работать для того, чтобы обеспечить устойчивые дивиденды владельцам ипотечных облигаций, кроме того, и земля достанется им.

Получение кредитов под залог земли вряд ли изменит отношение всех сельских жителей к труду на общий котел. Ведь рисковать придется не своей долей, а общим имуществом и землей. Даже добросовестные работники или пенсионеры не смогут ограничить свою собственность от общего разорения. Таким образом, в программе заложена бомба большой силы, способная вызвать в будущем социальный взрыв.

В общем, программа, отвергая испытанные другими странами пути преобразования в сельском хозяйстве, опять предлагает что-то сугубо нашенское и в который раз, уже под рыночными флагами, отодвигает крестьянина от земли.

Леонид ЗЛОТНИКОВ.

Земельный вопрос

Была колхозная — станет паевая

Раздел "Реформирование земельных отношений" занимает в проекте программы ведущее место и по объему, и по значению. Такое внимание к этому вопросу вполне объяснимо — от его решения зависит судьба реформ в АПК страны.

В частности, разработчики проекта считают, что сохранение этапности в реформировании отношений собственности на землю определяется тем, что "земля — незаменимое средство производства". На наш взгляд, эти два положения логически никак не связаны, хотя само по себе ни одно из них не вызывает возражений. Познание в реформировании отношений собственности на землю, очевидно, предопределена лишь сложностью данной проблемы.

Далее утверждается, что в связи с признанием частной собственности на объекты, сооружения и т. д. требуется признание права частной собственности на землю как место расположения этих объектов. Следует думать, что таким образом довольно невнятно обосновывается необходимость признания частной собственности на землю. Наверное, нужно было уточнить, о каких объектах идет речь, сказать о значении частной собственности на землю для развития экономики страны.

А как понять постулат о том, что земля как среда обитания человека должна быть преимущественно государственной собственностью, ибо в этом случае она является материальной основой социальной политики государства? Если судить по тому, как наше государство распоряжается землей, то ее в качестве "среды обитания" вообще нельзя доверять государству.

Программа провозглашает необходимость создания правовых и организационно-экономических условий для равноправного развития всех форм хозяйствования и изменения земельных отношений "при регулировании форм собственности" на сельскохозяйственную землю как средство производства. Эти условия предусматривают "в конечном счете право частной собственности на землю, право на ее аренду и залог, право на коллективное пользование".

Но на данном этапе (неясно, сколько вообще будет этапов и каковы их временные границы) частную собственность на землю целесообразно распространить на земли, предназначенные для создания фермерских хозяйств, и часть земель (залоговую землю) сельскохозяйственного предприятия-банкрота. Эти положения несколько противоречат последующим.

Предлагается в процессе проведения земельной реформы установить три формы собственности — государственную, частную, коллективно-долевою (как разновидность частной). При этом разъясняется правомочность коллективно-долевой собственности (она предоставляет право владения, пользования и частичного распоряжения землей) и ее юридический статус (промежуточное положение между частной и государственной формами собственности). Вместе с тем первым двум формам собственности уделено крайне мало внимания. Сказано лишь, что "земля государственной формы собственности может арендоваться у государства всеми субъектами хозяйствования". Вызывает вопросы и положение о частичном распоряжении землей: частичном в каких пределах? И кто здесь субъект права?

Далее следуют положения, относящиеся к вопросу о правах наследования земельной доли (пая) физического лица, состоящего в хозяйстве. Такой человек — владелец земельной доли может "работать единолично или объединить свой

пай с другими собственниками, с правом передачи по наследству, дарения, передачи в аренду". Но тогда чем можно обосновать предложение, предлагающее "сохранить первоочередность коллективного использования долей"? Означает ли это, что, наделив людей земельными долями, их будут принуждать к коллективному использованию земли — то есть формально они будут собственниками, без конкретной определенности на местности, на территории хозяйства?

Так оно и будет, ибо "необходимость выделения реального земельного пая возникает при выходе его владельца из сельскохозяйственного предприятия для создания крестьянского хозяйства. В других случаях он остается в коллективно-долевой собственности". Но согласиться с этим никак нельзя. Полагаем, что выделение реального земельного пая становится необходимым не только для создания крестьянского (фермерского) хозяйства, но и для создания кооператива и для других целей, достижение которых связано с правами владельца земельного пая на формы его использования.

Стремление "сохранить" и "оставить" прежний порядок распоряжения собственностью, без учета интересов законных собственников, для освобождения которых из рабского, бесправного положения и предлагаются все эти реформы, просматривается во всей программе. Или эта цель откладывается на самый последний этап реформы и будет достигнута в самом "конечном счете"? Тогда возникают большие сомнения в чистоте помыслов разработчиков.

Если же не раскроем наши крестьянство, не разбудить его инициативу и производительный потенциал, никакие реформы не пройдут. Они будут обречены на извращение и дискредитацию идеи реформирования.

Много вопросов вызывает порядок передачи земли в собственность. В частности, неясно, кем и на каких основаниях будут передаваться земли сельскохозяйственного пользования в собственность юридическим лицам и в аренду. Что это за юридические лица, кому из них — в собственность, а кому — в аренду?

Непонятно, почему вообще предлагается "уравнительный" раздел переданных колхозам и совхозам сельскохозяйственных угодий на земельные паи без права собственности бывших землевладельцев? Если уважительный, то между кем? А вот о праве собственности бывших землевладельцев следовало бы сказать подробнее. Многие "бывшие" еще хранят документы на свои права.

Вызывает вопросы и то, что земля будет делиться только между тружениками и пенсионерами хозяйства. А если в крестьянской семье родители, отработавшие весь век в хозяйстве, ушли в мир иной, а дети работают на других объектах? Что — они не имеют прав как наследники на земельную долю?

Что касается правовой основы земельной реформы, то программные положения существенных возражений не вызывают. Однако представляется целесообразным обратить внимание на предложение о размере арендной платы. Методика определения ее, пожалуй, слишком сложна для практического использования.

Алла БОРТАШЕВИЧ.



АУКЦИОНЫ

ПРИВАТИЗАЦИЯ
БЕЛАРУСЬ

по продаже объектов
коммунальной
собственности

ГРОДНО: 30 ЯНВАРЯ
5 МАГАЗИНОВ, ЗДАНИЕ,
ПРАВО ЗАСТРОЙКИ.
Контактный тел. (0152) 45-29-81

6 ФЕВРАЛЯ ЛИДА:
СТОПОВАЯ, 2 МАГАЗИНА,
КАФЕ, ПРАВО АРЕНДЫ ЗДАНИЯ.
Контактный тел. (01561) 2-24-35

НОВОГРУДОК: 14 ФЕВРАЛЯ
3 ЗДАНИЯ, СТОПОВАЯ,
МАГАЗИН.
Контактный тел. (01597) 2-08-51

20 ФЕВРАЛЯ БАРАНОВИЧИ:
7 МАГАЗИНОВ, 2 СКЛАДА, 2 ПАРИКМАХЕРСКИХ,
3 ПРАВА АРЕНДЫ, НЕЗАВЕРШ. СТРОИТЕЛЬСТВО,
2 ПРАВА ЗАСТРОЙКИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ.
Контактный тел. (01634) 5-36-33

МИНСК: 20 ФЕВРАЛЯ
6 МАГАЗИНОВ, СТОПОВАЯ, ПРАЧЕЧНАЯ, 6 ЗДАНИЙ,
2 ОБЪЕКТА НЕЗАВЕРШЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА
Контактный телефон (0172) 20-66-24

РЕАЛИЗУЕМ

по низким ценам:

- растворитель Р-646;
- краски НЦ-25, НЦ-132;
- силиконовую смазку (аэрозольный баллон);
- стеклоомывающее средство "Обзор";
- технические моющие средства (МС-37, лабомит).

МП "Мажена"
Тел. (0172) 553-358.
Тел./факс (0172) 556-400.

Floriol
100% SUNFLOWER OIL
ПОДСОЛНЕЧНОЕ МАСЛО
1 литр - 1,57 USD
Тел.: (0172) 68-73-95, 68-73-97.

СЕЙФЫ
МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ
КАРТОТЕКИ
ШКАФЫ, ДВЕРИ
СУПЕРЗАМКИ "ТУТАН"
Салон Системы Защиты Собственности
тел.: (0172) 250653, факс: 466343

\$ К В
ЗА БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ
Тел./факс (0172) 52-56-94.

Рынок финансовых услуг

Данные на 26.01.96 г.

Рынок банковских услуг

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 594-723, 594-724	юр. лица	от 15	от 17	от 18	от 19	21		30.000

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						До возврата сумма	Миним. сумма
		1 мес.	3 мес.	6 мес.	12 мес.				
АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	юр. лица	55 57	—	70 73	85 90	30 35		до 50 млн. 50-500 млн.	

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 594-723, 594-724	юр. лица	45	50	—				100 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белнацэконом- банк, т. 200-062	от 10 млн.	по договоренности											
Минская гор. дирекция АКБ "Белбизнесбанк", т. 271-960, 768-347	200-400 млн. св. 400 млн.	—	65	70	80	75	70	70					
АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	от 50 млн.	55	55	60	60								65

Финансовый лизинг

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	Оборудование, здания	BRB	до 12 мес.	90-100	до 60.000 USD

Рынок внебанковских услуг

Наличная валюта за б/н BRB. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067, 267-459	оплата до 17.00
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	ФП "Л.Д."	651-718, 699-882	оплата до 16.00

Безналичная валюта за безналичный BRB

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801	11.535	11.700	от 2.000 USD	день в день	по дог.
ООО "Финвай", т. 334-215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.
ФГ "Вероника", т. 531-504, 558-213	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.

Наличная валюта за безналичный RUR

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ТК "Континент", т. 519-406, 523-844	—	по дог.	от 1.000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации

Наличная валюта за б/н BRB. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	лицензия НБ
USD	МВБ +5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"JP" (лицензия № 26)	685-629, 685-914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"JG"	332-201	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	ФП "Л.Д."	651-718, 699-882	—

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки (мес.)												Миним. сумма
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
Трастовая компания "Сэйкай", т. 337-453	физ. лица	6,5%*	исходя из последующего состояния финансового рынка РБ											неогранич.
		36	36	37	37	38	39	39	40	40	41	42	43	USD неогранич.

* 78% годовых.

Консультации по конвертации безналичных RUR в безналичные USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ТК "Континент", т. 519-406, 523-844	—	по дог.	от 1.000 USD	1-2 дня	по поступлению денег на счет

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Б/н USD за б/н RUR и BRB

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801, (0232) 531-168, 558-618	RUR/BRB	2.7	—	любая	до 1 дня по копии п/п	—
	KRB/BRB	0.064	0.068	по дог.	до 1 дня по поступлению денег на счет	—
	UZS/BRB	110	145			
	KTT/BRB	180	200			
ТК "Континент", т. 519-406, 523-844	RUR/BRB	по договоренности	любая	1-2 банк. дня по поступлению денег на счет	постоянно	—
ФГ "Вероника", т. 531-504, 558-213	RUR/BRB	по договоренности	любая	1-2 банк. дня по поступлению денег на счет	постоянно	—
ООО "Финвай", т. 334-215	RUR/BRB	по договоренности	любая	по договоренности	—	—

* Возможны операции с TUM.

Налоговое планирование

Наименование	Вид услуги	Примечание
US Travel Company, т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149	Снижение налогов путем использования офшорных компаний и их счетов	Консультации бесплатно

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
ООО "Патт и партнеры", т. 661-311, (8-0172) 101-149	пункт компьютерной связи для клиентов RIETUMU BANKA (г. Рига)	любая	по договоренности

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
Трастовая компания "Сэйкай", т. 520-927, ф. 337-827	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	0,8-3%

Размещение свободных денежных средств

Наименование	Номинал	Процентные ставки (календ. дни)											
		5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360		
Финансовая группа "Сэйкай", т. 334-653, 330-931	неогр.	30-60	40-70	50-80	60-90	по договоренности							
Финансовая группа "Вероника", т. 203-847	неогр.	30-60	40-70	50-80	60-90	по договоренности							

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэйкай", т. 520-927, ф. 337-827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Banka, Rarex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150 USD
	твердые валюты	банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500 до 1.000 USD
US Travel Company, т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149	мультивалютный	Rietumu Banka	Латвия, США, Швейцария, Дания	от 150 USD
	твердые валюты	банки первой категории		от 850 USD

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэйкай", т. 520-927, ф. 337-827	США: штаты Делавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125 USD	от 1.300 USD
	более 30 офшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500 USD	от 1.655 USD
US Travel Company, т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149	все офшорные юрисдикции	торговые, страховые, трастовые, финансовые компании и банки, готовые или под заказ	от 125 USD	от 1.400 USD
ООО "Правовые услуги", т. (8-0172) 768-678	США и другие юрисдикции	под заказ	от 150 USD	от 1.050 USD

Фондовый рынок. Покупка-продажа ИПЧ "Имущество"

Наименование	Покупка	Пакет	Продажа	Пакет
ИФК "Борисфен", т. (02161) 42-862	—	—	1.600 руб. за 1 чек	от 10.000 и более

Семинары, презентации

Наименование	Тематика	Сроки проведения	Участие	Примечание
US Travel Company, ООО "Патт и партнеры", т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149	Оффшор: компании США, Ирландии; белорусское законодательство	г. Минск, 5-6 февраля	350.000 руб.	Заявки принимаются до 2 февраля

Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 621-617, представительство в г. Гомеле — (0232) 563-018.

Агент официального дилера Минфина РФ

ФИНАТЕК

Обеспечим размещение
свободных средств
в российских рублях
в облигации государственного
сберегательного займа РФ
Сумма - от 100 млн. RUR
Срок - от 10 дней

Тел.: (0172) 2608 08



Оценщики собираются в гильдию

Западная биржа недвижимости, агентство "Славянский стиль", Школа бизнеса и управления вошли в оргкомитет по созданию республиканского общества оценщиков. Президент Западной биржи недвижимости Михаил ЕЛИСЕЕВ рассказал корреспонденту "БР" об основных задачах нового общества.

Участвовать в деятельности общества, по словам г-на Елисеева, уже дали согласие более 25 фирм. Методическую помощь оказывают Восточно-европейский союз оценщиков, Министерство архитектуры и строительства РБ, Российский союз оценщиков.

Непосредственно сотрудниками биржи проведена оценка около 150 крупных объектов различного назначения, не считая квартир и коттеджей. Они также организовали более 30 аукционов и конкурсов по продаже объектов недвижимости.

Кроме Западной биржи, оценкой активно занимаются Гильдия специалистов по недвижимости, фирмы "Славянский стиль", "Аскана", Школа бизнеса и управления. Причем последние начали подготовку кадров в этой области. По сведениям г-на Елисеева, услуги по оценке предлагают и областные отделения Торгово-промышленной палаты РБ, но они руководствуются преимущественно положением об оценке собственности.

В то же время услуга оценки, отмечает М. Елисеев, уже востребована экономикой в значительно большем объеме, нежели специалисты готовы ее предложить. Она абсолютно необходима при использовании недвижимости в качестве залога, при сделках купли-продажи, страховании объектов, создании СП, ООО (если одна из сторон вносит недвижимость в уставный фонд), при переоценке основных фондов и т. д.

Значительно увеличить потребность в оценке может изменение условий сделок с недвижимостью. Если сумма сделки купли-продажи жилья сегодня превышает 1.000 минимальных зарплат, нотариус требует справку о доходах из налоговой инспекции. Как правило, участники сделки стараются этого избежать и заявляют сумму, которая намного меньше реальной. Нотариус не заинтересован в указании объективной цены, так как получает за свою работу фиксированную сумму, не зависящую от размера сделки. В накладе остается государство.

Последнему было бы выгодно обязать нотариуса требовать заключение независимого эксперта о стоимости объекта купли-продажи. Гражданам это вряд ли понравится, но так живет весь цивилизованный мир. Если такой порядок будет установлен и у нас, это повлечет за собой массовые обращения граждан по вопросам оценки.

Помимо участия в обучении специалистов-оценщиков, общество намерено заниматься подготовкой соответствующих законопроектов. В частности, должен быть принят закон о регистрации сделок с недвижимостью и, соответственно, созданы органы, которые бы занимались их оформлением и учетом, считает М. Елисеев.

**Подготовила
Наталья
БОНДАРЕВА.**

Ког реформ — земля

БЕЗ ПРИЗНАНИЯ ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЛЮ НЕВОЗМОЖНО ДИНАМИЧНОЕ РАЗВИТИЕ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ

Относительно благополучное состояние по сравнению с другими сферами экономики, в котором пребывает рынок недвижимости, объясняется в первую очередь тем, что он функционирует по сравнительно либеральным законам и правилам.

Речь, правда, идет не обо всей недвижимости, а в основном о жилых помещениях. Именно они активно покупаются и продаются, по отношению к ним можно говорить о свободных ценах, конъюнктуре, формировании залоговых отношений и других атрибутах цивилизованной экономики.

Хотя сделки по купле-продаже жилья совершаются в республике начиная с 1992 года, современные черты этот сегмент рынка приобрел в январе 1995 года — после отмены Верховным Советом запрета на продажу в течение трех лет приватизированных квартир. Этот небольшой, казалось бы, шаг по пути либерализации привел к тому, что буквально за месяц число предложений увеличилось чуть ли не в полтора раза, цены по отдельным категориям квартир снизились на треть, а стоимость услуг посреднических фирм упала вдвое.

Январский прорыв 1995 года оказался единственным. Однако нельзя сказать, что все остальные времена для реформ было потеряно. Накапливался, вызревал задел законодательных инициатив, новых технологий работы. Значительная часть этого потенциала будет, по моему мнению, реализована в ближайшие год-два. Прогноз изменений может быть, например, таким.

Уже в ближайшее время обретут право приватизировать свои комнаты жильцы коммуналок. Число таких квартир в Минске и в других крупных городах республики относительно невелико — 5-7% от общего количества. Но поскольку расположены они преимущественно в престижных районах и плотно заселены, увеличение числа вариантов их использования активизирует весь рынок жилья. Значительными окажутся и социальные последствия этого решения: люди, находясь на разных полюсах материальной обеспеченности, получат возможность привести свои жилищные условия в соответствие с возможностями.

Аналогичное влияние окажет и отмена запрета на продажу недостроенного жилья, хотя и сегодня продать цоколь, коробку — не проблема. Вообще я не знаю ни одного случая, когда бы люди, обладающие достаточными средствами, не смогли обойти какой бы то ни было запрет. Ограничения же, подобные названному выше, существуют до сих пор лишь потому, что у законодательной власти не хватило времени их отменить.

Думаю, пришло время и для упрощения процедуры перевода квартир из жилого фонда в нежилой. Операция эта, в случае если квартира расположена на первом этаже, должна выполняться в регистрационном режиме — по заявлению собственника. Такой же порядок разумно установить для отдельных домов, расположенных в неблагоприятных для проживания местах. К сожалению, почти все, что так или иначе касается бизнеса, у нас становится мишенью для политических спекуляций и демагогии. По этой причине возможность превратить квартиру в офис или магазин рискует оказаться невосприимчивой частью парламента, и на преодоление сопротивления, возможно, понадобится еще какое-то время.

Помимо расширения спектра предложений, для нормального развития рынка очень важно, чтобы не было искусственных препятствий для доступа на него как покупателей, так и продавцов.

Пока наш рынок открыт в основном только для местных участников. Купить в столице квартиру неминчанину можно только на аукционе, которые почти не проводятся. Не больше смысла имеет запрет на приобретение жилья иностранными гражданами. Во всем мире существует проблема продать товар, мы же умудряемся создавать сложности для покупки. Понятно желание властей сократить спрос и тем самым стабилизировать цену. Однако выигрывает в данном случае может быть

только временный: искусственное ограничение спроса сокращает портфель заказов строительных организаций, а недостаток жилья, в свою очередь, стимулирует рост цен.

Вспомнив об этом элементарном правиле функционирования свободного рынка, мы неминуемо приходим к выводу о необходимости упразднения института прописки. Думаю, его отмена — не такая уж далекая перспектива, лавры победы над этим пережитком административно-командной системы достанутся, скорее всего, нынешнему парламенту.

И все же главным событием нынешнего года станет, безусловно, признание права частной собственности на землю за юридическими лицами. Отсутствие соответствующей нормы превратилось в такой тормоз для инвестирования экономики, что откладывать ее принятие абсолютно невозможно.

Маловероятно, чтобы парламентарии разрешили свободно покупать и продавать все земли. Но если будет сделан хотя бы небольшой шаг в сторону либерализации земельных отношений и появится возможность приобретать в собственность участки, на которых расположены строения, мы сможем говорить о создании основных условий для формирования цивилизованного рынка недвижимости.

Николай ТРИФОНОВ,
президент Белорусской
гильдии специалистов
по недвижимости.
Тел.: (0172) 208-473.

Не избранным, но знающим

Лицензирование

Проектом положения о лицензировании посреднической деятельности на рынке недвижимости, подготовленным Министерством архитектуры и строительства, предусматриваются весьма либеральные правила получения лицензий.

Для неразвитого рынка недвижимости в Беларуси подход совершенно верный, но сами риэлтеры при таком варианте должны иметь безупречную профессиональную подготовку.

Изначально в проект была заложена идея, что для получения лицензии достаточно пройти обучение и получить квалификационный аттестат одному человеку, работающему в фирме. В перечень вопросов для экзаменов предполагается включить вопросы по гражданскому и жилищному праву, приватизации жилья, нотариальному удостоверению сделок и регистрации прав собственности на жилье, основы маркетинга и менеджмента, а также строительного дела и эксплуатации жилья.

Сокращать этот перечень, как предлагают

представители некоторых агентств, по моему убеждению, ни в коем случае нельзя. Да, сегодня большинство риэлтеров работают исключительно на вторичном рынке жилья, и знания по строительству и маркетингу им вроде бы не требуются. Но нельзя жить только одним днем. К тому же в республике уже создана учебная база, где можно получить соответствующее образование и стать действительно классным специалистом.

Любовь САЯПИНА,
директор Школы бизнеса и управления.
Тел.: (0172) 20-91-32.

Купить квартиру и не прогореть

Страховой полис

ПРЕДОПЛАТА ПРИ СТРОИТЕЛЬСТВЕ ЖИЛЬЯ — ОПЕРАЦИЯ РИСКОВАННАЯ. ПОЧЕМУ ЖЕ ТАК МАЛО ФИРМ, СТРАХУЮЩИХ ДЕНЬГИ СВОИХ КЛИЕНТОВ?

Страховая компания "Христианская миссия" — одна из немногих, если не единственная в Минске, страхующая вклады граждан в долевое строительство.

Эта фирма существует с 1992 года и имеет лицензию № 1 (Госстрах — № 3), в рейтинговых таблицах находится в золотой середине. При этом в "квартирном бизнесе" у СК только один клиент — вот уже более двух лет она работает с фирмой "Белскай", которая страхует за свой счет вклады дольщиков. Страховой тариф в этом случае составляет 7-10% от суммы вкладываемых

дольщиком средств, причем каждый страхователь получает отдельный полис.

А вот клиентов, желающих застраховать риски, связанные со сделками купли-продажи недвижимости, у компании нет, хотя она и обращалась с соответствующим предложением ко многим риэлтерским агентствам. По словам директора компании Вадима Бородин, СК в прош-

лом году даже рассылала по факсу предложения о сотрудничестве потенциальным партнерам, но не получила ответа. Готова компания работать с клиентами агентств и напрямую, однако и эта услуга популярности пока не пользуется.

Объясняется такая апатия, считает В. Бородин, сравнительно спокойной криминальной ситуацией в сфере недвижимости. Обман, мошенничество встречаются здесь пока сравнительно нечасто. Однако ситуация быстро меняется. В судебной практике множится число дел, на-

пример, о признании сделок купли-продажи недействительными. Чаще всего в этом случае страдает покупатель. Но если бы он застраховал сделку, то в случае отказа возместить ущерб это сделала бы страховая компания. Вот почему, уверен В. Бородин, у страхового бизнеса в сфере недвижимости, несмотря на его неразвитость, хорошие перспективы.

Наталья БОНДАРЕВА.

Средние цены предложений на продажу квартир в Минске (USD)						
Квартиры	Центр		Р-ны, прилегающие к центру		Микрорайоны	
	сентябрь 1995 г.	январь 1996 г.	сентябрь 1995 г.	январь 1996 г.	сентябрь 1995 г.	январь 1996 г.
Однокомнатные	14.300	14.750 (+3,1%)	9.500	12.440 (+30%)	9.000	11.000 (+22%)
Двухкомнатные	25.000	26.200 (+4,8%)	14.000	18.400 (+31%)	13.900	16.000 (+15%)
Трехкомнатные	36.900	41.660 (+12%)	18.000	26.000 (+44%)	17.000	21.500 (+26%)
Четырехкомнатные	55.000	64.400 (+17%)	36.000	38.000 (+5,6%)	23.000	26.200 (+14%)

По информации Центра торговли недвижимостью подготовила Юлия БУРОВА.

Жилищная политика на завтра

Семинары

Министерство архитектуры и строительства совместно с Минжилкомхозом при поддержке федерального Министерства землеустройства, строительства и градостроительства ФРГ провело республиканский научно-практический семинар "Жилищная политика в Беларуси в условиях перехода к рыночной экономике".

Поэтаный перевод жилищной сферы в безбюджетный режим функционирования предполагает, что на плечи граждан-квартировладельцев будет ложиться все более ощутимая часть расходов. Поэтому особо

пристальное внимание на семинаре было уделено социальной защите населения. Как известно, с 1 января 1996 года введено в действие постановление КМ РБ о субсидировании содержания жилья и оплаты

коммунальных услуг. Участники семинара были также ознакомлены с методическими указаниями, определяющими порядок и условия расчета одноразовых безвозмездных субсидий.

Ряд выступлений был посвящен анализу немецкого и российского опыта решения жилищной проблемы в условиях формирования рыночной экономики.

Владислав МАКСИМОВ.

Фирмы, специализирующиеся на посреднических операциях с недвижимостью

Фирма	Телефон
Минск (код 0172)	
# "АлэзияС"	533-290
# "Арива"	363-978
* "Дом"	233-283
# "Дом и квартиры"	362-361
* "Двигин"	274-275
"Западные земли"	335-016
"Золотой шпиль"	487-823
"Интеллектуальные технологии"	465-605
"Королевский стандарт"	264-815
"Криста"	236-427
МБИ	328-100
"Неол"	345-378
# "ОСТ Ком-1"	236-995
# "Славянский стиль"	324-273
ULS	234-896
# "Центростиль"	645-302
* "Центр патентных услуг"	213-324
* ЦТН	333-417
# "Ламри"	251-723
* "Эквалит-недвижимострой"	768-856
"Экспресс-поиск"	768-230
"Энерис"	277-283
Другие города Беларуси	
"Юрс" (Барановичи)	(01634) 69-122
"Грань (Брест)"	(0162) 264-111
# РТМ (Витебск)	(0212) 363-186
* ЦТН (Витебск)	(0212) 366-333
# БАРС (Волковыск)	(01512) 27-760
# "Гамма" (Гомель)	(0232) 455-381
"Эгидя" (Гомель)	(0232) 523-234
"Дом" (Гродно)	(0152) 449-458
ККИК (Гродно)	(0152) 470-904
"Белорусская недвижимость" (Могилев)	(0222) 220-311
"Недвижимость" (Новополоцк)	(02144) 57-971
* Члены Белорусской гильдии специалистов по недвижимости, тел.: (0172) 208-473.	
* Члены Белорусской ассоциации "Нерухомасть", тел.: (0172) 769-178.	

Местный отдых



Кто живет в отелях "люкс"

Внутренний туризм Беларуси переживает не лучшие времена. Заметно сократился приток туристов из ближнего и дальнего зарубежья. Ушли в прошлое времена, когда турист был нетребователен к сервису и довольствовался осмотром Кургана Славы. Белорусские предприятия сегодня не могут оплатить отдых и лечение своих сотрудников — денег не хватает даже на зарплату, а люди с деньгами предпочитают отдыхать у чужих морей.

Все это заметно сказалося на работе белорусских санаториев и баз отдыха. В межсезонье (а у нас оно длится с осени до конца весны) фактически пустуют даже самые престижные в недавнем прошлом санатории и профилактории. Полную загрузку курорты Беларуси испытывают только летом, с начала школьных каникул. Впрочем, даже тогда большую часть мест в санаториях и домах отдыха выкупает государство для отдыха и лечения детей из чернобыльской зоны.

И все же, несмотря на кризис, предложение отдохнуть на белорусских курортах и еедня достаточно обширно. Хорошо отдохнуть можно сейчас и в экологически чистых зонах — на озере Нарочь и Браславских озерах, да и в окрестностях Минска расположено немало отличных здравниц.

К примеру, санаторий-профилакторий Союза писателей Беларуси "Ислочь" недалеко от столицы еще недавно был недоступным для рядовых граждан. Сейчас его двери распахнуты для всех. Тихое место, великодушная природа... За 150 тысяч BRB в день вам предложат уютные номера,

столовую, работающую по принципу ресторана, бар с видеосалоном, где можно приятно провести вечер. Писатели искали в "Исloch" уединения от повседневных забот, поэтому телевизоров в номерах профилактиктория нет до сих пор. Недостаток это или достоинство — пусть решает клиент.

Хорошо отдохнуть в выходные дни минчанам можно и в санатории-профилактории "Лазурный", который расположен в зеленом пригороде столицы — Дроздах. Доехать туда можно на городском автобусе № 44. Два дня в двухместном номере со всеми удобствами и трехразовым питанием будут стоить 220 тысяч BRB. Никто не препятствует продлить удовольствие — оплатить дополнительное время можно прямо в профилактории. По такому принципу работают и другие здравницы Беларуси.

Своей кухней славится пансионат "Театральный"; родители, отдыхавшие там с детьми, не перестают расхваливать тамошнего шеф-повара, который весьма внимателен к заказам туристов. В прошлом году базу реконструировали, теперь здесь есть номера класса

"люкс" и "полулюкс". Привлекательность пансионата увеличивает раскинувшийся вокруг сосновый бор. Правда, и отдых в "Театральном" подороже: 2 дня — 520 тысяч рублей, 12 дней — 2 миллиона 960 тысяч...

Запросы любителей активного отдыха сможет удовлетворить спортивный комплекс «Стайки» построенный в 1980 году к Олимпиаде. В основном там живут и тренируются белорусские спортсмены, но принимают здесь и туристов. Им открыт доступ в спортивные и тренажерные залы, бассейны, пункты проката спортивного инвентаря, на теннисные корты. Помоги новичкам готовы оказать опытные инструкторы. Гостей ждут также бары и дискотеки.

"Стайки" очень популярны среди молодежи. Только объединение "Минсктурист" направило сюда на празднование Нового года 170 человек. Расположен комплекс всего в нескольких километрах от минской кольцевой дороги, в живописном месте. Три дня отдыха здесь обойдутся в 460 тысяч BRB.

В трех километрах от "Стаек" в 1995 году открыт дом отдыха "Наростаянх". Работают три стационарных трехэтажных корпуса. Размещение в комфортабельных номерах со всеми удобствами. Весь комплекс услуг: сауна, 20-метровый бассейн, видеосалон и кинозал, прокат лыж в зимнее время. Трехдневная путевка стоит 365 тысяч BRB.

В цену путевок всех названных здравниц входит проживание и трехразовое питание. Трансфер могут заказать организо-

ванные группы, а туристы-индивидуалы приезжают самостоятельно.

Большую часть отдыхающих базы отдыха вокруг Минска принимают на уик-энд. В выходные дни в лесные профилактории любят приезжать молодежные компании, семьи с детьми. Нередко минчане приглашают сюда на несколько дней друзей из России и дальнего зарубежья. Приобрести путевку в здравницы Беларуси могут граждане любой страны, цена ее для всех одинакова.

После того как курорты Черного и Балтийского морей оказались труднодоступными для белорусов (из-за дороговизны или визовых проблем), основными местами их летнего отдыха стали Нарочь и Браславские озера. По уровню сервиса этим курортам пока трудно конкурировать с Кипром или Анталией, зато голубые озера Беларуси ближе и дешевле.

На озере Нарочь есть несколько баз отдыха, которые могут предложить размещение на любой вкус: комфортабельные номера пансионата "Спутник", комнаты блочного типа в гостинице "Нарочь", отдельные летние домики турбазы "Нарочанка"...

Жемчужиной белорусских курортов являются Браславские озера. Недавно им присвоен статус заповедной зоны. Это позволяет сохранить первозданную чистоту и облик прекрасных озер. Впрочем, въезд организованных туристов на Браславы не ограничивается...

**Елена
МИХНЕВИЧ.**

Отели

"Три звезды" Новополюцка

В Новополоцке приняла первых постояльцев новая гостиница, классность которой по международной классификации можно определить не менее чем в "три звезды". Построена она нефтехимическим гигантом Беларуси — производственным объединением "Нафтан".

Необходимость появления нового отеля диктовалось дефицитом гостиничных мест в промышленном городе, предприятия которого активно работают с иностранными партнерами и ежедневно принимают гостей из ближнего и дальнего зарубежья. Разместить их раньше могли только в одной городской гостинице и нескольких ведомственных, где условия проживания и сервис, мягко говоря, не соответствовали международным стандартам.

Гостиница «Нафтана» построена в черте города, но в живописном месте. Это здание в пять этажей, из которых два нижних отведены под бары и ресторан, а также службы отеля. Номера только одно- и двухместные, в каждом — ванная, телевизор, холодильник, радио, современная мебель...

По словам директора гостиницы Валентина Кузнецова, персонал нового отеля был набран по конкурсу: претенденты должны были иметь высшее или среднее образование и владеть иностранными языками. Постояльцы отеля, в том числе гости из Великобритании, Голландии, Германии, отмечают достаточно высокий для Беларуси уровень здедшего сервиса, порой даже лучший, чем в Минске.

Не хватает пока новому отелю, по мнению хозяев и гостей, развлекательной программы. Дирекция намерена уже в ближайшее время организовать в ресторане "живую" музыку, а в перспективе обзавестись и собственным варьете.

Пока в новой гостинице достаточно свободных мест, хотя цены на проживание в ней вполне умеренные. Сутки в одноместном номере обходятся постояльцам примерно в 14 USD, двухместном — 12. Пока здесь останавливаются преимущественно деловые люди, но администрация отеля рассчитывает и на туристов. Новополоцк хотя и промышленный город, но вокруг него много замечательных мест для отдыха на природе. Расстояние от Минска до Новополоцка — 240 км, от Витебска — 115 км.

Отель в Новополоцке — третий такого класса в Беларуси. Два других — "Урсул" и "IBB" — построены в Минске совместно с немецкой стороной. Цены в них, к слову, намного выше. Так, в "IBB" сутки в одноместном номере стоят 70 USD, в двухместном — 63 USD.

**Владимир
МАРШАНИН.**

У соседей

Туризм на контроле.

Правительство России утвердило новое положение о лицензировании международной туристической деятельности.

Эту лицензию в РФ получить легче, чем в РБ. Достаточно написать заявление, в котором указаны полные данные о фирме или частном гражданине — соискателе лицензии; свидетельство о государственной регистрации, документ об оплате рассмотрения заявления и документ из налоговой инспекции о регистрации там заявителя.

Необходимо также иметь офис, а также хотя бы одного сотрудника в штате со специальным образованием. Туристическая фирма обязана заключать договор с каждым клиентом, информировать его обо всех особенностях въезда и пребывания за границей, о режиме своей работы, а также сообщать все данные о фирме.

Рынок туристских услуг на 24.01.1996 года

Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефонам: (0172) 29-26-03, 76-80-10

[illegible]



БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК

имеет статус Основного члена
Международных ассоциаций
«Europay», «MasterCard», «VISA»

ПРИГЛАШАЕТ

предприятия торговли и службы сервиса

к сотрудничеству

по обслуживанию держателей
международных пластиковых карточек

Eurocard/MasterCard и VISA

Дополнительная информация
по телефону (0172) 231-202

ВАША ПРИБЫЛЬ
БЕЗ НАЛОГОВ



РЕГИСТРАЦИЯ
оффшорных компаний

СЧЕТА
в зарубежных банках

ТРАСТЫ, БАНКИ,
СТРАХОВЫЕ КОМПАНИИ

Тел.: 76-91-59

СЕМИНАР СЕРИИ ОФФШОР

Очередной семинар
серии ОФФШОР
в г. Минске

Темы:

- ✓ Компании США
- ✓ Компании Ирландии
- ✓ Белорусское законодательство

Участие платное - 350.000 рублей.
Дата проведения - 7-8 февраля.
Заявки принимаются
по телефону: 76-91-59.
Предварительная запись до 2 февраля.

- ✦ Комплектация по желанию заказчика
- ✦ Бесплатная доставка и сборка
- ✦ Разработка дизайн-проекта



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



Разумное соотношение
цен и качества.

Минск, ул. Гусовского, 4, к.501,
тел. (0172) 543-248, 596-770.

Выставочные павильоны:
ул. Гусовского, 4,
"Салон-магазин";

ул. М. Богдановича, 11,
к-н "Камісійная лаўка".

Так ли хорошо защищен Ваш Успех?



- *Оффшорные безналоговые компании для работы с рублями.
- *Счета в Швейцарии и других странах заочно

- *Продажа готовых компаний, регистрация финансовых, трастовых, страховых компаний, фондов и банков
- *Создание схем работы по заказу клиента, легализация.

- *Регистрация СП, ИП, ООО.
- *Аудит, восстановление бухучета.



Убедитесь - у нас минимальные цены!
ПЕРВАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ - БЕСПЛАТНО!

Member of INCORPORATORS' WORLD ASSOCIATION
(0172) 36-24-28
г. Минск ул. Козлова д.20 к.213

Москва (095) 911-1911
С.Петербург (812) 275-3171
Казань (8432) 532-622
Таллинн (0146) 310-606

АПК "УКРАГРОИМПЭКС"

реализует

МУКУ
в/с. л/с

КРУПЫ

и др. с/х продукцию

Тел./факс: (03322) 234-14

BeTaTron Inc®

ОХРАННОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ тел./факс (0172) 65-61-67



ОХРАННО-ПОЖАРНЫЕ СИГНАЛИЗАЦИИ

- Кабельная продукция
- Короба для кабеля
- Труба для кабеля
- Крепеж
- Домофоны
- Сирины
- Блоки бесперебойного питания
- Электрошты
- Системы доступа
- Кодовые замки
- Сейфы

Минск, Калиновского, 55
к/т «ВИЛЬНИУС» (2 этаж)

Компьютерная ЛИТЕРАТУРА

Код	Автор	Наименование	Стр.	Цена
107	А. Федоров	Borland Pascal в среде Windows	656	39.000
113	А. Епанешников	Turbo Vision. Основы практического использования	240	49.000
115	А. Епанешников	Программирование в среде Turbo Pascal 7.0	288	49.000
126	Том Сван	Програм. для Windows в Borland C++. Версии OWL 2.x и VC++ 4.x	480	92.000
140	А. Ла Мот	Секреты программирования игр	416	86.000
134	М. Хаймен	Borland C++ для "чайников"	539	157.000
136	В. Фаронов	Паскаль и Windows	496	99.000
138	Ч. Калверт	Программирование в Windows. Освой самостоятельно за 21 день	720	135.000
145	Д. Дантеманн	Секреты программирования игр	400	99.000
141	Н. Гуревич	Программирование звука для DOS и Windows	464	99.000
142	Л. Харрис	Программирование OLE. Освой самостоятельно за 21 день	608	160.000
146	А. Климов	Форматы графических файлов	480	88.000
210	Д. Тиней	Программирование в Paradox for Windows на примерах. Версии 4.5 и 5.0	752	121.000
211	Ю. Куликов	Clarion Database Developer - работа в среде 3 (DOS)	288	83.000
212	С. Беймер	MS Access 2.0	444	84.000
217	Д. Вейскас	Эффективная работа с Microsoft Access 2	864	160.000
221	А. Горев	Microsoft Visual FoxPro 3.0	336	94.000
222	С. Бобровский	Oracle 7 и вычисления клиент-сервер	651	195.000
311	К. Карлберг	Excel 5 для Windows в вопросах и ответах	416	75.000
410	А. Борзенко	IBM PC: устройство, ремонт, модернизация	298	48.000
413	Мансфельдес	Музыка, речь, компьютер	312	77.000
503		Электронная почта в системе MS-DOS. Офф. рук-во РЕЛКОМ	250	75.000
504	Пол Гилстер	Навигатор INTERNET. Путеводитель для человека с компьютером и модемом	736	180.000
506	М. Чамберс	BBS без проблем	512	116.000
507	Д. Кирсанов	Факс-модем: от покупки и подключения до выхода в INTERNET	288	99.000
602	М. Дэй, М. Куц	Руководство Novell. Программирование NLM в Netware 4.0	480	121.000
607	Д. Шэнк	Руководство Novell. Технология Клиент-сервер и ее приложения	418	121.000
609	А. и Г. Фроловы	Сети компьютеров в Вашем офисе (ПК шаг за шагом)	272	58.000
613	Эд Крол	Все об INTERNET	592	160.000
718	Р. Дженингс	Windows 95 в подлиннике	480	105.000
725	Ф. Хьюлетт	Word для Windows 6 в вопросах и ответах	448	75.000
729	Роджер Паркер	Microsoft Office 4 for Windows для "чайников"	416	95.000
731	Дж. Рихтер	Windows для профессионалов. Программирование в Win32 API для Windows NT 3.5 и Windows 95	720	280.000
734	С. Фойц	Windows 3.1 и Windows 95 для пользователя	560	88.000
736	Шафмайстер	Ресурсы Windows NT. Windows NT Workstation и Windows NT Server 3.5	720	145.000
737	Ф. Новиков	Word 6.0 для Windows в бюро	384	85.000
738	Ф. Новиков	Microsoft Office в целом	336	130.000
806	Е. Шикин	Компьютерная графика. Динамика, реалист. изображения	288	64.000
810	М. Освальд	Мир Corel Draw (Вер. 5.0)	416	87.000
811	В. Комягин	3D-Studio. Трёхмерная компьютерная анимация	416	150.000
812	Мак-Клелланд	PageMaker 5 for Windows для "чайников"	336	96.000
813	Б. Ассари	Издательская система QuarkXPress для Windows	415	152.000
902	Г. Франкен	MS-DOS 6.22 для пользователя	449	60.000
911	Ч. Рассаел	OS/2 для пользователей Windows	208	80.000
912	В. Денисов	ЛЕКСИКОН для DOS и Windows	224	48.000
914	К. Ахметов	Курс молодого бойца	368	45.000
915	С. Келли-Булл	Введение в UNIX	600	151.000
916	Microsoft Press	Толковый словарь по вычислительной технике (англ./рус.)	496	180.000
917	Б. Богумирский	Norton Commander 5.0	288	50.000
921	А. и Г. Фроловы	Операционная система IBM OS/2 Warp (БСП-20)	272	69.000
922	Дж. МакМален	UNIX	368	98.000

(Всего около 100 наименований)

Форма оплаты - любая. В Минске бесплатная доставка в офис. По Беларуси рассылка почтой.
Тел.: (0172) 45-59-00, 46-84-76 E-mail: root@mitzura.belpak.minsk.by

Минской Текстильной Ассоциации
на замещение вакантной должности
требуется на конкурсной основе

менеджер по продаже
легкой мужской
и женской одежды

в возрасте не моложе 21 года.

Телефоны для справок:
(0172) 50-43-14,
(8-0172) 10-21-52 (под обязательной)

Организация покупает

тресту льняную
0,75
и выше

Тел./факс:
(8-01634) 6-04-11.
6-05-86.

СП "ИНТЕРСТЕЙТ"
является производителем
и продавцом тканей

мебельных
подкладочных
плотельно-базовых
трикотажных

Телефон в г. Могилеве:
(0222) 23-41-30

Автомобили и автосервис

Содержание	Цена	Фирма	Телефон
1. Спойлеры MAZ, TAZEL	Договорная	Организация	62-06-22
2. Изготовление и ремонт тентов			
3. Изготовление и монтаж карбасов			
4. Спойлеры MAZ, 5 предметов		РЕДДАВЕЙ	75-25-80, 75-87-53
5. Бензобаки MAZ, 500 литров			
6. Антирадары COBRA США	70-100USD	Группа МБЛ-Бел	76-84-44, 26-56-54
7. Автоаппараты CLIFFORD США	150-300 USD		
8. Сварочные полуавт. U-220B, I=150A, Дав. пров.=0,8-1,2мм, масса=50кг	450 USD		
9. Томаты СПАР 20-70 U-220B, I=300A, Дав. пров.=0,8-1,2мм, масса=70кг	600 USD		
10. U-300B, I=315A, Дав. пров.=0,8-1,2мм, масса=70кг	670 USD		
11. Пусковое устройство U-220B, I=400A (на 24В), масса=50кг	620 USD	ООО "СПАР", г. Минск, ул. Золотая Горка, 15	39-70-94
12. Пуско-зарядное устройство U-220B, I=300A (на 12В), I=150A (на 24В), масса=35кг	350 USD		
13. Зарядные станции N=2, 5KVA, Uканала=0-148, Iканала=1-30A, масса=35кг	от 700 USD		
14. 4-х постовые, N=2, 5KVA, Uканала=0-148, Iканала=1-30A, масса=35кг	до 1000 USD		
15. U-220 B, N=2, 5KVA, Uканала=0-148, Iканала=1-30A, масса=50кг			
16. N=2, 5KVA, Uканала=0-148, Iканала=1-30A, авт. откл., масса=35кг			
17. ГАЗ 33021 "Газель" (бортовой с тентом)	93.100.000 руб.		
18. ГАЗ 33021 "Газель" (фургон изотермический)	115.000.000 руб.		
19. ГАЗ 33021 "Газель" (шасси)	89.100.000 руб.		
20. ГАЗ 31029-10 "Волга" (стандарт)	102.000.000 руб.		
21. ГАЗ 31029-50 "Волга" (люкс)	138.500.000 руб.		
22. ГАЗ 31029-40 "Волга" (стандарт АИ 92)	180.000.000 руб.		
23. ГАЗ 33073 (бортовой)	88.920.000 руб.		
24. ГАЗ 3307 (шасси)	85.100.000 руб.		
25. ГАЗ 3309 (бортовой, дизель "турбо")	100.100.000 руб.		
26. ГАЗ 3309 (шасси)	96.250.000 руб.		
27. ГАЗ-САЗ 3507-01 (самосвал)			
28. Кузов 1-й комплектности ГАЗ 31029	55.000.000 руб.		
29. Запчасти, узлы, агрегаты ГАЗ, УАЗ, свыше 1000 наименований	по прейскуранту		
30. Автоаппараты SIKURA. Установка, гарантия 2 года. Продажа оптом.	Договорная	АЛПТИ	35-24-41, 35-24-42
ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ			
31. MAZ, КаMAZ, 10 т., Минск, СНГ	10USD/км (Минск) 0,26-0,36 USD от 0,3 USD за км.	Организация	44-88-88, 43-83-86
32. MAZ (тентованный, 8-22 тонны, любой регион)		ООО "МЕКОТЕХ"	68-59-39, 68-43-50
ШИНЫ ДЛЯ ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ			
33. MAZ 320-508 MATADOR	3.596.000		
34. MAZ 320R508 MATADOR	4.464.000		
35. MAZ 320R508 BARUM	3.683.000		
36. ЗИЛ, КАMAZ, 260R508, Бобровик	2.320.000		
37. ГАЗ-33, 240R508, Бобровик	2.207.000		
38. ГАЗ-51, 52, 220-508, Ярославль	1.488.000		
39. Протектор импорт. тягачу, 385-65R22,5, CONTINENTAL	7.403.000		
40. Протектор импорт. тягачу, 385-65R22,5, BARUM	4.960.000		
41. Импорт. тягач, 315-60R22,5, CONTINENTAL	6.360.000		
42. Импорт. тягач, 315-60R22,5, BARUM	4.228.000		
ШИНЫ ДЛЯ ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ BARUM, CONTINENTAL, DUNLOP, YOCONAMA			
43. 185/70R14	109-129 USD		
44. 195/65R15	162-129 USD		
45. 185/65R14	129-133 USD		
46. 225/75R15	161 USD		
47. 235/75R15	171 USD		
48. 185/75R16	185 USD		
49. 195/75R16	177 USD		
50. 185/70R13	88 USD		
АККУМУЛЯТОРЫ			
51. Обслуживаемый, АКБ 6СТ-55, Подольск	484.000		
52. Обслуживаемый, АКБ 6СТ-60, Подольск	558.000		
53. Обслуживаемый, АКБ 6СТ-75, Подольск	682.000		
54. Необслуживаемый, АКБ 6СТ-130, Подольск	806.000		
55. Обслуживаемый, АКБ 6СТ-132, Подольск	1.042.000		
56. Обслуживаемый, АКБ 6СТ-190, Подольск	1.488.000		
57. Необслуживаемый, АКБ 6СТ-215, Подольск	896.000		

Информация принимается РА "Сегодняшний образ", тел. (0172) 39-49-75, и "БР", тел. (0172) 32-10-93.

Новые поступления в библиотечные фонды

Спешите прочесть

● Денежные доходы и расходы населения Республики Беларусь. Статистический сборник / М-во статистики и анализа РБ. — Мн., 1995, 89 с., 85 экз. (1 ба 65704 К).

● Николаева М. А. Сертификация потребительских товаров. — М., "Экономика", 1995, 126 с., 10.000 экз. (1 ок 65434).

В этом товарном справочнике даны основы сертификации, показаны ее структурные элементы, комментируются законы и нормативные документы Российской Федерации, составляющие правовую базу сертификации.

● Макальская М. Л. Расчеты предприятий с государственными фондами социального страхования и обеспечения. — М., АО "ДИС", 1995, 160 с., 10.000 экз. (1 ок 65440).

С позиций бухгалтерского учета и налогообложения рассмотрены внебюджет-

ные фонды — Пенсионный фонд РФ, Фонд социального страхования РФ, Фонд обязательного медицинского страхования, Государственный фонд занятости РФ.

● Мартынов В. В. Англо-русский толковый словарь внешнеэкономических терминов. — М., "Финансы и статистика", 1994, 209 с., 20.000 экз. (1 ок 66176).

Словарь содержит 950 терминов, использующихся в мировой практике бухгалтерского и банковского учета, а также внешнеэкономической деятельности.

● Халыпин Д. Б., Ярочник В. И. Основы защиты промышленной и коммерческой информации. Термины и определения. — М., 1994, 70 с., 2.000 экз. (1 ок 65582).

Словарь содержит более 400 терминов, относящихся к области промышленного шпионажа и противодействия ему.

● Приватизация государственных и муниципальных предприятий в России. Сб. документов / Гос. комитет РФ по управлению гос. имуществ. — М., 1995, 432 с., 25.000 экз. (1 ок 66094).

В сборник включены основные законы и нормативные акты, регулирующие проведение приватизации на ее денежном этапе.

● Коровин В. В., Кузнецова Г. В. Оформление валютных операций. — М., "ПРИОР", 1995, 208 с., 10.000 экз. (1 ок 64227).

Издание является практическим пособием по заглавной теме и раскрывает вопросы взаимоотношений между субъектами внешнеэкономической деятельности и государственными органами, контролирующими эту деятельность.

● Жуков А. И. Услуги коммерческих банков. Зарубежный опыт и практика. — М., изд-во АО "Кон-

салтбанк", 1995, 88 с., 2.000 экз. (1 ок 64435).

● Хромов Л. Н. Рекламная деятельность: искусство, теория, практика. Настольная книга делового человека — менеджера и бизнесмена. — Петрозаводск, 1994, 308 с., 10.000 экз. (1 ок 64839).

● Экономическая теория. Хрестоматия / Сост. Е. Ф. Борисов. — М., "Высшая школа", 1995, 448 с., 10.000 экз. (1 ок 64190).

Хрестоматия соответствует типовым программам курса "Основы экономической теории", изучаемой в техникумах.

● Шевелева С. А., Аверьянова Л. В., Королькова Л. А. Учебное пособие по английскому языку для операционистов. — М., АО "АРГО", 1994, 104 с., 3.000 экз. (1 ок 64237).

Пособие составлено на основе реальных форм, используемых в работе опера-

ционистов, и включает платежные поручения, инкассо, аккредитивы, а также товаросопровождающие документы.

● Шилова О. С., Соколовский Н. К. Основы экономики природопользования. Учеб. пособие. — Мн., НКФ "Экоперспектива", 1995, 126 с., 3.000 экз. (1 ба 64539).

● Журавлев Ю. М. Словарь-справочник терминов по страхованию и перестрахованию. — М., 1994, 180 с., 4.000 экз. (1 ок 64223).

● В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.



Искусство показать себя

(Продолжение. Начало в № 49, 50/1995, 1, 3/1996)

Работа с посетителями

Проводя выставку, вы должны сосредоточить усилия на трех основных моментах: найти своих потенциальных покупателей, понять их потребности, предложить свое решение их проблем.

Посетители больше не ходят на выставки бесцельно: 76% из них имеют четкую программу посещения стендов. По данным Бюро торговых выставок США, 50% посетителей хотят увидеть новые товары, услуги, технические новинки. Впрочем, выставки посещают люди разных темпераментов и различных стилей поведения, и отнюдь не каждый из них имеет более определенную цель, чем просто посмотреть. Ваша наблюдательность, умение расспрашивать и определять тип посетителя — это ключ к успеху.

"Относитесь к другим так, как они хотели бы, чтобы к ним относились" — вот золотое правило торговли. Чтобы достичь этого, необходимо понимать запросы покупателя, знать круг его интересов, основные приоритеты. Если вы в состоянии определить тип личности покупателя, вы в состоянии вести с ним беседу в доверительной форме. Поняв клиента, вы узнаете, в чем его потребность, и сможете быть ему полезны.

Большинство посетителей (58%) будут ждать хозяина стенда не более минуты, а остальные 42% — от трех до пяти минут. В период наибольшего наплыва посетителей вам может не хватить сотрудников. Позаботьтесь о резервах — чтобы было кому ответить на вопросы общего характера, сказать, через сколько минут появится отсутствующий специалист. Своеобразным резервом здесь может стать и постоянно воспроизводимый у входа на стенд видеоролик.

Иногда поведение персонала может спровоцировать желание посетителей покинуть стенд. Многие из них испытывают неловкость при необходимости прервать беседу уютно расположившихся сотрудников. Хозяева стенда не следует есть, пить, курить, находясь на рабочем месте. Нельзя также читать, сидеть развалившись, выглядеть утомленным или откровенно безучастным. Это вызывает негативную реакцию посетителей.

Никогда не оставляйте стенд без присмотра. Это также приводит к крайне неблагоприятному впечатлению. Помните: живые люди, а не проспекты или образцы продукции продают товары и услуги. Если необходимо, наймите временного сотрудника для подмены каждые несколько часов. Лучше иметь хоть какого-нибудь работника, чем никого.

Выставочная суета и сплошной поток сообщений, отвлекающих внимание посетителей, бросают вам вызов в борьбе за их внимание. Как же привлечь внимание потенциального клиента к вашей экспозиции, как преодолеть его отчужденность? Начало разговора решающим образом влияет на то, захочет ли посетитель провести время у вашего стенда. Не задавайте вопросов типа: "Могу ли я быть чем-нибудь полезен?", "Вы хорошо провели сегодняшний день?", "Вам нравится выставка?". На такие стандартные вопросы вы получите стандартные ответы. Они не помогут вам завязать предметный разговор о потребностях посетителя.

Заранее продумайте вопросы, подготовьте приветствия, которые заставят посетителя обратить внимание на вас. Имейте всегда в запасе несколько типовых фраз, варьируйте их. Вопросы должны быть открытыми, то есть начинаться со слов: "кто?", "что?", "где?", "когда?", "почему?", "как?". Они заставляют думать и могут

подтолкнуть к началу разговора. Задавайте профессиональные вопросы, позволяющие обсудить товары и услуги, а также их преимущества в определенных ситуациях.

Ключом к успеху также является умение слушать активно. Задайте ли вы сначала вопрос, а потом слушаете ответ, или наоборот — именно в умении вести беседу заключается секрет поиска вероятных покупателей. Без умения слушать многое из диалога может быть утеряно или неправильно истолковано. Умение активно слушать требует усилий и концентрации; этот навык должен быть одним из главных критериев при отборе персонала для участия в выставке. Исследования показывают, что большинство людей воспринимают от собеседника не более 50% информации.

К сожалению, многие торговые агенты считают непреложной истиной два мифа: если они не говорят, значит, они не продают, и если они говорят, значит, они управляют ситуацией.

Нередко они так расхваливают свой товар или услугу, что покупатель просто тонет в потоке этой информации. Настоящий профессионал знает, что искусство продажи состоит в умении затронуть "тонкую струнку" покупателя. Это можно сделать, лишь задавая вопросы и умело слушая. Чем разговорчивее клиент, тем больше сведений вы сможете почерпнуть из его слов и, следовательно, тем больше у вас шансов эффективно продемонстрировать товар и заключить выгодную сделку.

Да, вы управляете ходом беседы, когда задаете вопросы, но все же 80% времени слушайте, что говорит клиент, и только 20% — рассказывайте ему о ваших товарах или услугах. Мастерство задавать вопросы заключается в том, чтобы заставить посетителя расслабиться, установить с ним контакт. Не атакуйте его вопросами, не создавайте впечатление допроса. Это может вызвать защитную реакцию.

Некоторые ваши привычки могут раздражать собеседника. Посмотрите на себя со стороны. Попросите коллег высказать свое критическое мнение о ваших манерах и стиле общения.

Не советуем:

- увлекаться монологами;
- прерывать собеседника;
- слушать формально и незаинтересованно;
- невпопад задавать вопросы;
- увлекаться, терять нить разговора в целом или своего конкретного собеседника;
- отклоняться от темы разговора, рассказывая якобы подходящие истории;
- оценивать слова собеседника как правдоподобные или недостоверные;
- менять смысл сказанного им, навязывая собственное толкование;
- заканчивать предложение за партнера по диалогу;
- говорить излишне эмоционально;
- вести беседу скучно, проявляя неуверенность в себе;
- злоупотреблять "обратной связью": все время кивать, слишком часто произносить "угу", "ага", "да-да" и т. п.;
- смотреть мимо собеседника;
- вертеть что-то в руках, браться монетками в кармане;
- делать непроницаемое лицо (это мешает посетителю сориентироваться в том, находит ли он у вас понимание);
- быть чересчур серьезным;
- показывать, что вам это все уже известно;
- слишком пристально разглядывать визави;
- окидывать собеседника оценивающим взглядом;
- стоять слишком близко или слишком далеко от него.

Изменить свои привычки непросто. Но понять, что это вам необходимо сделать, — уже первый шаг. (Продолжение следует).

Возьмите в дорогу

Израиль

КРАТКИЕ СПРАВОЧНЫЕ
СВЕДЕНИЯ ДЛЯ
НАПРАВЛЯЮЩИХСЯ
ЗА РУБЕЖ

Государство Израиль находится на Ближнем Востоке, в западной части Азии, на побережье Средиземного моря.

Население — свыше 5 млн. чел. (сентябрь 1992 г.).

Главный экономический и культурный центр — Тель-Авив.

Административное деление — 6 округов.

Официальные языки — иврит, английский.

Религии — иудаизм, ислам, христианство.

Денежная единица — шекель = 100 агорам.

Медицинское обслуживание платное. Прививки не нужны.

Напряжение в сети — 220 В.

Национальный праздник — День Независимости (1948 г.), по еврейскому календарю отмечается не в один и тот же день.

История. Государство Израиль было образовано 14 мая 1948 г. согласно решению Генеральной Ассамблеи ООН от 29 ноября 1947 г. о разделе Палестины на два государства — еврейское и арабское.

Политическое устройство. Глава государства — президент. Законодательная власть осуществляется кнессетом. Исполнительная власть принадлежит правительству, которое утверждается кнессетом и ответственно перед ним.

Аэропорт Бен-Гурион расположен в 20 км от Тель-Авива. Сообщение — автобус, такси.

Климат в прибрежных районах полностью средиземноморский — жаркое, сухое и продолжительное лето и короткая, но дождливая зима, в центральных районах — более прохладный. С ноября по март — дожди, выпадает 85-90% годовой нормы осадков. Южная часть лежит в тропическом поясе. Вдоль русла реки Иордан, особенно в районе Мертвого моря, почти постоянно царит обжигающая жара. Даже зимой термометр не опускается ниже 20 °С. Но вечера и ночи здесь прохладные. В Тель-Авиве колебания между зимой и летом незначительны: самый холодный и дождливый месяц — январь (в среднем 12 °С), самый жаркий и сухой — август (в среднем 26 °С).

Передвижение по стране. В Израиле развита дорожная сеть. Основное сообщение —



автобусное. Комфортабельные автобусы компании Egged курсируют между всеми городами и населенными пунктами, билеты дешевые.

Городское сообщение. В городах самым надежным и доступным транспортом также являются автобусы. Такси — дороги, цена договорная.

Гостиницы. Для приезжих, не располагающих большими суммами, наиболее подходящие гостиницы в кибуцах. При таких гостиницах имеются бассейн, сауна, спортивный зал. В средних городских гостиницах цены намного выше.

Питание. Национальная кухня в Израиле столь же разнообразна, как и состав его населения. Среди прочего можно отведать недорогую китайскую, вьетнамскую, африканскую или индийскую еду. Популярное еврейское блюдо — "фелафель" из картофеля. В многочисленных закусочных подают итальянскую пищу и горячие сэндвичи, которые делаются тут же по заказу.

"Часы" — до 10% от стоимости обслуживания.

Общие сведения. Общественный девиз — "Строим нашу страну и служим нашему народу". На территории Израиля находится священное место трех мировых религий — Иерусалим. Еврейская, мусульманская и христианская веры, сосуществуют на "Святой земле" в противоречивом, но нераздельном единстве, формируют уникальный облик Иерусалима. Израиль называют самой пестрой страной в мире. Евреи — выходцы со всего света приносят с собой обычаи и привычки различных культур. Пройдя по кварталам и бульварам Тель-Авива, можно услышать русскую речь, встретить бывших жителей Москвы, Одессы, Киева, Минска, Баку. Иерусалим и Тель-Авив разделяют всего 35 минут езды. Тель-Авив — полностью современный город, где жизнь не прекращается и ночью. Уровень жизни в стране достаточно высок, что сказывается и на общих ценах. Для самостоятельного туризма это дорогая страна.

На всякий случай

Автомобильная авария

Столетняя война, которую ведут между собой люди и автомобили, ежегодно уносит, по данным ООН, около 170 тысяч жизней.

Среди главных причин аварий статистика называет превышение скорости; управление автомобилем в нетрезвом состоянии; плохие дороги (главным образом — скользкие); неисправности машин (на первом месте — тормоза, на втором — рулевое управление, на третьем — колеса и шины).

Что делать, если авария неизбежна? Вот несколько советов опытных водителей.

Не покидайте машину до ее остановки (исследования показывают, что шансов выжить в машине в 10 раз больше, чем при "катапультировании").

Управляйте машиной до последней возможности, сохраняя самообладание.

Сделайте все, чтобы уйти от встречного удара: кювет, забор, кустарник, даже дерево лучше идущего на вас автомобиля.

Если нет другой возможности, переведите встречный удар в скользящий, боковой.

Когда удар неизбежен, самое главное — препятствовать своему перемещению

вперед и защитить голову. Для этого упритесь ногами в пол, а руками — в руль, голову наклоните вперед между рук.

Пассажир должен закрыть голову руками и отклонить набок. Если рядом с вами ребенок — его надо крепко прижать, накрыть собой и также упасть на бок. Наиболее опасное место для пассажира — переднее сиденье, поэтому детям до 12 лет запрещается там находиться без специального устройства.

После того как удар произошел, первым делом надо определиться, где (в каком месте автомобиля) и в каком положении вы находитесь, не горит ли, не подтекает ли бензин (особенно при опрокидывании).

В зависимости от ситуации двигайтесь к выходу — через дверь или окно. Если дверь сразу не открылась, попытайтесь заставить ее сделать это, скорее всего, бессмысленно: она заклинилась, придется разбивать окна.

■

Технология успеха

Как просить повышения

Безусловно, все мы заслуживаем лучшей доли. Однако очень часто ни судьба, ни ее представитель на земле — ваш начальник не догадываются, что эта максима имеет непосредственное отношение конкретно к вам. Значит, надо помочь им...

Выберите время для просьбы о повышении так, чтобы оно совпадало:

- с наглядным проявлением ваших главных достоинств;
- с каким-либо успехом компании;
- с хорошим настроением вашего босса.

Четко спланируйте свою речь — у босса не должно остаться ни одного шанса отказать вам.

Встаньте на место босса. Что бы вы ответили на такую просьбу? По каким причинам он может сказать "нет"? Заранее найдите ответы на эти вопросы и постарайтесь их использовать еще до первого возражения босса.

В интересах ли босса ваше повышение? Если вы этого не знаете, вам нечем заходить в его кабинет.

Подтвердите свою просьбу данными, которые показывают, какую пользу приносит ваша работа компании. Предоставьте материалы, которые документированно подтверждают ваши достижения. Вашему боссу будет трудно возразить против конкретных фактов.

Ни в коем случае не угрожайте и не ссылайтесь на другие предложения, пока не будете готовы уйти.

■